证券代码：301525　　证券简称：儒竞科技

上海儒竞科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-005

投资者关系活动类别	☑特定对象调研　□分析师会议 □媒体采访　□业绩说明会 □新闻发布会　□路演活动 □现场参观　☑其他 （券商策略会）
参与单位名称	中金公司、东吴证券、财通证券、方正证券、国泰基金、南方基金、交银施罗德、淳厚基金、华宝基金、国联安基金、国联基金、招银理财等机构代表参会（以上排名不分先后）
时间	2026 年 11 月 3 日-11 月 6 日
地点	公司会议室、策略会
上市公司接待人员姓名	董事会秘书、财务总监：厉昊超 女士 投资者关系经理：张瑶 女士
投资者关系活动主要内容介绍	**一、 公司 2026 年第三季度业绩情况介绍** 公司第三季度营业收入 40,496.57 万元,同比增长 36.26%；归母净利润 3,090.66 万元，同比增长 1.43%。从经营趋势来看，三季度单季营收规模实现明显提升，公司整体经营得到改善；利润端增速相对平缓，主要受原材料价格上涨及汇率波动等外部因素阶段性影响。 **二、问答环节** **1、公司热泵领域业务表现如何？** 热泵作为公司 HVAC/R 细分业务领域，目前已形成覆盖多场景、全品类的产品矩阵。受益于全球能源转型趋势延续及欧洲能源政策持续落地，行业库存消化进一步完成，需求持续回暖，加之国内双碳政策助力，热泵行业海内外市场具备广阔发展空间。作为热泵系统控制器及变频驱动器领域的技术企业，公司持续发挥技术积累、产品性能及服务优势，持续深耕海外市场，热泵业务保持良好增长势头。 **2、公司新能源汽车热管理领域业务表现如何及未来展望？** 2026 年上半年，新能源汽车热管理领域业务下滑主要受新能源汽车终端市场竞争加剧及主要客户销量阶段性波动影响。2026 年三季度，公司该领域业务有所恢复。国内新能源汽车产业渗透率持续提升，整车出口规模继续扩张，但行业内卷加剧，对上游零部件企业的成本控制、快速迭代、品质保障能力提出更高要求。公司将紧抓行业发展机遇，依托现有产能优势与技术积累，持续拓展国内外车企客户，紧跟国内整车出海趋势，布局

	海外车企配套机会，适配海外市场车规标准；持续挖掘存量客户新项目机会，争取更多定点项目落地，进一步打开业务成长空间；持续加强产品创新与升级，构建覆盖新能源汽车热管理全场景、电机控制多领域的完整产品矩阵，为业务长期发展提供支撑。 **3、公司自动化领域业务展望？** 面对国内自动化市场国产化替代加速、海外品牌份额逐步挤压的行业格局，公司依托自主控制系统平台，持续打磨底层算法能力，不断夯实自动化业务技术底座，持续聚焦重点行业与主流设备机型，结合自身研发优势，大力开发行业定制化、客户定制化产品。机器人业务方面，公司机器人业务技术研发与商业化落地工作稳步推进，并取得关键性进展。公司持续加大该领域研发投入，与行业头部客户开展联合研发与场景测试，不断优化产品性能与工艺方案。依托前期充分的场景验证与技术积累，公司产品已顺利实现量产交付，市场推进节奏良好，业务规模呈增长态势。但现阶段该业务收入占比仍有限，对公司业绩未产生较大影响。 未来，公司将始终坚持自主可控的技术路线，以自主控制系统平台为根基，持续提升底层算法与工艺适配能力，进一步巩固现有业务的技术基础，并有步骤地拓宽其应用边界。公司将持续优化产品结构和丰富产品线，依托标杆项目的验证与规模化推广，力争实现业务规模与市场份额的同步提升。 **4、目前公司账上现金的后续安排？** 公司目前账面现金充足。在优先保障日常生产经营及主营业务稳健发展的前提下，公司将持续实施利润分配政策，积极回报广大投资者；公司将有序推进募投项目建设，合理规划暂时闲置募集资金和自有资金的使用，并聚焦主业审慎挖掘优质投资机会。同时，公司将稳步拓展全球化业务布局，进一步提升公司核心竞争力与长期股东价值。 此外，为有效规避和防范汇率波动风险，增强财务稳健性，公司及子公司将在不超过 6 亿元人民币或等值外币合约价值（预计交易保证金/权利金上限为 0.3 亿元人民币或等值外币）内开展外汇套期保值业务。 **5、请问泰国工厂最新的建设进度情况如何？** 公司泰国生产基地项目已全面开工建设，目前正按计划有序推进，该项目旨在进一步扩充产能、优化产线布局，满足国际客户本地化供应需求；同时以泰国为枢纽辐射东南亚及全球市场，提升海外营收，增强国际业务竞争力。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	接待过程中，公司与投资者进行了充分的交流与沟通，并严格按照公司有关制度规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平，没有出现未公开重大信息泄露等情况。
附件清单（如有）	无
日期	2026 年 11 月 6 日