

证券代码：301257

证券简称：普蕊斯

普蕊斯（上海）医药科技开发股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2026-010

投资者关系 活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☒其他（券商策略会）			
参与单位 名称及人员 姓名	华夏基金 富国基金 鹏华基金 招商基金 天弘基金 永赢基金 工银瑞信基金 中欧基金 长城基金 财通基金 国联基金 中信保诚基金 兴业证券 国泰海通证券 中信证券 东吴证券 华泰证券 国投证券 申万宏源证券 国海证券 西部证券 华创证券 东方财富证券 华源证券 湘财证券 中信建投证券等共 71 家机构 84 人			
时间	2026 年 9 月 1 日—2026 年 9 月 4 日、2026 年 9 月 8 日—2026 年 9 月 9 日、2026 年 9 月 17 日—2026 年 9 月 18 日、2026 年 9 月 23 日			
地点	上海公司会议室 苏州 深圳			
上市公司接 待人员姓名	董事会秘书 赖小龙			
投资者关系 活动主要 内容介绍	一、介绍公司基本情况 普蕊斯是一家大数据驱动型临床研究服务商，坚持“以患者为中心”，通过将临床试验和医院实际场景进行解构，创建出一套临床试验全流程项目管理体系，为全球创新药的研发提供高效合规的临床试验现场管理（SMO）服务。 自创立以来，公司专注于承接具备创新性及高临床价值新药的项目，积累了深厚的项目管理与执行经验，不断提升服务效能与质			

投资者关系 活动主要 内容介绍	量，已建立起覆盖全国的临床试验机构网络。截至 2026 年 6 月末，公司累计承接超过 4,700 个国内外临床试验项目，在执行项目 2,740 个，累计助力 260 余个产品在国内外获批上市，公司员工总数为 4,597 人，累计服务 980 余家临床试验机构，服务范围覆盖全国 200 多个城市。 未来，公司将积极拓展对外商务，继续推进组织管理创新，积极探索人工智能和新技术在临床试验执行上的开发与应用，持续为客户交付高质量项目执行服务。 二、公司回答了投资者提问，问题汇总如下： 问：行业订单价格复苏态势如何？ 2026 年上半年，行业 and 客户需求复苏呈现较好的趋势，订单价格同比有所上涨。截至 2026 年 6 月末，公司存量不含税合同金额为 19.84 亿元，与去年同期末基本持平，公司存量合同储备充足，为公司长远稳健发展构筑坚实基础。尽管外部环境仍具有不确定性，公司对未来发展还是保持信心，主要基于以下三点： 第一，行业刚需稳固。SMO 行业作为医药研发链条中的重要环节，仍具备刚需属性与长期增长潜力。 第二，自身竞争力坚实。经过多年的行业深耕、客户积累与全国渠道网络建设，公司在 SMO 领域已构筑起较高的竞争壁垒。 第三，公司始终坚持以高质量服务交付为核心，质量管理与交付能力获得广泛认可。截至 2026 年 6 月末，公司累计共接受国家药监局核查 408 次、FDA 视察 19 次及 EMA 视察 5 次，均无重大发现。这也为公司下一阶段的高质量发展奠定了坚实基础。 问：公司经营上半年收入承压净利润下滑，公司盈利能力预计何时能够企稳恢复？ 公司 2026 年上半年净利润同比下滑主要是由于前期签订的部分低毛利的合同陆续进入执行阶段，导致当期营业收入同比有所下降，同时 SMO 业务依托业务人员提供服务，随着公司在执行项目数量持续增加，一线业务人员产能紧张，公司相应增加了业务人员
--------------------------------	---

投资者关系 活动主要 内容介绍	储备，职工薪酬支出同比上升较多，使得公司短期盈利承压。公司承接的临床试验项目执行周期通常为 2-3 年甚至更长，前期承接的存量订单将随着项目稳步推进陆续交付并确认收入。 面对经营挑战，公司进行了深刻的管理复盘，将重点从三个维度推进工作，努力改善公司经营基本面：第一，对外积极拓展商务，以扎实的项目交付夯实客户信任；第二，加快企业数智化升级步伐，创新临床服务；第三，对内加强人才的开发、培养和储备，强化资源调配与部门协同赋能，提升企业综合运营效率。 问：公司员工人数及招聘规划？ 截至 2026 年 6 月末，公司员工人数为 4,597 人，相较于 2025 年 6 月末的员工人数 4,157 人净增 440 人，同比增加 10.58%。公司人员招聘规划的核心策略是：基于现有项目存量与新签订单的增量需求进行科学预测与动态部署，实现人员规模与业务发展的同步、健康增长。整体来看，公司 2026 年上半年储备的新人为下半年及未来的接单能力提升奠定了基础。 未来，公司会紧密关注市场人才供需、行业趋势及政策导向，灵活调整招聘策略，持续优化人才梯队结构。同时通过加强培训、AI 赋能、完善的考核激励体系来提升员工工时利用率及人均产值，推动成本结构优化。 问：公司 9 月获得授权的发明专利对公司发展有哪些影响？ 公司于 2026 年 9 月 4 日披露取得国家知识产权局授予的发明专利：“一种基于异构双模型的大模型输出可靠性增强方法”，所涉及的技术采用异构双模型架构，通过双模型独立推理与交叉验证机制，显著增强了人工智能大模型在医学文本处理中的输出稳定性与可靠性。该技术聚焦于医学文档的智能识别与解析，能够有效提升临床试验数据的录入效率，是公司在临床研究垂直领域持续推进技术创新的重要成果，有利于进一步完善公司的知识产权体系，充分发挥自主知识产权优势，促进技术创新，提升公司的综合实力。 问：2026 年上半年公司经营活动产生的现金流量净额同比降幅较
--------------------------------	---

投资者关系 活动主要 内容介绍	大的原因有哪些？应收账款是否存在回款风险？ 2026年上半年，公司经营活动产生的现金流量净额同比有所下降，主要由于公司购买商品、接受劳务支付的现金以及支付给职工及为职工支付的现金增加所致。公司应收账款账龄主要在1年以内，且公司已按照企业会计准则对应收账款谨慎、合理地计提了坏账准备。公司注重对客户应收账款的催收管理，建立客户信用体系，优化财务结构，加强应收账款的催收管理力度。 问：公司在哪些疾病治疗领域具备项目承接优势？ 历经十余年的深耕与发展，公司已成长作为一家覆盖全疾病种领域的临床研究服务提供商，在血液肿瘤、胸部肿瘤、消化肿瘤、心血管疾病、泌尿肿瘤、内分泌疾病、感染性疾病、风湿免疫等多个细分疾病领域具备较强的竞争优势。为快速响应客户在不同适应症领域的研发项目需求，公司依据适应症设立了25个事业部，以更好地满足客户多元化的研发需要。 自创立以来，公司专注于承接具备创新性 & 高临床价值新药的SMO项目，具备强大的项目迭代学习能力，能够承接全球首创及国内首创等难度较高的项目。目前，公司已在ADC、小核酸、CGT、治疗用核药、溶瘤病毒、阿尔兹海默症、多抗、GLP-1等前沿研发领域进行业务布局，并已成功助力多款全球及国内首个产品获批上市。
附件清单	无
日期	2026年9月23日