证券代码：301633　　证券简称：港迪技术

武汉港迪技术股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2026 -005

投资者关系活动类别	☐特定对象调研　☐分析师会议 ☐媒体采访　☑业绩说明会 ☐新闻发布会　☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2026年第三季度业绩说明会的全体投资者
时间	2026年10月29日
地点	价值在线（https://www.ir-online.cn/）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长 向爱国 财务总监 张丽娟 保荐代表人 凤伟俊 董事会秘书 周逸君 独立董事 牛红彬
投资者关系活动主要内容介绍	**1. 公司前三季度的业绩如何，生产经营是否正常？** 答：尊敬的投资者您好！公司生产经营一切正常。前三季度，公司实现营业总收入224,998,793.00元，归属于上市公司股东的净利润为-47,947,662.99元。 面对阶段性经营业绩压力，公司将挖潜增效、积极开拓市场，持续优化成本管控，加快项目交付，着力改善盈利水平，推动全年经营态势稳步发展。感谢您的关注与支持！

	2. 报告期内公司披露了一些重要合同，对公司的影响如何，请说明一下。 答：尊敬的投资者您好！报告期内，公司主营业务与新兴业务均有新签重要合同，主要包括： （1）公司全资子公司港迪智能对外签订的广州港煤矿装卸智能化项目相关合同，合同总金额为6,916.80 万元，该项目彰显了公司在国内港口行业的竞争力，有利于进一步提升公司在散货智能化项目方面的影响力，巩固并扩大公司现有市场份额，增强公司在行业内的竞争优势及品牌地位。（公告编号：2026-036） （2）公司全资子公司港迪智能与无锡华东重型机械股份有限公司就多个国内外港口项目签订了智能操控系统采购合同，合同总金额约2.3亿元，本次合同的落地实施，有利于提升公司在国内外港口自动化领域的市场影响力，强化公司核心技术竞争优势，增强公司持续经营能力。（公告编号：2026-038） （3）公司向客户提供数据中心电力方舱模组，合同总金额约1亿元（含税）。该业务属于公司的新兴业务，合同签署后的顺利实施，将促进与公司现有业务的协同发展，丰富公司的业务生态，扩大公司的业务增长空间，对公司未来经营业绩产生积极影响。（公告编号：2026-044） （4）公司向客户提供储能修井机自动化控制系统、钻机自动化控制系统，合同总金额约1亿元（含税）。合同的签署，体现了客户对公司自动化控制系统的高度认可，有助于扩大公司品牌影响力，提升细分市场竞争力。（公告编号：2026-045） 上述合同的签订进一步充实了公司订单储备，有利于提升公司持续经营能力。感谢您的关注与支持！ **3. 公司海外市场拓展进度如何？** 答：尊敬的投资者您好！国际化是公司重要的长期战略方向，公司着力构建多层次出海业务体系，依托国际展会、经销商渠道建设，逐步搭建全球化服务体系。今年8月公告的2.3亿元智能操控系统订单，大部分属于海外项目，当前相关项目推进平稳。为进一步强化海外商贸对接能力，公司设立了控股子公司港迪澜海（上海）国际商贸有限公司，作为海外业务拓展的载体，助力公司持续深耕海外市场。感谢您的关注与支持！ **4. 公司有哪些市值管理的举措？** 答：尊敬的投资者您好！公司秉持以价值创造为核心的市值管

	理思路，坚守战略定力、深耕主业、布局战略性新兴产业，着力提升经营质量与盈利水平。依托管理变革、研发创新持续强化核心竞争力，以内在价值成长回报全体股东。感谢您的关注与支持！ **5. 报告期内公司继续加大研发投入，请介绍一下公司报告期内的研发费用情况。** 答：尊敬的投资者您好！公司始终重视研发投入，2024年、2025年全年及 2026年1-9月，公司研发费用分别为 4,816万元、5,285万元、4,451万元，占营业收入比重分别为8.00%、9.90%、19.78%，研发投入强度持续提升。 2026年1-9月公司研发费用同比增长23.02%，在收入规模同比下降的背景下仍保持增长，这是产品的迭代与新兴产品落地能力的储备，目的是打开新的业务场景、提升单客户价值与方案竞争力，为公司后续业务拓展形成有力支撑。感谢您的关注与支持！ **6. 公司在手订单对Q4收入的覆盖程度如何？能否基于订单交付计划，对Q4收入环比变化方向做个说明？全年经营目标是否仍以实现盈利为方向？** 答：尊敬的投资者您好！面对阶段性的业绩压力，公司将挖潜增效、积极开拓市场，持续优化成本管控、加快项目交付，着力改善盈利水平，推动全年经营态势稳步发展。具体财务数据敬请关注公司披露的定期报告，感谢您的关注与支持！
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动不涉及未公开披露的重大信息。
附件清单（如有）	
日期	2026年10月29日