证券代码：301086　　证券简称：鸿富瀚

深圳市鸿富瀚科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026-006

投资者关系活动类别	☑特定对象调研　　☐分析师会议 ☐媒体采访　　☐业绩说明会 ☐新闻发布会　　☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他
参与单位名称及人员姓名	广发证券 黄华栋、范方舟 方正证券 鲍娴颖、王之灏 华创证券 张生 西部证券 郭义俊 东吴证券 郭雄飞 国金证券 曾爽 华泰证券 陈荣耀、王方菲 国投证券 韩昊轩 华福证券 蒋雨凯 国海证券 徐菲 财通资管 虞圳劬 信达澳亚 吴清宇 广发基金 陈少平、张旭 富桥资产 周龙华 君弘投资 肖猛、魏卉卉 宝盈基金 容志能 申万菱信 徐瑞茜 殷实基金 安佟亮 深圳证金投资 李强 圆石投资 韦杨林 漳州国有资本运营集团 朱剑融、林齐

	同创佳业 林海成 皓普投资 刘聪颖 驭秉投资 蒋君 以东科技 李建 光影资本 余双宏、吴敌 天辰元信 张俊生 px capital 陈赢 中大情私募 刘剑荣 商业投资 苏建鸿 博普资产 刘世昌 中欧瑞博 鄢祝兵 稳见投资 刘建 民沣基金 石峰 个人投资者 刘少涛、颜日元
时间	2026 年 10 月 30 日　14:30—16:00
地点	公司接待室
上市公司接待人员姓名	精密机加事业部负责人：周建仁 副总经理、董事会秘书、财务总监：张思明 证券事务代表：廖梦慧
投资者关系活动主要内容介绍	**1、公司三季报业绩增长的主要业务版块？** 答：第三季度公司利润实现增长，主要来源于两大板块：一是公司重点布局的液冷板及整柜模组业务顺利实现量产交付，液冷相关产能持续释放，成为本期利润增长的核心增量；二是消费电子精密功能性组件、自动化设备等传统存量业务销售规模稳步提升，原有主业稳健经营，为公司利润提供坚实支撑。 **2、苏州机器人项目的主要产品有哪些，客户是哪家？** 答：苏州鸿锦瀚机器人精密金属组件生产基地项目主要依托公司在精密 CNC 加工组件、注塑组件领域的技术积累，规划生产机器人关节、减速器、躯干等金属精密组件和注塑件。基

	于商业信息保密原则，具体客户名称、合作细节不便对外披露。后续如相关合作、订单进展达到信息披露标准，公司将及时履行信息披露义务。 **3、机器人业务进展怎么样？** 答：目前机器人相关业务整体处于北美客户送样、小批量打样交付阶段，我们将根据客户需求、验证节点、项目量产节奏有序推进样品交付、配套测试以及产能配套等工作。机器人业务属于公司战略新业务，业务落地节奏、订单规模存在不确定性。后续若相关合作、订单进展达到信息披露标准，公司将及时履行信息披露义务。 **4、液冷订单进展如何？有新的客户吗** 答：公司液冷业务整体推进顺利，微通道水冷板、液冷模组、分水器等算力散热核心产品，按照客户排产计划持续向存量客户稳定批量供货。同时公司持续加大算力行业客户拓展力度，积极对接国内、外算力头部知名厂商，部分新客户目前处于产品认证、方案测试以及量产导入阶段。受双方签署的保密协议约束，具体客户名称、合作细节不便对外披露。后续重大订单、重要合作进展达到信息披露标准的，公司将及时履行信息披露义务。 **5、公司股价持续下跌，公司的市值管理工作是如何开展的？** 答：二级市场股价波动受宏观经济形势、行业周期、市场情绪等多重因素综合影响。公司将持续聚焦主业，加大服务器液冷和机器人领域的业务拓展，努力提升经营业绩；积极落实分红、股份回购等股东回报举措，同时持续规范信息披露、加强与投资者沟通，积极传递公司价值。 **6、公司为什么会布局机器人业务？** 答：机器人属于具备长期成长空间的优质赛道，行业未来发展潜力较大。公司长期深耕精密制造领域，在精密冲压、CNC加工、精密模切、材料复合等方向积累了成熟的工艺技术、稳定产线以及配套供应链能力。上述能力与机器人核心精密组件

	的制造要求高度匹配，在技术、产线、供应链层面具备良好的协同效应。公司布局机器人精密组件业务，是立足于自身核心优势打造第二增长曲线、拓展高端精密制造新应用场景的重要战略选择，能够高效复用现有精密制造技术、客户资源，抓住机器人产业发展带来的市场机遇，持续丰富公司产品结构。 **7、近期公司股价波动较大，请问公司当前经营是否正常？** 答：近期二级市场股价波动受到宏观环境、行业板块行情、市场情绪等多重外部因素影响。公司目前生产经营一切正常，供应链保障、生产排产、客户交付等各项工作平稳开展，液冷散热、传统精密功能性组件等主营业务均按计划有序推进，基本面没有发生重大变化。公司持续聚焦主业经营，扎实推进液冷散热、机器人等新业务的拓展落地，努力提升经营质量。后续公司也将持续做好投资者沟通与信息披露工作，及时传递公司经营情况。 **8、公司经营重心是否全部转向液冷和机器人？消费电子等传统主业经营业绩会不会收缩，消费电子业务今年需求情况怎么样？** 消费电子精密功能性组件是公司成熟的基本盘业务，能够持续贡献稳定现金流，沉淀的精密制造工艺、供应链体系与质量管控能力，也是公司拓展液冷、机器人等新业务的重要基础与支撑。公司整体战略思路为存量业务稳健经营、新业务拓展突破，并不会放弃传统主业，推动新旧业务协同发展。消费电子行业本身具备周期性特征，整体需求存在阶段性波动。面对行业环境，公司传统精密组件业务一方面巩固存量优质订单，另一方面积极开拓新客户、导入新品类项目，持续优化产品结构，加大高附加值产品的占比，尽量对冲行业周期带来的压力，保持传统业务平稳经营，持续为新业务的拓展提供稳定保障。 **9、公司近期有没有资本运作的计划？** 答：公司持续聚焦主业发展，围绕液冷散热、机器人精密组件、传统精密组件等核心业务开展经营布局。股权融资、并购重组等多种类型资本运作，相关事项需要结合公司战略发

	展、业务拓展需求、资本市场环境综合研判。如有达到信息披露标准的资本运作方案，公司将严格按照监管要求履行审议程序并及时公告；截至目前，没有可以对外披露的相关计划。 **10、公司后续有没有进一步回购、分红计划？有没有股权激励计划？** 答：公司高度重视股东回报，分红、股份回购等相关安排，需要结合公司当期经营现金流状况、液冷与机器人业务的资本开支需求、中长期业务投入规划等多方面因素综合审慎评估。如果后续推出回购方案或者分红预案，公司将严格按照相关规则履行内部审议流程并及时公告。在人才激励方面，公司持续搭建和完善长效激励体系，希望通过激励机制绑定核心管理与技术团队，稳定人才队伍。如果后续推出股权激励、员工持股计划等相关方案，将依法履行董事会、股东会审议程序并进行披露。 **11、如果海外 AI 资本开支放缓，对公司液冷、海外机器人送样影响大吗？** 答：海外算力及物理 AI 资本开支节奏存在不确定性，会对产业链上下游带来一定影响。公司一方面持续丰富海内外客户结构，分散单一区域需求波动风险；另一方面持续打磨产品、拓展国内、外算力客户，对冲海外需求波动带来的影响。新业务验证周期较长，我们会理性看待行业周期变化。 **12、公司汇率波动对海外业务影响大吗？** 公司海外业务存在外币结算，盈利水平会一定程度上受到汇率波动的影响，目前外币结算业务比例较低。公司会持续跟踪汇率走势变化，在商务洽谈阶段就统筹考量汇率因素，结合订单周期、客户商务条款，灵活、合理地选择结算币种与结算方式。同时，公司建立汇率风险监控机制，在符合相关监管要求的前提下，必要时择机运用合规的外汇衍生工具进行锁汇，尽可能平抑汇率波动带来的不确定性，降低汇兑损益对公司经营业绩的冲击。汇率对冲仅为风险管理手段，不做投机交易，无法完全消除汇率波动带来的影响。

	13、可以请公司展望一下未来 2-3 年的预期吗？ 答：未来 2-3 年，公司将坚持“存量业务稳底盘、新业务谋突破”的整体发展思路。消费电子精密组件作为成熟基本盘，公司将持续巩固存量优质客户，积极开拓新品类、新项目，优化产品结构，提升高附加值产品占比，保持业务平稳经营，持续贡献稳定现金流，为新业务拓展提供支撑。 液冷散热业务是现阶段核心拓展方向，公司将持续推进微通道水冷板、液冷模组的工艺迭代、良率提升与产能爬坡，加快海内外算力客户的认证导入，持续扩大批量供货规模，力争让液冷业务成长为公司重要的增长板块。 公司将依托自身精密 CNC、精密成型等制造优势，稳步推进机器人业务的客户导入，根据验证和订单落地节奏审慎布局产能，不盲目扩产。 整体来看，公司将持续打磨核心工艺，完善供应链与品质体系；同时持续做好成本管控、人才梯队建设，把握算力液冷、物理 ai 应用场景如人形机器人等高端精密制造赛道的长期机遇。新业务的落地节奏受客户验证、行业资本开支、市场需求等多重因素影响，存在不确定性，公司将根据实际业务进展动态调整经营安排。
附件清单（如有）	无
日期	2026 年 10 月 30 日