

## 江苏隆达超合金股份有限公司

## 投资者关系活动记录表

编号：2025-002

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他：投资者集体接待活动
参与单位名称及人员姓名	南方基金、国联民生、工银投资、中金证券
时间	2025年2月
地点	无锡
上市公司接待人员姓名	1、陈佳海 董事会秘书 2、蔡晓斌 证券事务代表
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、 签署调研承诺书</p> <p>二、 公司主营业务简介</p> <p>公司是一家专注于高温合金、合金材料研发、生产和销售的高新技术企业。公司高温合金业务包括铸造高温合金和变形高温合金，下游领域应用广泛，包括航空航天、燃气轮机、能源电力、油气石化、船舶、汽车等行业。公司合金管材业务产品主要有铜镍合金管、高铁地线合金管，主要用于船舶、石油化工、电力、轨道交通等领域。</p> <p>三、 公司2024年三季度经营情况介绍</p> <p>截至2024年9月30日，公司实现营业收入1,046,463,932.97元，同比增长16.21%；实现归属于上市公司股东的净利润59,789,058.17元，同比下降25.15%；实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润45,313,398.87元，同比下降16.72%。剔除股份支付费用影响后，实现归属于上市公司股东的净利润为90,867,290.04元，同比增长10.41%。</p>

#### 四、 问答环节

1、公司目前高温合金产品下游应用领域如何分布？

答：公司高温合金业务包括铸造高温合金和变形高温合金，下游领域应用广泛，包括航空航天、燃气轮机、能源电力、油气石化、船舶、汽车等行业。

2、公司燃气轮机业务情况如何？公司目前涉及该领域的主要客户有哪些？是否存在份额提升的可能？

答：目前公司在该领域的主要客户有应流股份、江苏永瀚、贝克休斯、GE 能源、西门子能源、安萨尔多公司等。整体来看燃气轮机市场前景广阔，其应用空间较为广泛。公司紧抓全球燃气轮机市场持续增长的机遇，加大力度拓展燃气轮机领域的新客户，努力提升市场份额。

3、海外业务及订单增长的原因？

答：经过多年的布局，公司目前已与多家高温合金海外客户赛峰、罗罗、贝克休斯、Doncasters 等签订了相关供货协议，为公司海外业务收入增长奠定了良好基础。

4、海外业务的毛利率情况如何？

答：随着市场的供需变化，海外业务规模效应的逐渐体现以及产品结构、客户结构的逐步优化，公司海外业务毛利率较国内业务会高一些。

5、公司销售产品是否有议价权或涨价空间？

答：公司销售定价主要采取产品成本加成方式，即以电解镍等金属现货市场价格为基础，上浮一定比例的加工费，同时参考市场行情、客户的需求量、是否长期客户、付款条件、战略合作等因素予以适当调整。

6、海外生产基地规划产能及建设进度情况？

答：公司在马来西亚投资建设的生产基地一期主要用于开

	展铸造高温合金母合金、特种合金和金属材料的生产制造。目前公司就马来西亚生产基地建设事宜签署了土地交易合同，正在办理土地过户手续，积极地推进厂房设计、设备采购等各项前期工作。
附件清单（如有）	
日期	2025年3月3日