

证券代码：688056

证券简称：莱伯泰科

北京莱伯泰科仪器股份有限公司  
投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系 活动类别	<div><input checked="" type="checkbox"/>特定对象调研</div> <div><input type="checkbox"/>分析师会议</div> <div><input type="checkbox"/>媒体采访</div> <div><input type="checkbox"/>业绩说明会</div> <div><input type="checkbox"/>新闻发布会</div> <div><input type="checkbox"/>路演活动</div> <div><input type="checkbox"/>现场参观</div> <div><input type="checkbox"/>其他（请文字说明其他活动内容）</div>
调研时间、 地点及参与 单位名称	2025 年 1 月 2 日 16:00 电话会议 中金公司，华商基金
上市公司接 待人员姓名	董事会秘书 于浩，证券事务专员 王璐瑶，证券事务专员 查君君
投资者关系 活动主要内 容介绍	<p>董事会秘书于浩女士主要介绍了公司基本情况及经营情况，并就调研机构关注的问题进行了交流。</p> <p><b>沟通交流环节</b></p> <p><b>问题 1：公司可否介绍下样品前处理技术在实验分析过程中的作用？</b></p> <p>答：样品前处理过程主要是将不同形态、不同性质的样品处理成可以测定的形式，以便于后续的分析检测仪器进行检测。在一次完整的实验分析过程中，样品前处理过程所需时间最长，而且该过程的先进与否直接关系到分析结果的优劣。快速、简便、自动化、智能化的前处理技术不仅省时、省力，而且可以减少由于不同人员操作及样品多次转移带来的误差，还可以避免使用大量的有机溶剂并减少对环境的污染。</p> <p><b>问题 2：公司主要通过哪些方式拓展市场？会考虑降价的方式吗？</b></p> <p>答：首先，公司会通过研发新产品、提升产品性能、加速产品升级和丰富产品种类来不断提高公司的市场地位和产品占有率，不断增强公司核心竞争力。其次，公司在销售方式上会采取新老客户同时推进的客户开发模</p>

	<p>式，公司也会始终关注应用行业的发展变化，不断开拓新的下游行业领域。目前公司暂时不打算单纯通过降价的方式进行竞争，未来会根据市场变化不断调整。</p> <p><b>问题 3：公司的下游客户主要分布于哪些行业？</b></p> <p>答：公司的下游客户遍布于如环保、食品、医疗、制药、地质、核工业、半导体、石油化工、新能源等多个行业领域，客户类型主要包括政府部门、科研机构、高等院校和综合性检测厂商等。</p>
附 件 清 单 (如有)	无
日期	2025 年 1 月 6 日