

中国国际金融股份有限公司
关于亚信安全科技股份有限公司
2025 年半年度持续督导跟踪报告

中国国际金融股份有限公司（以下简称“中金公司”或“保荐机构”）根据《证券发行上市保荐业务管理办法》《上海证券交易所科创板股票上市规则》等相关规定对亚信安全科技股份有限公司进行持续督导工作，并出具本持续督导半年度跟踪报告。

一、持续督导工作情况

序号	工作内容	持续督导情况
1	建立健全并有效执行持续督导工作制度，并针对具体的持续督导工作制定相应的工作计划	保荐机构已建立健全并有效执行持续督导工作制度，并针对具体的持续督导工作制定相应的工作计划
2	根据中国证监会相关规定，在持续督导工作开始前，与上市公司或相关当事人签署持续督导协议，明确双方在持续督导期间的权利义务，并报上海证券交易所备案	保荐机构已与上市公司签署了《保荐协议》，协议明确了双方在持续督导期间的权利和义务，并已报上海证券交易所备案
3	持续督导期间，按照有关规定对上市公司违法违规事项公开发表声明的，应于披露前向上海证券交易所报告，并经上海证券交易所审核后在指定媒体上公告	2025 年上半年，上市公司未出现按有关规定须保荐机构公开发表声明的违法违规情况
4	持续督导期间，上市公司或相关当事人出现违法违规、违背承诺等事项的，应自发现或应当发现之日起五个工作日内向上海证券交易所报告，报告内容包括上市公司或相关当事人出现违法违规、违背承诺等事项的具体情况，保荐机构采取的督导措施等	2025 年上半年，上市公司及其相关当事人未出现违法违规或违背承诺等事项
5	通过日常沟通、定期回访、现场检查、尽职调查等方式开展持续督导工作	保荐机构通过日常沟通、定期或不定期回访、尽职调查等方式，对上市公司开展持续督

序号	工作内容	持续督导情况
		导工作
6	督导上市公司及其董事、高级管理人员遵守法律、法规、部门规章和上海证券交易所发布的业务规则及其他规范性文件，并切实履行其所做的各项承诺	保荐机构督导上市公司及其董事、高级管理人员遵守法律、法规、部门规章和上海证券交易所发布的业务规则及其他规范性文件，切实履行其所做出的各项承诺
7	督导上市公司建立健全并有效执行公司治理制度，包括但不限于股东会、董事会议事规则以及董事、高级管理人员的行为规范等	保荐机构督促上市公司依照相关规定健全完善公司治理制度，并严格执行公司治理制度
8	督导上市公司建立健全并有效执行内控制度，包括但不限于财务管理制度、会计核算制度和内部审计制度，以及募集资金使用、关联交易、对外担保、对外投资、衍生品交易、对子公司的控制等重大经营决策的程序与规则等	保荐机构对上市公司内控制度的设计、实施和有效性进行了核查，上市公司的内控制度符合相关法规要求并得到了有效执行，能够保证公司的规范运行
9	督导上市公司建立健全并有效执行信息披露制度，审阅信息披露文件及其他相关文件，并有充分理由确信上市公司向上海证券交易所提交的文件不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏	保荐机构督促上市公司严格执行信息披露制度，审阅信息披露文件及其他相关文件
10	对上市公司的信息披露文件及向中国证监会、上海证券交易所提交的其他文件进行事前审阅，对存在问题的信息披露文件及时督促上市公司予以更正或补充，上市公司不予更正或补充的，应及时向上海证券交易所报告	保荐机构对上市公司的信息披露文件进行了审阅，不存在应向上海证券交易所报告的情况
11	对上市公司的信息披露文件未进行事前审阅的，应在上市公司履行信息披露义务后五个交易日内，完成对有关文件的审阅工作，对存在问题的信息披露文件应及时督促上市公司更正或补充，上市公司不予更正或补充的，应及时向上海证券交易所报告	保荐机构对上市公司的信息披露文件进行了审阅，不存在应向上海证券交易所报告的情况
12	关注上市公司或其控股股东、实际控制人、董事、高级管理人员受到中国证监会行政处罚、上海证券交易所纪律处分或者被上海证券交易所出具监管关注函的情况，并督促其完善内部控制制度，采取措施予以纠正	2025年上半年，上市公司及其相关当事人未出现该等事项
13	持续关注上市公司及控股股东、实际控制人等履行承诺的情况，上市公司及控股股东、实际控制人等未履行承诺事项的，应及时向上海证券交易所报告	2025年上半年，上市公司及其相关当事人不存在未履行承诺的情况
14	关注社交媒体关于上市公司的报道和传闻，及时针对市	2025年上半年，上市公

序号	工作内容	持续督导情况
	场传闻进行核查。经核查后发现上市公司存在应披露未披露的重大事项或与披露的信息与事实不符的，及时督促上市公司如实披露或予以澄清；上市公司不予披露或澄清的，应及时向上海证券交易所报告	司未出现该等事项
15	发现以下情形之一的，保荐机构应当督促上市公司做出说明并限期改正，同时向上海证券交易所报告：（一）涉嫌违反《股票上市规则》等本所业务规则；（二）中介机构及其签名人员出具的专业意见可能存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏等违法违规情形或其他不当情形；（三）公司出现《保荐办法》第七十条规定的情形；（四）公司不配合保荐机构持续督导工作；（五）上海证券交易所或保荐机构认为需要报告的其他情形	2025年上半年，上市公司及相关主体未出现该等事项
16	保荐机构应当制定对上市公司的现场检查工作计划，明确现场检查工作要求，确保现场检查工作质量	2025年上半年，上市公司未出现应当进行现场检查的事项
17	上市公司出现下列情形之一的，保荐机构、保荐代表人应当自知道或者应当知道之日起十五日内进行专项现场核查：（一）存在重大财务造假嫌疑；（二）控股股东、实际控制人及其关联人涉嫌资金占用；（三）可能存在重大违规担保；（四）控股股东、实际控制人及其关联人、董事或者高级管理人员涉嫌侵占上市公司利益；（五）资金往来或者现金流存在重大异常；（六）上海证券交易所或者保荐机构认为应当进行现场核查的其他事项。	2025年上半年，上市公司未出现该等事项

二、保荐机构和保荐代表人发现的问题及整改情况

无。

三、重大风险事项

公司目前面临的风险因素主要如下：

（一）业绩大幅下滑或持续亏损的风险

目前公司主营业务由网络安全和数智业务两大板块构成。2025年上半年，公司整体实现营业收入 31.24 亿元，归属于上市公司股东的净利润为-3.56 亿元，实现归属于上市公司股东的扣除非经常损益的净利润-2.52 亿元；其中，网络安全业务分部实现营业收入 5.10 亿元，同比下降 22.79%，毛利率提升至 59.6%，

实现的归母净利润为-2.40 亿元；数智业务分部实现营业收入 26.15 亿元，毛利率为 31.4%，实现归母净利润为-0.45 亿元。若未来公司收入未能实现增长或规模效应未按预期逐步显现，或未能有效控制费用支出，公司存在业绩持续下滑的风险。公司将持续提升产品竞争力及经营管理能力以应对上述可能出现的不利因素。

（二）核心竞争力风险

1、技术不能保持先进性的风险及相关技术迭代风险

自公司成立以来，公司始终将研发创新放在重要地位，经过多年的研发投入和技术沉淀，公司已掌握多项核心技术，为产品竞争力提供了坚实的支撑。但随着计算机、互联网和通信技术的高速发展，科技水平不断进步与创新，各种威胁信息系统安全的手段也层出不穷，信息安全漏洞危害性越来越大，这对公司的技术水平和研发能力提出了较大的挑战。另一方面，尽管公司一直致力于科技创新，力争保持在数智化、网络安全领域的技术领先优势，但不排除国内外竞争对手或潜在竞争对手率先在相关领域取得重大突破，而推出更先进、更具竞争力的技术和产品，或出现其他替代产品和技术，从而使公司的产品和技术失去领先优势。

2、新产品的研发风险

公司的业务收入由网络安全业务和数智业务两大板块构成，两大业务领域已在众多行业领域取得良好的发展，未来公司将在现有业务的基础上，持续拓展新的业务领域。软件与信息技术服务业的发展日新月异，行业发展趋势存在不确定性，可能会导致公司在新技术的研发方向、重要产品的方案制定等方面不能及时做出准确决策。公司可能面临新产品研发失败或销售不及预期的风险，从而对公司业绩产生不利的影响。

（三）经营风险

1、客户集中的风险

报告期内，公司销售收入客户集中度较高。公司与主要客户建立了长期稳定的合作关系，且这些客户多为信誉度较高的优质客户，但公司若不能通过技术、产品创新等方式及时满足上述客户的业务需求，或上述客户因为市场低迷等原因

使其自身经营情况发生变化，导致其对公司产品的需求大幅下降，公司将面临一定的因客户集中度较高而导致的经营风险。公司的电信运营商客户为电信运营商的不同成员企业，主要签约主体为电信运营商各分子公司，单体占比集中度较低。未来，若电信运营商相关行业政策、数字化及网络安全需求出现重大变化，或公司与中国移动等电信运营商客户的合作关系出现不利变化、新客户和新产品拓展计划不如预期，可能导致公司面临收入增速放缓甚至收入下降的风险。

2、核心技术人员流失风险

经过多年积累和发展，公司形成了以核心技术人员为首的多个强有力的研发团队。为保障公司高级管理人员和核心技术人员稳定，公司制定了合理有效的股权激励机制，并同主要核心技术人员签署了保密协议和竞业禁止协议。虽然公司的核心技术并未严重依赖个别核心技术人员，但不排除掌握核心技术的部分人员不稳定，可能造成在研项目进度推迟、甚至终止，或者造成研发项目泄密或流失，给公司后续新产品的开发以及持续稳定增长带来不利影响。

3、与趋势科技合作稳定性风险

根据亚信安全（香港）与趋势澳洲签署的《知识产权许可及合作协议》和其他相关协议，公司与趋势科技目前在中国大陆地区进行独家合作，合作内容包括趋势科技品牌产品独家分销合作、源代码合作、独家技术服务以及趋势科技品牌产品的OEM合作等。虽然公司自主研发能力较强，对趋势科技的依赖度有限，且公司与趋势科技已建立长期全面合作关系，但如果未来因经济形势、政治环境等原因影响，公司未能与趋势科技继续合作，仍然可能对公司短期的业务开展造成一定的影响。

4、业务协同风险

公司于2024年11月完成对亚信科技控股有限公司（以下简称“亚信科技”）的收购，亚信科技成为公司的控股子公司。公司与亚信科技在保持各自独立经营的基础上，根据实际情况及客户需求，从市场拓展、产品开发、技术研究等方面探索协同机制，在产品能力提升与融合、行业用户覆盖及深化等方面充分发挥协同效应。但是，如该等业务协同无法顺利实现，则本次收购能否达到预期效果存

在一定的不确定性。

（四）财务风险

1、收入季节性波动的风险

公司通常上半年营业收入较低，而下半年（特别是第四季度）营业收入较高，存在一定的季节性特征，主要原因在于公司目前的主要客户集中于运营商、金融、政府等行业和领域，这些客户往往实行集中采购制度和预算管理制度，其采购活动具有较强的季节性。许多客户在每一年的上半年对本年度的采购及投资活动进行预算立项、设备选型测试等，下半年进行招标、采购和项目建设、验收、结算，因此每年的第三、四季度往往出现收入增加的现象，导致公司的经营业绩呈现较明显的上下半年不均衡的分布特征。

2、应收账款与合同资产余额扩大导致坏账损失的风险

受营业收入规模增长、应收规模增加等因素的影响，公司应收账款与合同资产余额较高。未来，随着收入规模的增加，公司应收账款与合同资产余额有可能上升。如果公司延长信用期或应收款项未能及时收回，亦可能导致应收账款规模进一步扩大。如果客户信用发生变化、公司不能持续有效控制应收账款规模或及时收回账款，公司将面临一定的坏账风险，并对经营业绩造成不利影响。未来公司将聚焦高价值客户，努力改善经营质量，持续加强回款考核管理与控制，最大程度降低坏账损失风险。

3、商誉风险

公司于2023年、2024年先后完成对厦门服云信息科技有限公司、亚信科技的并购重组，企业并购重组对公司的经营决策、企业文化、销售渠道、资金管理和内部控制等方面提出了更高要求。公司始终围绕核心业务板块、从协同发展的角度选择并购标的，以求降低并购带来的风险，但并购重组也带来了一定的商誉，能否有效地整合资源、优化管理、发挥协同效应，对公司的管理能力和整合能力带来了新的挑战。如果被收购企业未来经营状况出现恶化，公司存在商誉减值的风险，从而可能对公司当期损益造成不利影响。公司将努力提升管理的科学性，强化并购重组后对子公司业务发展及文化融合的管理能力；针对并购重组过程中

形成的商誉，公司每年会聘请专业的第三方进行商誉减值测试，如果被收购公司未来经营状况恶化，公司将及时进行商誉减值。

（五）行业风险

1、市场竞争加剧的风险

随着5G、云计算、大数据、人工智能、物联网等技术的快速发展，公司所处行业蓬勃发展，行业应用需求呈现多样性且持续增长，行业内原有竞争对手规模和竞争力的不断提高，高端专项及复合型研发人才成为各企业激烈争夺的稀缺资源，加之新进入竞争者逐步增多，可能导致公司所处行业竞争加剧。如果公司在市场竞争中不能有效保持技术领先水平，不能充分利用现有的市场影响力，无法在当前市场高速发展的态势下扩大自身规模并增强资金实力，公司将面临较大的市场竞争风险，有可能导致公司的市场地位出现下滑。

2、行业增长速度下降的风险

随着数智化转型的深度、网络安全的渗透率日益提高，长期来讲，面临着行业增长动能减缓的情况。同时，公司的主营业务受下游行业客户IT投入的影响比较大，与整体的经济环境、企业盈利状况密切相关，当整体经济状况下行时，面临预算收缩的压力，行业增长速度面临下降的风险。

（六）宏观环境风险

1、产业政策变化产生的风险

国家重视信息技术及网络安全产业，并给予重点鼓励和扶植，网络安全产业政策陆续出台。在相当长的一段时期内，国家仍将会给予信息技术及网络安全产业政策支持。如果国家对信息技术及网络安全企业的扶持政策发生变化，将对公司的发展产生相应影响。

四、重大违规事项

2025年上半年，公司不存在重大违规事项。

五、主要财务指标的变动原因及合理性

2025 年上半年，公司主要财务数据如下：

单位：万元

项目	本报告期	去年同期	变动幅度
营业收入	312,387.72	66,070.67	372.81%
归属于上市公司股东的净利润	-35,615.24	-19,210.98	不适用
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-25,239.28	-19,741.70	不适用
经营活动产生的现金流量净额	-92,464.79	-30,021.61	不适用
项目	本报告期末	上年度末	变动幅度
归属于上市公司股东的净资产	179,909.66	215,416.95	-16.48%
总资产	1,164,156.82	1,336,984.99	-12.93%

2025 年上半年，公司主要财务指标如下：

项目	本报告期	去年同期	变动幅度
基本每股收益（元 / 股）	-0.9214	-0.4803	不适用
稀释每股收益（元 / 股）	-	-	-
扣除非经常性损益后的基本每股收益（元 / 股）	-0.6530	-0.4935	不适用
加权平均净资产收益率（%）	-18.02	-9.46	减少 8.56 个百分点
扣除非经常性损益后的加权平均净资产收益率（%）	-12.77	-9.72	减少 3.05 个百分点
研发投入占营业收入的比例（%）	19.83	33.74	减少 13.91 个百分点

1、2025 年上半年，由于公司 2024 年 11 月起控股亚信科技，亚信科技作为数智业务分部纳入公司合并报表，公司主营业务从网络安全业务变为由网络安全和数智业务两大板块构成，导致公司各项财务数据同比变化较大，其中营业收入较上年同期增加 372.81%。

2、2025 年上半年，公司销售费用较去年同期增加 70.17%，研发费用较去年同期增加 166.69%，管理费用较去年同期增加 407.88%，主要系公司将亚信科技纳入合并范围导致期间费用金额相对于同期大幅增加。上半年，公司网安业务三项费用合计同比下降 16.8%，其中，销售费用同比下降 18.88%、管理费用同比下降 0.76%、研发费用同比下降 20.35%，控费降本增效举措成效明显。

3、2025 年上半年，公司实现归属于上市公司股东的净利润为-3.56 亿元，主要系计提减值准备、对外投资公允价值变动损失增加的影响；归属于上市公司股东的扣除非经常损益的净利润-2.52 亿元，其中网络安全业务实现的扣除非经常损益的净利润较上年同期基本持平。

六、核心竞争力的变化情况

（一）核心竞争力分析

1、网络安全：“数据驱动、AI 原生”的平台级安全防护体系

（1）数据驱动、AI 原生的核心技术能力

公司自成立以来一直高度重视研发创新与管理，软件产品的技术创新、软件开发过程的改善能力、质量管理水平、软件开发的整体成熟度居于行业前列，拥有全球公认的 CMMI（能力成熟度模型集成）最高等级 CMMI 5 权威认证。公司经过多年的探索和积累，已掌握了终端安全、身份安全、云安全、安全管理、高级威胁治理、威胁情报等领域的重要核心技术，并形成了一系列具有自主知识产权的技术成果。

公司以“数据驱动、AI 原生”为核心技术理念，在北京、南京、成都设立了三大研发中心，并与国家计算机病毒应急处理中心（CVERC）在天津共建病毒实验室，共同开展高级持续性威胁（APT）方面的研究，持续为 CVERC 通报病毒信息；公司建成了亚信网络安全产业技术研究院，拥有网络安全态势感知中心、高级威胁调查取证中心、网络安全攻防实验室，开展前瞻性基础研究和技术创新。公司全面拥抱大模型 AI 浪潮下的变革与发展，业内率先提出“AI 原生”理念，致力于安全大模型与大模型安全的研究与产业化推进。2025 年 6 月，在 IDC《中国安全大模型一体机市场洞察及品牌推荐，2025：大模型席卷全球，AI 与安全相辅相成》中，亚信大模型一体机获得“具备丰富安全防护能力的大模型一体机”品牌推荐，亚信安全信立方安全大模型（AICube）入选深度融合垂域大模型能力的安全一体机品牌推荐。2025 年 7 月，在 IDC《中国安全智能体市场概览，2025：东风已至，未来可期》中，公司安全运营智能体、安全检测智能体获得推荐。在

IDC 发布的《中国 AI Agent 应用市场概览》中，亚信安全凭借在大模型安全领域的研究与创新，成为安全领域代表厂商。

（2）业内首创、能力领先的一体化联动防御产品体系

公司的网络安全整体能力长期处于行业领先地位，根据安全牛《网络安全企业 100 强》报告，亚信安全已连续 9 年蝉联中国网络安全十强企业，在云安全、终端安全、身份安全等领域长期具备国内领先优势。

公司的云安全产品领先实力获得广泛认可。根据 IDC 的报告数据，2025 年 6 月，在 IDC《中国 AI 赋能的私有云云工作负载安全市场份额，2024：自动化、智能化、云原生成为主旋律》中，云主机安全产品市场份额位居第三。2025 年 06 月在《IDC MarketScape：中国 CNAPP 厂商评估，2025》中，CNAPP 产品凭借综合实力荣登“领导者”象限亚信安全 CNAPP 产品位居领导者象限在营收规模、战略能力上均处于 Top 前列。公司自 2023 年完成对厦门服云信息科技有限公司（品牌名：安全狗）的收购以来，深度融合云安全的产品技术能力，加速云原生安全创新发展，构筑完整的云安全体系，形成国内云安全赛道能力全面、完整的网络安全公司。

公司的终端安全产品是一体化终端安全的引领者。根据 IDC 的报告数据，公司终端安全软件产品市场份额已连续多年排名第二。2024 年 12 月，第三方机构安全牛发布《2024 新一代终端安全技术应用指南暨年度 Top10 厂商推荐》，亚信安全 TrustOne 入围新一代终端安全领域十大代表性厂商。2024 年 9 月，在 Gartner《Market Guide for Zero-Trust Network Access, China》（中国零信任网络访问市场指南）报告中，公司的 AISDP 产品连续两年荣膺 Gartner 中国零信任市场代表厂商。

公司的泛身份安全类产品聚合了可信身份能力、可信认证能力、可信访问能力及合规审计能力，拥有业界先进的身份管理与认证、自适应智能身份认证、基于 SIM 卡的密码服务等多项核心技术，满足用户在传统 IT 架构、物联网、云计算、大数据环境下的泛在身份管理需求。根据 IDC 的报告数据，2025 年 5 月在 IDC《2024 年下半年中国 IT 安全软件市场跟踪报告》，身份和数字信任产品市场份额连续 8 年位居第一。2025 年 6 月，在 IDC《中国统一身份管理平台市场

份额，2024：自动化与智能化将主导产品竞争力》，统一身份管理平台产品连续3年市场份额排名第一。2025年7月，在Gartner发布《Market Guide for Privileged Access Management in China》（中国特权访问管理市场指南报告）中亚信安全PAM产品凭借领先技术，荣膺代表厂商。

同时，公司长期坚持平台化战略，基于领先产品能力，打造智能联动的XDR平台，并结合AI大模型等新技术不断创新升级，是XDR领域的领跑者。XDR整合了终端安全、高级威胁治理、云安全及边缘安全类产品能力，结合信立方大模型与云端威胁情报，通过预先精密编排的各种威胁响应预案，实现资产管理、检测分析、响应闭环、界面展示、智能运营等一体化管理，从而有效地帮助客户更早地发现威胁、更快捷地处置威胁、更便捷地修复系统，帮助客户构建全方位、智能化的平台级安全防护体系。

2025年5月，亚信安全在C3安全大会发布业内首创的AIXDR联动防御系统，AIXDR是亚信安全应对现代网络攻击的创新理念，它彻底改变传统单点防御模式，成功搭建起完备的安全防御体系，通过单点与平台的体系化深度融合，实现从XDR到AI XDR的跨越式升级，强化亚信安全在网络安全领域的战略格局。

在领先的一体化产品基础上，公司也创新打造了SaaS化的商业模式，2025年4月亚信安全与联通数科宣布成立“联信事业部”，并携手打造了“联信”——国内SaaS安全领军品牌，对标国际领先的安全服务范式，构建数据驱动、AI原生与云原生的一体化安全检测响应平台。依托联通链长单位产业影响力与亚信技术辐射力，形成技术、服务、生态协同的标杆效应，融通带动产业发展。

（3）洞察需求、精益运营的综合解决方案能力

公司擅长为拥有大型网络和复杂IT架构的客户量身打造满足其特殊需求的综合性安全解决方案。经过多年的发展，逐步形成了涵盖身份安全、大数据分析及安全管理、5G云网边管理等多个领域的网络安全产品和解决方案体系，形成了高效的综合服务能力、项目建设能力与交付运营能力，可有效满足用户构建综合性安全防护体系的需求。

在网络架构、业务系统高度复杂、对系统稳定性、业务连续性要求极高的电信运营商和金融领域，基于对客户业务的深入理解和卓越的软件开发服务能力，公司的综合性安全解决方案得到了大量应用。公司解决方案应对大型复杂系统的安全防护能力和电信金融级别的高速响应能力经历了多年实践的检验，有效地保障了客户系统的安全性和业务连续性，得到了客户的广泛认可。

公司具备支撑国家级项目建设的工程化交付能力，可以满足大规模高稳定的复杂用户需求。公司为国务院办公厅电子政务办公室建设了国家政务服务平台统一身份认证系统，支撑全国一体化政务服务平台的统一身份互认，拉通全国 32 个地方和 46 个部委的用户互认体系，提供稳定的安全能力支撑。公司同时承建了国家电子政务外网安全监测平台，承担中央级政务外网数据总线的角色，对接全国 31 个省级外网平台，提供“威胁识别、精准监管、整体协同、预警响应”的一体化管理能力。

(4) 深耕行业、覆盖全国的专业营销与客户服务体系

公司已构建完整全面的市场营销体系，包括覆盖全国的省级办事处体系，以及深入垂直领域的行业事业部体系。在网络架构、业务系统高度复杂、对系统稳定性、业务连续性要求极高的电信运营商、金融、能源等垂直领域，基于对客户业务的深入理解和卓越的软件开发服务能力，公司的产品、平台、服务及综合性安全解决方案得到了大量应用，得到了客户的广泛认可。

作为电信运营商的长期合作伙伴，公司的产品和系统附着在电信运营商的基础网络内，覆盖了核心网、接入网和支撑网，为电信运营商提供了支撑其业务开展和运营的系统能力和安全防护，构成了电信运营商的基础网络安全能力机制；在金融行业，持续为银行、保险、证券等细分领域的客户提供终端一体化、全栈云安全防护、勒索防护与治理等产品与服务；此外，在能源、电力、制造等行业公司也在持续的拓展与深耕中获得了更多的客户认可。面对激烈的市场竞争，结合各行业客户的复杂性需求，公司通过不断提升解决方案与技术服务专业能力，加强市场与品牌推广力度，以及加强精细化管理等，持续提升客户满意度，获得客户长期认可与持续价值。

与此同时，经过多年的发展，公司形成了覆盖广泛、立体响应、及时高效的客户服务体系，形成了涵盖安全规划、安全攻防、安全评估、安全培训、应急响应等多个方面的服务能力，能够为客户提供 7x24 小时现场和远程支援，有效响应客户的需求，公司曾多次受邀为国家重大活动提供安全保卫服务，多次因优秀的服务表现收到相关单位的感谢函。

(5) 广受认可的品牌形象与高素质人才队伍

经过多年发展，“亚信安全”已成为中国网络安全领域的领导品牌之一。公司凭借自身的产品、技术和综合服务能力优势，获得了国内外市场研究机构、政府主管部门和行业内专家和客户的认可。公司核心产品与技术以及公司市场影响力获得了国内外市场研究机构的广泛认可，在网络安全行业、身份安全、终端安全、云安全、XDR、AI+运营安全、数据安全、勒索治理、安全服务等众多领域均表现突出，奠定了在中国网络安全软件市场的领先地位。公司客户广泛分布于电信运营商、金融、政府部委、能源等行业领域，公司的重要客户包括三大电信运营商、中国人民银行总行、五大国有银行、大型股份制银行、国家部委等重点中央部门以及国家电网、南方电网、中石化等重点企业。

公司把人才培养和组织能力建设作为一项战略投资，通过一系列有效的聘用、培养和激励机制保障团队稳定。公司对人员培养持续投入，保证源源不断的人才供给和内部人员的能力提升。公司注重管理干部的规划和建设，建立干部资源池，通过选拔、任用、培养、评估的干部管理流程，不断优化各层干部群体的知识结构和综合管理能力。公司落实优秀校招人才战略，确保形成自己的人才供应链，保障优秀校招生在中长期成为公司人才梯队的中坚力量，培养生力军。

2、数智业务：全面拥抱 AI 的数智化全栈能力

子公司亚信科技是国内领先的软件产品、解决方案和服务提供商，通过综合运用咨询规划、产品研发、实施交付、系统集成、数据运营、智能决策、客户服务等数智化全栈能力，为千行百业提供端到端、全链路数智化服务，客户遍及电信运营商、广电、能源、政务、交通、金融、邮政等行业。伴随技术革新发展，亚信科技正在全面拥抱 AI，夯实通信行业基本盘，同时，在坚持推进三新业务

发展的基础上，聚焦布局 AI 大模型应用与交付、5G 专网与应用、数智运营三大创新增长引擎。

(1) ICT 支撑业务积极应对行业转型，加大新客户新项目拓展

亚信科技持续深耕电信运营商领域，在 BSS（Business Supporting System）和 OSS（Operation Supporting System）等领域处于国内领先地位，深厚的行业积淀造就了亚信科技业内一流的数智化全栈能力。在业务与网络 IT 支撑方面，公司基于大模型和智能体等技术，赋能市场营销、客户服务、网络运维、科技创新等业务场景，助力客户“AI+”行动计划。2025 年上半年，公司加速 AI 在 BSS 和 OSS 业务中的应用，新签项目 48 个，包括某运营商智能体平台研发项目、科技创新平台项目等。AI 工具平台部署超 10 省，产销品及辅助受理等数字人项目落地超 10 个。此外，公司稳步拓展新客户与新项目，香港电讯 HKT 项目第一阶段系统顺利上线，某卫星运营商计费系统也成功实施并上线。在政企市场联拓方面，公司聚焦数据治理、可信数据空间、公共服务、低空经济等领域，与运营商客户携手开拓市场，打破传统业务天花板，相继落地某能源央企数据治理、某省能源局数联网、某省建设监管公共服务平台、某市健康服务平台、某省林业和草原局数字林业平台、某市景区智慧旅游服务平台等项目。

(2) 深度合作头部云计算和大模型厂商，AI 大模型应用与交付业务实现爆发式增长

亚信科技凭借企业 AI 大模型应用与交付业务起步最早、应用落地最多的先发优势，持续打造高质量交付体系，成为 AI 大模型应用与交付业务领军企业。公司数据质量治理与增强工具主要通过智能数据清洗与标注工具链结合规则引擎和 AI 模型，自动修复数据问题并构建领域知识库。大模型幻觉抑制与可控生成工具采用 RAG、知识约束和可信度校验机制，确保生成内容基于权威知识，并进行后处理校验，降低幻觉率。大模型问答准确提升工具通过意图识别、上下文理解和多模型验证，增强问答精准度，确保关键问答答案可靠。多模型智能编排与调度工具利用智能路由引擎动态选择最优模型组合，平衡成本与效果，实现高效推理。提示工程经验沉淀与自动化工具通过建立 Prompt 知识库与优化平台，系统化管理最佳实践，支持自动化生成和迭代优化。通过上述工具集提高项目交

付质量和速度，进而通过持续优质的项目交付沉淀出一套方法论，打造出一支专业团队。公司将持续迭代优化这套体系，努力将大模型应用的开发、部署、运维效率提升到新的高度，为客户实现显著的商业价值，也为亚信科技在激烈的 AI 大模型应用市场中构筑显著的竞争优势和技术壁垒。

(3) 5G 专网与应用业务持续发力

公司 5G 专网与应用业务为电力、矿山等能源行业提供重要的新兴通信网络。未来该业务「通算智一体化」的特点将在 AI-RAN 的发展中发挥重要作用，尤其是全国统一电力大市场的政策引导下，5G 及 AI-RAN 技术在能源市场中将进一步扮演不可或缺的角色。通过提供定制化的 5G 专网产品和领先的行业解决方案，以及提供专业的一站式服务和交钥匙工程，打造差异化竞争优势，成为 5G 专网领域的头部企业。

(4) 数智运营业务结构优化，非通信行业持续增长

公司依托在通信行业超 30 年的业务支撑、数据治理等实践经验，并结合丰富的行业专家资源，向金融、汽车、消费等拥有海量终端用户的大型行业，提供基于“数据聚合+场景洞察+AI 赋能”的数据运营服务，为客户持续创造和提升价值，巩固按结果付费商业模式的领先地位。

(5) 深化研发布局，云网和数智等产品得到业界高度认可

亚信科技已形成在“云网”“数智”“IT”三大产品体系的战略布局，全面推动产品体系向 AI Native 演进创新，不断强化技术引领力，为公司三大核心增长引擎提供有力支撑。

云网领域：在技术与产品创新方面，打造通感算智融合 AI-RAN 产品体系，助力企业数智化转型；公司规划研发 Agentic 无线网与核心网，打造具备意图感知、高度自智与自治的 5G/6G 专网，向 Agentic 自智网络演进，助力运营商自智网络持续向高阶演进。

数智领域：在技术与创新方面，公司基于 Agentic AI 技术构建多智能体协同技术与产品能力，推动通信网络与智能体深度融合，赋能智能体互联网经济；面向 AI 的可组装数据基础设施，构建数智一体化的多模态数据管理、元数据技术

等能力，完善基于数据工程的高质量数据集供给体系；探索基于本体和语义技术赋能的数智产品创新，提升企业领域知识的洞察深度与生产决策精度。

IT 领域：在技术与产品创新方面，公司规划研发基于 NeRF、3DGS、空间计算、空间智能等技术的数字空间基础设施，赋能低空经济；构建区块链、中间件技术的可信基础设施，赋能可信数据流通与链上链下可信治理；规划研发基于能效/混合计算、AI 网关（支持 MCP、ACP 协议）、AI 辅助编程等技术的智算基础设施，简化企业智能服务构建和使用安全，加速企业智能化创新。

3、安全+数智一体两翼，形成云网安一体化综合能力

中国数字经济蓬勃发展，云计算和网络成为新一代数字经济底层基础设施，AI 新技术、新应用快速演进，数据要素重要性日益凸显，伴随着用户新场景、新业务、新标准的涌现，需要行业内企业通过持续的新技术运用和新产品的研发以满足用户需求。同时，数智化系统承载并处理大量的用户、业务等高价值数据，其稳定性、安全性和响应速度要求较高，对行业内企业的技术能力要求越来越高。因此，“云网安”融合将成为大势所趋，“安全+数智”一体化的综合服务能力将成为软件企业的核心竞争力。

凭借亚信安全自身在“安全”领域的突出优势，以及子公司亚信科技在“云”和“网”领域的深厚积淀，公司将进一步打造“懂网、懂云、懂安全”的能力体系，构建云网安一体化的核心竞争力。在市场协同方面，加强双方在均具备优势的电信运营商领域的协同深耕，提升面向客户的解决方案完整性与领先性；在产品与技术方面，结合双方在网络安全、大模型、数据要素、5G 专网、云计算等领域的技术优势，联合发力，形成覆盖“云网安”的全场景业务体系，形成强强联合的协同力与市场竞争力，实现长期共赢。

2025 年上半年，亚信安全网络安全业务与亚信科技数智业务不断加强协同探索，已在多个场景陆续形成协同效应。在大模型与大模型安全市场，双方基于各自优势形成了一体化的解决方案，以安全能力为支撑，以数智技术为主体，覆盖客户从部署到应用的综合性需求，并已在电力等重点行业形成项目落地；在 5G 专网市场，结合亚信科技 5G 网数智一站式能力，亚信安全 5G 安全能力，以及亚信安全在政企市场重点行业的广泛覆盖，加强市场拓展，已体现出市场需求商

机的快速增长；在双方均具备优势的运营商市场，采用“业务+安全”的协同模式，将安全能力内嵌在客户的业务系统中，提升系统的原生安全能力，获得客户广泛认可。伴随协同的持续有效推进，标杆案例将持续产生，安全+数智协同的规模效应也将加速显现。

（二）核心竞争力变化情况

2025年上半年，公司的核心竞争力未发生重大不利变化。

七、研发支出变化及研发进展

（一）研发支出及变化情况

2025年上半年，公司费用化研发投入为5.95亿元，资本化研发投入为0.25亿元，研发投入总额占营业收入的比例为19.83%，与去年同期相比，下降13.91个百分点。本报告期内，由于公司将亚信科技纳入合并范围导致研发费用总额相对于同期大幅增加，但由于合并后营业收入增加幅度更大，因此本报告期研发投入占营业收入比例有所下降；同时，由于亚信科技对处于开发阶段且满足确认条件的内部研究开发项目的支出进行资本化，导致本报告期内公司研发投入资本化的比重有所变动。公司的研发投入的情况如下表所示：

单位：万元

项目	本报告期	去年同期	变动幅度
费用化研发投入	59,460.69	22,291.53	166.74%
资本化研发投入	2,486.09	-	-
研发投入合计	61,946.78	22,291.53	177.89%
研发投入总额占营业收入比例（%）	19.83	33.74	下降13.91个百分点
研发投入资本化的比重（%）	4.01	-	-

（二）研发进展

2025年上半年，公司主要在研项目具体如下：

所属业务	序号	项目名称	预计总投资规模(万元)	本期投入金额(万元)	累计投入金额(万元)	进展或阶段性成果	拟达到目标	技术水平	具体应用前景
网络安全业务	1	AI 新一代威胁动态检测引擎(NG-AttackIO)	1,800.00	274.73	274.73	相关产品正处于孵化阶段	基于 ATT&CK 模型利用图神经网络算法,构建高精度的行为检测引擎。依托 Agent 端收集、研判、聚合受保护主机日志,生成战术点告警事件。云端利用 XAI 算法对海量端点事件进行局部解释(LIME),全局解释(SHAP),以增强安全事件的可解释性和可运行性。云端 AI 引擎在深度学习算法应用,多模态融合和行为序列检测能力持续提升,以应对不断变化和增长的网络攻击方法。	通过构建更复杂的 GNN 架构与多模态融合,达成新型和变种恶意软件的检测率 99% 以上;通过增强可解释性与对抗性鲁棒性,达成分钟级的威胁检测和溯源能力。	可广泛用于对安全有较高要求的关键基础设施行业,为自研安全产品提供基于恶意行为的检测与阻断。
	2	新一代威胁静态检测引擎(NG-MalDetect)	3,500.00	274.73	274.73	相关产品正处于孵化阶段	新一代的轻量级文件防病毒引擎,增强对新型威胁的检测能力,如国产化平台病毒,WebShell、无文件攻击、勒索、银狐木马、BYVOD 等热门威胁的检测。	新一代文件防病毒引擎融合了特征码、云查杀、启发式、深度学习及虚拟执行等检测技术,以海量样本威胁数据作为支撑,并构建起小时级的威胁发现、反馈和全网免疫闭环通道,具备强大的对未知威胁的检测能力。	可广泛用于对安全有较高要求的关键基础设施行业,为自研安全产品提供基于静态文件病毒的检测与阻断。
	3	基于 AI 机器学习的网络威胁检测引擎(NG-NetStack)	3,300.00	262.06	262.06	相关产品正处于孵化	新一代高性能的网络威胁检测引擎,适配主流平台及国产化系统,满足产品的定制化需求,持续增强网络威胁的检测	新一代网络威胁检测引擎通过多模态数据融合与混合建模技术(监督学习、无监督学习及图神经网络相结合),实现了对网	可广泛用于对安全有较高要求的关键基础设施行业,为自研安全产品提供基于网络流

所属业务	序号	项目名称	预计总投资规模（万元）	本期投入金额（万元）	累计投入金额（万元）	进展或阶段性成果	拟达到目标	技术水平	具体应用前景
						阶段	能力,加强新型漏洞的查杀能力。	络威胁的高精度检测,同时有效降低了误报率,能够精准识别已知威胁并快速发现未知威胁。此外,系统通过自动化响应机制与对抗防御技术,显著提升了实战防护效果。在协议支持方面,该系统全面兼容多种主流5G协议及工业控制协议,支持深度解析与检测,从而进一步拓展了网络检测技术的应用场景,满足更广泛的行业需求。	量的检测与阻断。
	4	基于 AI 知识图谱技术的威胁指标引擎(NG-Maldium)	2,300.00	181.26	181.26	相关产品正处于孵化阶段	基于 AI 知识图谱的威胁指标引擎具备创新性和高度智能化。高效的数据采集和监测模块,实现对网络流量、用户行为和系统日志的实时监控。通过部署自适应动态检测算法,系统能够根据历史数据和实时环境变化,自动调整检测参数,确保快速识别出潜在的网络威胁。	亚信安全基于底层数据湖威胁情报,依托蜜罐云、沙箱云、网络测绘技术手段,实时动态的构建知识图谱,通过结合流行的图数据库技术和自然语言处理(NLP),实现对安全事件的实时捕捉和自动更新。该系统能够自动分析新出现的安全事件,从中提取关键实体及其关系,及时更新知识图谱,确保系统对网络状态的全面和准确把握。通过实时动态知识图谱构建、图神经网络的应用、自适应响应机制、个性化安全培训及	可以为云安全、身份安全、终端安全、安全管理、数据安全、高级威胁治理等各类安全产品提供高质量的情报评估服务。适用于运营商、金融等多种行业和场景。

所属业务	序号	项目名称	预计总投资规模（万元）	本期投入金额（万元）	累计投入金额（万元）	进展或阶段性成果	拟达到目标	技术水平	具体应用前景
								开放式合作等创新点。	
	5	亚信安全威胁数据湖(AIS-TIDL)	3,300.00	181.26	3,126.12	项目正处于相关模型与关键技术的持续迭代阶段	广泛收集内外部威胁数据,包括开源情报,付费情报,反馈情报与合作情报,利用大数据技术妥善保存和管理威胁情报,沉淀亚信安全在威胁情报领域的的数据资产。针对多源异构情报进行数据标准化,形成情报元数据库,面向各类应用场景构建数据资产目录,使得数据成为公司显性核心资产。	已集成上百家情报源,包括战术级情报源与战略级情报源;已积累有效威胁数据,互联网类超过120亿,文件类超过20亿;已集成自动化分析流程超过20个,文件类情报更新频率小于4小时,互联网类情报更新频率小于1小时;数据资产目录达100个。	赋能XDR平台,提升威胁治理能力,最终达到全网免疫能力。
	6	鸿蒙原生一体化终端安全平台研发	10,000.00	879.03	9,385.64	相关产品已经进入市场,正处于关键技术的持续迭代阶段。	终端安全防护平台的组件管理框架能力持续提升,进一步增强了产品平台的管理效能;优化了高级威胁终端检测与响应系统的资产管理功能,完善了EPP+EDR+资产管理的综合方案;通过社工钓鱼管控实现安全防护关口前移,用简单的管控策略来解决80%的社工钓鱼威胁。在鸿蒙操作系统上深入EDR与DLP的差异化研究,利用鸿蒙的专有事件打造TrustOne的主动安全能力,利用鸿蒙系统级能力打造具有明显行业优势的数据	基于下一代终端防病毒技术,利用机器学习、行为监控、云查杀和传统特征库结合的方式,有效防范恶意威胁软件、勒索病毒、挖矿软件等已知和未知威胁,同时插件化的方式构建终端安全一体化平台,全面覆盖威胁防御和终端安全管理,支持大规模分级部署,并可与第三方管理平台集成实现统一管理和态势感知。创造性地基于鸿蒙独有安全事件和底层数据安全能力,打造具有竞争力的EDR和DLP能力。	广泛用于对安全有较高要求的金融、高端制造和关键基础设施等行业,为用户提供终端安全防护平台化和整体性解决方案。

所属业务	序号	项目名称	预计总投资规模（万元）	本期投入金额（万元）	累计投入金额（万元）	进展或阶段性成果	拟达到目标	技术水平	具体应用前景
							安全方案。		
	7	AI驱动的网络高级威胁检测与溯源平台研发	7,500.00	182.34	7,022.54	相关产品已经进入市场，处于关键技术持续迭代阶段。	增强网络内容检测引擎能力，提升网络流量解析及网络流量威胁检测性能；增强网络文件内容恶意行为分析引擎能力，提升网络文件内容深度扫描和检测性能；提升沙盒检测能力，提升对APT攻击的动态分析检测能力；增强以失陷资产为核心的威胁关联分析和威胁溯源能力。构建基于流量的基线学习与异常流量分析与检测能力；基于大模型技术构建闭环网络安全事件分析与溯源 workflow。	能侦测所有端口及100多种通讯协议的应用，用规则引擎、威胁情报、机器学习、沙箱动态模拟分析等技术，能快速发掘并分析恶意文档，恶意软件、恶意的网页，违规外联、勒索软件以及传统防护无法侦测到的内网攻击以及定向APT攻击活动。能够识别各类国产信创系统的流量指纹及漏洞。采用智能体技术串联安全运营。	可广泛用于对安全有较高要求的金融、高端制造业等客户，为客户提供业界领先的APT检测和分析能力，帮助客户应对日益变化的攻击场景，提供持续的防护。满足基于等保合规和客户实际需要的网络边界防病毒需求，聚焦的行业包括政府、大小金融、先进制造业。
	8	基于大模型思维链技术的解析运维产品研发	5,000.00	625.14	625.14	项目正处于相关模型与关键技术的持续迭代阶段	提高DNS解析产品运维效率，保障DNS产品解析稳定性。	结合AI大模型对DNS解析产品网络进行智能运维，整合数据实现智能分析，对DNS解析网络故障定位能缩短至5分钟以内；可无缝适配多种大模型底座，包括OpenAI、Qwen3、DeepSeek等；结合AI异常检测模型形成故障预测能力，可提前15分钟预警潜在解析瓶颈；整合故障发现、故障分析、故障处置与预防建议实现故障运维	DNS结合AI实现智能运维产品，重点提升运营商解析服务质量，提升运维效率，减少用户投诉对运营商客户服务质量的影响，帮助客户提升市场竞争力。

所属业务	序号	项目名称	预计总投资规模（万元）	本期投入金额（万元）	累计投入金额（万元）	进展或阶段性成果	拟达到目标	技术水平	具体应用前景
								的闭环。	
	9	运维安全管理与审计系统	3,300.00	182.34	3,044.00	相关产品已投入市场，目前已获得客户认可。	持续迭代优化技术架构和产品架构，强化安全防护能力，通过一体化用户管理统一身份联动，扩展管理端国产化全面兼容性，扩展客户端鸿蒙系统的安全能力，全面提升产品整体交互体验。	通过运维协议代理网关，应用发布网关来提供运维用户全生命周期管理，运维访问控制细粒度授权与命令控制、对运维资产和应用工具集中管理、单点登录、操作日志录像关联审计；提供运维文件传输病毒防护能力。	助力企业全面满足等级保护等相关法律法规对运维合规的要求，并通过一体化的统一安全运维管理方案，在有效应对本地运维管理、混合云安全管控及密评检测等多场景需求的同时，持续降低企业的运维成本。
	10	基于旁路阻断的信舷防毒墙产品研发	4,500.00	614.47	4,358.24	相关产品已进入市场，稳定开发优化阶段。	在确保高吞吐、低时延的条件下，对网关侧流量进行实时检测和分析，能够根据需要对威胁流量进行阻断和通知终端客户，而且相关技术能够不断迭代和更新，能够对新型的威胁攻击如勒索等事件进行防护。此外，系统需要具备很高的稳定性，提供各种方式便于管理和运维，具备较高的开放性，能够和其他威胁检测和防御产品协同作战，为客户提供威胁立体防御能力。	基于高级威胁扫描引擎以及文件高速还原技术，支持 HTTP、FTP、SMTP、POP3、SMB(v3) 等超过 100 种协议的识别、分析和扫描，具备业界领先的虚拟补丁技术，能够对网络入侵威胁事件进行实时、有效的拦截；高并发、高性能网络流量处理技术，综合威胁检测和防御吞吐能力达到了 20G 以上。	广泛用于对安全有较高要求的金融、高端制造、政府等关键基础设施等行业，为用户提供网关侧病毒防护以及漏洞利用等入侵威胁防护整体性解决方案。
	11	基于云原生的	4,000.00	182.34	3,518.46	相关产品	通过 EDR/XDR 检测手段结	目前已覆盖超过 360 个	广泛应用于制造、金

所属业务	序号	项目名称	预计总投资规模（万元）	本期投入金额（万元）	累计投入金额（万元）	进展或阶段性成果	拟达到目标	技术水平	具体应用前景
		终端智能安全防护系统				品已投入市场，目前已获得客户认可。	合威胁情报、云沙箱和威胁图，能够有效检测传统防病毒无法检测到的真实威胁；为客户提供 7*24 的托管运营服务，对真实威胁实现“早发现”、“早诊断”和“早处置”，领先攻击者一步抵御高级威胁。	ATT&CK 技术点，结合威胁情报、云沙箱和云端威胁狩猎，以异常行为检测来帮助用户发现传统防病毒检测不到的真实威胁；通过失陷 IOC 特征库（超过 200 万条）检测用户环境中的 C&C 连接，以数据驱动 AI 原生的方式提升 7*24SOC 服务的效率，达成一地检测、全网免疫的防护效果。	融、能源和运营商等行业客户，通过 7*24 的托管运营服务让客户以更好的性价比来享受安全专家服务，以 EDR 为核心构建 XDR SaaS 平台，通过云端威胁狩猎检测到专业黑客团伙的入侵攻击，通过 AI 达成降噪和提纯的效果，提供更加精准的真实威胁检测和响应服务。
	12	基于云原生容器安全防护系统	11,000.00	2,270.29	10,159.76	相关产品已投入市场，已获得客户认可。	在云原生场景下，通过一个“N 合 1”安全基座，以工作负载为中心构建覆盖宿主机安全、容器安全、网络微隔离和云原生态感知全栈安全需求的一站式平台，可以支撑满足具有“高度监管、技术安全性和稳定性要求严苛”的关键信息基础设施高级云原生安全场景需求。	创新实现镜像分层扫描能力，达到镜像间的相同层不重复扫、支持按照镜像画像标签作优先级排序，提升镜像扫描效率 5 倍以上；支持常见的国产信创操作系统镜像(Neokylin、Open Euler、Anolis、UOS、BC-Linux、alibaba cloud Linux)、信创中间件镜像的扫描检测和运行时容器安全防护；容器模式部署支持非特权，不再挂载主机敏感目录。	可广泛应用于公有云、私有云和混合云场景，在守护央企、运营商、金融和大型企业的业务环境安全中发挥着较大作用，主要目标客户群体为金融、运营商、云计算服务商、5G MEC 边缘云、政府、医疗、教育、中大型企业等行业客户群体。
	13	信立方安全大	6,000.00	525.69	4,622.63	相关产	依托亚信安全多年积累的安	目前已实现信立方（Xin Cube）	应用于 AI 赋能安全场

所属业务	序号	项目名称	预计总投资规模（万元）	本期投入金额（万元）	累计投入金额（万元）	进展或阶段性成果	拟达到目标	技术水平	具体应用前景
		模型				品已经全垂域数据,通过对安全行业垂直领域微调训练,构建安全垂域大模型信立方,实现网络安全知识问答、场景问答、智能研判、智能载荷分析、智能关联分析、智能威胁溯源、智能策略生成等专业能力。同时,构建大模型数据清洗框架和网络安全领域评测框架,保障语料质量和模型迭代效果。此外,基于信立方构建自有Agent框架“小信同学”,实现安全场景检测、分析、响应、处置环节的智能处理能力。	安全垂域大模型的落地部署,采用了先进的MOE(混合专家系统)架构,支持MCP协议接入工具,可与公司旗下多款产品实现深度数据互通与能力协同,通过智能化调度各类工具,构建全域联动的智能安全运营体系,例如告警降噪、智能运营数据分析、自动化处置封堵等流程操作,大幅提升安全威胁的检测、评估、处置及整体运营效率。构建的大模型数据清洗框架和网络安全领域评测框架,具备安全大模型稳定持续迭代能力。	安全垂域大模型的落地部署,采用了先进的MOE(混合专家系统)架构,支持MCP协议接入工具,可与公司旗下多款产品实现深度数据互通与能力协同,通过智能化调度各类工具,构建全域联动的智能安全运营体系,例如告警降噪、智能运营数据分析、自动化处置封堵等流程操作,大幅提升安全威胁的检测、评估、处置及整体运营效率。构建的大模型数据清洗框架和网络安全领域评测框架,具备安全大模型稳定持续迭代能力。	景,支持安全大模型私有化部署,支持信创部署,满足目标客户安全防护、安全运营需求,例如金融、运营商、央企等行业。
	14	外部攻击面管理平台	6,000.00	1,038.39	3,106.56	相关产品已投入市场,目前已获得客户认可。	打造一款基于攻击视角下的自动攻击弱点发现及轻量化渗透的平台。同时在易用性上实现一键任务下发、报告导出即交付,快速帮助防守方理解并及时收敛攻击风险,提升防御能力。	AI EASM 平台具备本地化部署、SaaS 两种服务方式;互联网资产检测能力融合 5 大主流互联网资产测绘源数据,支持对 8 类攻击线索、15 种资产主体及 20,000+产品指纹的全面资产识别,具有影子资产、暴露面检测能力;自动化渗透能力内置丰富的漏洞验证库,涵盖 SQL 注入、命令执行等 23 大类、总计 12,000+个漏洞 PoC,	广泛应用于实网攻防演练前的暴露资产摸排;多分支集团企业的日常常态化运营;监管单位对于区域/行业内各重点企业的监督管理场景。

所属业务	序号	项目名称	预计总投资规模（万元）	本期投入金额（万元）	累计投入金额（万元）	进展或阶段性成果	拟达到目标	技术水平	具体应用前景
								其中高危 PoC 占比超 70%，基于 AI 大模型研发的自动化渗透智能体，实现了漏洞 PoC 的全自动生成，检测能力行业 TOP3；商业泄密检测能力覆盖 50+网盘、文库、代码托管数据源，打造 AI 数据专家智能体，实现 98%+的高精度数据降噪、人效大幅提升，检测准确率行业排名前列。	
	15	数据安全与治理平台	7,200.00	2,725.16	7,110.76	相关产品已进入市场，稳定开发优化阶段。	以数据安全大数据分析为支撑，以数据安全全生命周期管控为核心，以数据安全策略统一管控为抓手，构建集资产梳理、数据接入、分析研判、响应处置、安全可视于一体的数据安全运营平台，实现全域风险感知、自适应安全闭环。	数据资产梳理支持扫描传统关系型数据库/表/数据资产，至少支持 mysql, oracle, greenplum, 达梦(dm)16 种类型；数据资产梳理支持扫描大数据存储组件存储的数据资产，至少支持 hdfs,hive 等 6 种类型；数据分类分级支持基于 Aho Corasick 自动机实现的多模式字典匹配算法，实现高效的字典匹配识别能力；数据安全告警支持从文件、账号、API 等 10+个视角展示、查询多种筛选条件的组合，如时间、告警状态等 100+种告警项。	广泛应用于运营商、金融、能源和医疗等行业客户，除单机部署，DSOP 还支持集群化部署，横向提供产品采集、分析等能力，满足大规模分析的场景。
	16	云智身份认证	8,800.00	2,725.01	8,244.58	相关产	将 AI 智能体技术应用于 IAM	基于前期发布的智能体开发平	在运营商等行业无 AI

所属业务	序号	项目名称	预计总投资规模（万元）	本期投入金额（万元）	累计投入金额（万元）	进展或阶段性成果	拟达到目标	技术水平	具体应用前景
		管理产品				品已进入市场，稳定开发优化阶段。	（ Identity and Access Management，身份与访问管理）产品，旨在通过智能体的感知环境、推理分析、自主行动、做出决策并与环境交互的能力，来优化和提升 IAM 系统的功能和用户体验。智能体规划方向包括智能化身份认证、异常行为监测与响应、智能授权策略、智能化访问控制策略、自动化威胁检测与响应、响应零信任安全策略、增强用户体验、身份数据保护、合规性检查、智能客服与帮助、风险评估等领域。	台：在产品能力的重大研发进展包括：1、智能客服机器人：包含身份安全垂直行业模型和私域知识训练，支持客户业务和运维人员常见问题咨询；2、指令风险监测：针对用户运维执行的脚本执行事前评估，结合 AI 大模型技术，在用户运维过程执行命令之前实现高危脚本的自动拦截与管控；3、金库意图识别与合规：基于大模型的 AI 分析能力，解决申请理由文本与实际操作指令存在语义脱节，提升了金库合规能力，为企业稳健运营提供了有力保障；4、权限推荐与收敛模型分析，基于机器学习的算法能力，智能推荐新用户的权限集，动态识别出无用、过权限，满足权限最小化的管理要求；5、基于图神经网络的算法分析实现异常频次访问分析、数据违规转移异常分析。	不立项的背景下，使用场景包括：1、通过 AI 智能客服使客户快速获取安全知识，提升客户使用体验和提升运营效率；2、通过 AI 提升访问过程的风险管控能力，实现脚本风险控制、金库合规性控制；3、基于用户行为分析用户风险，提升安全性；AI 驱动的风险检测和审计：利用大模型实现智能检测、行为分析和自动化审计，提高效率和安全管控；4、在运维监控平台利用 AI 大模型进行异常日志解读，辅助用户快速定位故障根因。
	17	基于立体化防御的终端零信任产品研发	6,200.00	3,456.61	6,140.86	相关产品已进入市	基于终端安全，融合身份安全、业务安全和数据安全，构建立体化防御体系；基于身份	构建立体纵深防御体系，有效收敛威胁暴露面。通过精密编排融合 CTEM（持续威胁暴露	广泛用于对安全有较高要求的金融、高端制造和关键基础设施等

所属业务	序号	项目名称	预计总投资规模（万元）	本期投入金额（万元）	累计投入金额（万元）	进展或阶段性成果	拟达到目标	技术水平	具体应用前景
						<p>场，稳定开发优化阶段。</p> <p>的安全管理体系，构建基于身份的从终端、访问控制、数据安全的安全策略管理中心；平台化管理，基于平台，统一管理防病毒、EDR、运维管控、零信任、准入、DLP、数据沙箱等不同组件；统一客户端，融合各个功能模块、形成简单易用的融合终端；拓展鸿蒙系统包括防病毒、EDR、DLP在内的安全能力的立体化防护融合。</p>	<p>管理)技术、零信任架构、数据沙箱技术和数据识别技术，层层设防、层层收敛，系统性降低攻击暴露面。全面资产可见性：精准采集硬件、软件、应用、账号、进程、端口、服务等全量资产信息，奠定防御基础。智能威胁纵深防御：整合防病毒与EDR（端点检测与响应），结合行为分析、机器学习、ATT&CK检测框架、关联分析算法，精准识别并拦截已知与未知威胁（如勒索软件、银狐木马）。依托亿级病毒特征库与丰富攻击行为检测规则，有效提升威胁检出能力。数据安全防护：融合DLP（数据防泄露）、数据沙箱与零信任技术，构建安全业务空间，严防敏感数据泄露。Harmony OS：利用微内核可信架构，增强对漏洞利用和恶意程序的底层防御能力。高效事件订阅机制优化EDR日志采集，显著提升APT攻击发现效率。调用芯片级加密引擎，实现文件“生成即保护”，确保数据“出生即安全”。</p>	<p>行业，为用户提供终端安全勒索防护深度治理整体性解决方案。</p>	

所属业务	序号	项目名称	预计总投资规模（万元）	本期投入金额（万元）	累计投入金额（万元）	进展或阶段性成果	拟达到目标	技术水平	具体应用前景
数智业务	18	数据一站式基础管理平台	2,481.99	1,371.36	1,371.36	相关产品已进入市场，稳定开发优化阶段	为企事业单位构建数智时代的数据基础设施，提供“结构化+非结构化”数据的一站式智能存、算、管、治、用服务，助力其数智化转型。实现与域内外各行业客户达成合作与产品落地。	功能升级：在夯实产品基础能力的前提下，基于 AI 智能体技术，向数据集供给、数智一体化、数据资产化、数据内生安全和国产化适配五大方向演进。持续提升产品的智能化和自动化程度，扩展产品纳管的数据对象类型，扩展产品兼容的国产软硬件，提升产品的对各个行业的适配度。	运营商市场：业务域数据的全生命周期智能管理场景。垂直行业市场：面向各垂直行业各种规模的客户，提供行业属性的数据管理解决方案。
	19	数据空间可信流通产品	903.61	429.69	429.69	相关产品已投入市场，已获得客户认可	打造符合并且领先国家标准的数据空间产品，孵化轻量化软硬一体连接器，抓住国家数据流通基础设施建设机遇，实现与运营商、政府、制造业等客户达成合作与产品落地。	功能升级：1、互信互认：多互信认证体系，基于国际 IDSA 标准，元模型定义及策略互通，链接跨域数据；2、精细管控：自动化分类分级体系，支持业界 50+安全管控能力；提供 30+数据使用控制策略，支持多原子组合策略；3、存证溯源：数据流通全链路 100%可信可控、可证可溯，毫秒级响应；4、软硬协同：内置丰富算法库，涵盖数据挖掘、分析、处理等多算法，与硬件紧密协同，性能提升 5-10 倍；5、可信交付：支持明文透传/明文可控/密文计算的交付，确保数据的安全、合规交	运营商市场：面向集团公司、省份和其他专业公司，提供企业数据空间解决方案和运营服务。垂直行业市场：面向政务、金融、医疗、制造业客户提供城市数据空间、行业数据空间、企业数据空间解决方案，探索跨境数据空间建设。

所属业务	序号	项目名称	预计总投资规模（万元）	本期投入金额（万元）	累计投入金额（万元）	进展或阶段性成果	拟达到目标	技术水平	具体应用前景
								付。	
	20	智算一体化技术中台产品	3,685.12	1,961.70	1,961.70	相关产品已进入市场，稳定开发优化阶段	全面支撑 AI 场景下的智算资源管控，智能体开发、部署，智能工具接入、管理、控制，大模型应用、智能体运行、调用可观测，实现与多个省份的运营商客户以及域外客户达成合作以及产品落地。	功能升级：持续提升对智算场景的支持作用，通过资源虚拟化技术，实现了智算资源的池化以及细粒度调度，提升资源利用率；基于行业主流 MCP、A2A、AGUI 等协议，实现了智能工具封装、管理、调用治理，为智能体能力扩展提供了快速通道；通过智能体框架卖点技术，实现多框架智能体的监控、调用链，快速定位系统异常，保证智能体运行稳定。	运营商市场：面向智算资源统一管理，提供大集群统一管控、资源调度支持，提升用户资源利用率；面向智能工具调用，提供基于标准协议的统一管理调用平台，提升智能体能力扩展效率。
	21	渊思大模型平台与工具集产品	5,257.37	3,377.40	3,377.40	相关产品已进入市场，稳定开发优化阶段	构建全栈大模型开发&应用的产品能力体系，为企业用户打造坚实的人工智能底座的同时，提供面向不同领域开箱即用的专业大模型应用能力，助力大模型技术在各行业快速实现应用。	功能升级：持续加强模型训推等基座能力，打造模型蒸馏实现高性能模型的轻量化部署；升级智能体产品架构，深度融合 Joseph Sifakis 智能体架构并支持 MCP、A2A 等协议；大模型工具产品能力持续纵深演进，如 BI 数据分析领域采用类 Manus 的自动规划引擎+语义增强模式，实现智能取数、洞察和报告生成。逐步完成从 CoPilot 到 Agent 的演进，并向	面向运营商、垂直行业、海外均具备广阔前景，通过提供专业标准的平台及工具助力企业用户实现数智升级。

所属业务	序号	项目名称	预计总投资规模（万元）	本期投入金额（万元）	累计投入金额（万元）	进展或阶段性成果	拟达到目标	技术水平	具体应用前景
								多智能体协同探索。	
	22	行业联网边缘智算产品	2,765.77	584.60	584.60	相关产品已进入市场，稳定开发优化阶段	聚焦行业物联网与视联网应用场景，持续提升边缘智算产品的识别准确率和降低成本，丰富产品行业属性，提升行业解决方案的竞争力，实现行业客户深度合作和产品落地。	功能升级：基于边缘多模态大模型技术、新一代国产边缘 AI 芯片以及物联网技术，升级边缘智算产品硬件平台，新增可运行边缘大模型的边缘智算一体机，并新增通用视频识别、告警复审、视频内容理解、跨场景追踪识别等大小模型结合的智能应用，有效的提升了 AI 识别精度和泛化能力；面向多个行业细分场景打造行业边缘智能体，丰富产品行业属性。技术架构升级：采用了业界成熟开放的技术框架，引入可在边缘运行的大模型底座，结合自研的 Edge AI Vision、免编码等技术，在保证灵活性、扩展性的同时，提升软硬件运行效率降低整体成本。	行业市场：随着大模型技术带来升级换代机会，带来了大量的替换友商的商机、大模型一体机以及新增的行业细分场景需求。运营商市场：与运营商政企部门合作，为其客户提供边缘智算产品、方案支撑和交付能力。国际市场：面向海外的视联网智能化升级需求，与海外运营商、渠道商等合作，售卖标准的一体机产品。
	23	空间智能数字孪生平台	2,841.99	1,436.47	1,436.47	相关产品已投入市场，目前已获得客户	专注于空间智能，采用原生人工智能架构，并通过模块化代理工具包为垂直行业赋能。通过标准化工作流程，它提升了模型生成、场景可视化和空间计算能力，形成了集数据、可	功能升级：平台通过标准化工艺流程，强化模型生产、场景可视与空间计算智能体能力，实现自动化生产、轻量化操作，构建“数据-可视-计算”三位一体的智能驱动体系。技术架构升	运营商市场：5/6G、算力网络 IT 智能运维行业市场：智慧城市可持续发展、低空经济、智慧园区、智慧矿山、智慧文旅等行业应用数

所属业务	序号	项目名称	预计总投资规模（万元）	本期投入金额（万元）	累计投入金额（万元）	进展或阶段性成果	拟达到目标	技术水平	具体应用前景
						认可	视觉和计算于一体的整体框架。	级：以“空间智能”为技术愿景，基于 AI Native 架构打造面向垂直行业的孪生智能体工具箱。	字孪生产品提供端到端产品与工程服务，构建开放的数字孪生技术生态，助力行业智能化升级。
	24	AI 原生网络智能化	5,434.92	2,587.95	2,587.95	相关产品已进入市场，稳定开发优化阶段	以 AI 为基础，进一步提升 OSS 场景自智网络等级，实现 OSS 支撑能力 AI Native。	功能升级：基于大模型技术的通用人工智能与认知增强平台，智能体底座基础，实现面向高价值场景的自智网络智能体，涵盖网络规划，网络资源，网络编排，网络故障管理，网络用户感知等多个专业领域，初步实现面向场景的自智网络 L4 的场景化能力建设。技术架构：采用业界成熟、开放的技术框架，实现现有网络能力，网络数据能力在场景智能体功能中的应用，提升应用应对各类高价值场景灵活度及扩展性。	运营商市场：面向网络高价值场景向自智网络 L4 演进的场景。帮助运营商提高网络运维效率、优化网络性能、提升用户体验。
	25	通感算智融合 5G 专网产品	5,513.53	2,880.04	2,880.04	相关产品已进入市场，稳定开发优化阶段	进一步扩展现有基站面向行业场景的特殊型号及特色特性功能。实现面向 8 大行业的产品规模化场景拓展及产品落地。	产品硬件升级：在现有基站及核心网基础上，不断打磨新硬件形态，扩展面向矿用的本安硬件设备；同时面向工业场景扩展通感算智融合硬件。功能升级：在现有 5G 专网功能特性基础上，扩展通感算智融合能	运营商市场：面向运营商集采市场，进行产品入围。垂直行业市场：面向垂直行业，提供专网解决方案，应用在垂直行业生产场景网络应用，提升生产安全及

所属业务	序号	项目名称	预计总投资规模（万元）	本期投入金额（万元）	累计投入金额（万元）	进展或阶段性成果	拟达到目标	技术水平	具体应用前景
								力基站及核心网设备，提升产品面对行业场景的差异化产品解决方案。	效率。
	26	羲和智慧管控平台研发项目	630.83	275.04	275.04	相关产品已进入市场，稳定开发阶段	打造高实时性、多能流协同的能源采集与监控系统，实现关键指标显著提升：设备接入效率提升 50%（如将某工厂设备接入时间从 7 天缩短至 3.5 天），数据分析延迟控制在 1 秒以内，碳核算准确率≥95%，能源预测准确率≥80%。	核心平台：支持百万级设备接入的高并发物联网平台；数据分析层：集成时空大数据引擎与 AI 预测模型（如能耗优化、安全预警）；应用层：提供可视化编排工具和行业知识库插件。	智慧城市：应用于交通调度、能源管理、公共设施监控。大型企业：实现园区安防联动、设备全生命周期管理、能效优化闭环。
	27	5G 专网能力运营平台研发项目	981.91	412.64	412.64	相关产品已进入市场，稳定开发阶段	针对核电作业人员终端领取、归还流程繁琐，权限管理不规范的问题，实现终端自助化管理。	核心平台：通过 5G 专网手机 APP 实现生产区地图导航、电子围栏预警，以及 SOS 呼救一键接通应急中心，形成 5G 专网与核电业务融合的应用架构，实现终端分发柜与运营平台的协同管理、定位导航路径规划算法、应急通信协议优化等关键技术。	面向能源、制造提炼核电 5G 专网能力运营平台的行业标准，推动在垂直行业专网市场的可复制的解决方案。
	28	磐石国产计费系统研发项目	1,261.40	473.32	473.32	相关产品已投入市场，目前已获	适配国产化设备，确保支撑系统平台国产化改造。帮助客户完成 X86 设备的退网迁移，提升了客户 IT 支撑系统的安全性和可靠性。	1.硬件平台适配：兼容 ARM 及 C86 架构设备；2.国产化操作系统适配：适配国产操作系统，并根据实际运行环境进行性能优化，以满足海量数据计费结算	运营商市场：针对计费结算的核心支撑场景，成功实现了国产化设备的全面支持。

所属业务	序号	项目名称	预计总投资规模（万元）	本期投入金额（万元）	累计投入金额（万元）	进展或阶段性成果	拟达到目标	技术水平	具体应用前景
						得客户认可		业务的支撑需求；3.国产化PaaS 组件适配：各应用中心全面适配国产化 PaaS 组件，确保满足客户业务支撑的各项要求。	
	29	翼腾 CRM 企业数字化平台研发项目	1,838.58	709.25	758.23	通过概念验证，目前处于开发迭代阶段	通过与 AI 大模型的结合，构建营销服一体化应用，实现线上线下一体化支撑、满足客户差异化需求、全旅程碎片化受理、云原生向智能原生升级、企业增质提效。	从营销、配置、受理等方面构建全面支撑系统；采用 AIGC 技术进行数字人业务办理，提供虚拟真实的服务体验。可以全程语音/文字跟 AI 营业员交互，帮助用户高效便捷完成业务办理，提升服务体验和业务办理效率。另外通过 AI 等手段打造贴近运维需求，简单高效、多用户、安全、共享的一站式智慧运维工具。	运营商市场：客户自助、分段式办理业务、运维等业务场景。
	30	业务语料智研工厂研发项目	735.61	306.60	306.60	相关产品已投入市场，目前已获得客户认可	将标准化后语料增强，结合场景的模型微调、强化学习等后训练过程方法自动化并形成过程模块和脚本，验证语料在各数字员工场景的准确性。	使用分层解耦架构，以语料管理和语料加工、语料增强为核心，构建了覆盖语料采集、清洗、加工、场景化增强、标注、全流程能力。平台支持多类型、多模态数据的高效管理，其中语料清洗功能能够快速处理各种文件类型的语料，包括复杂的 PDF 文件，能够满足不同业务场景下的领域模型训练的。	运营商市场：大模型语料库应用场景

所属业务	序号	项目名称	预计总投资规模（万元）	本期投入金额（万元）	累计投入金额（万元）	进展或阶段性成果	拟达到目标	技术水平	具体应用前景
								场景化语料增强基于大模型实现，显著提升语料质量和处理效率，构建高效模型训练工具集（Lora、QLora、SFT 等技术），完善模型双重评估工具集，同时，平台兼容主流存储与数据管道，支持与 AI 训练、推理、模型管理等环节无缝衔接，体现了行业领先的语料智能化管理与加工技术水平。	
	31	企业级数据治理管理平台	1,611.92	574.07	574.07	通过概念验证，目前处于开发迭代阶段	帮助客户提高数据治理和数据开放能力，提升数据高质量开放和共享效率。采用 AI+应用，深度融入各类场景，推进数据高水平开放和应用，加强数据穿透，推动高质量数据集建设，治理运营。	通过血缘解析引擎构建基于图数据库的知识图谱，实现各类资产的知识关联，并支持大模型智能问答实现数据治理、数据加工、数据安全、数据应用等多个专业厂家应用，实现数据运营运维的智能化辅助能力。新增 AI 方面实现个群分析双基线对比能力、基于自然语言处理分析自动识别文本文件敏感数据并形成敏感资产管理能力。	运营商市场：面向智能化运营运维场景，帮助运营商提高数据治理和数据开放能力，提升数据高质量开放和共享效率。
	32	云网数字孪生中心产品	639.60	111.49	111.49	通过概念验证，目前处于	基于客户技术底座，构建云网数据底座，横向拉通网络数据壁垒；基于数据底座按场景构建网络孪生仿真应用；结合大	接入云网资源及相关系统网络运行数据，并对数据进行实时关联；通过孪生低代码平台与准实时数据实现多场景的网络	运营商市场：云网资源管控，网络仿真应用

所属业务	序号	项目名称	预计总投资规模（万元）	本期投入金额（万元）	累计投入金额（万元）	进展或阶段性成果	拟达到目标	技术水平	具体应用前景
						开发迭代阶段	模型与数据底座实现网络智能体应用。在云网资源管理、网络监控、网络故障定位、排障场景提供应用和数据支撑，提升客户网络运维体验。	一张监控视图，为网络监控提供一屏监控能力，为用户群障拦截、故障定位提供支撑；基于大模型、智能体应用等功能，结合选址查勘为政企业务提供网络查勘能力。	
	33	数智化营销经营管理平台	446.85	69.57	69.57	通过概念验证，目前处于开发迭代阶段	构建业务数智化与管理数智化协同、统一应用工具集，实现 BMO 跨域融合，助力营销、客服、政企等各个前端部门，赋能一线；提升经营分析、审计、财务等精细化管理水平。	结合 AI 大模型，构建专属的数智化营销运营分析平台，充分利用运营商数据优势，融合自然语言处理、多模态融合等能力；实现智能用户洞察挖掘、场景化营销策略精准生成、经营成效智能预测预警、经营看板生成等核心功能，覆盖市场策略制订、精准营销投放、客户维系挽留、经营效益评估等核心业务场景，提升营销决策的智能化、精准化水平。	运营商市场：智能分析，驱动营销与运营优化。行业市场：面向一线人员与管理层，提供智能数据问答工具，降低使用门槛，加速分析决策。
	34	观云智能运维平台	866.42	366.51	366.51	通过概念验证，目前处于开发迭代阶段	基于 AI 智能体重塑三大重点业务场景排障流程，打造业务诊断智能体、业务恢复智能体、系统诊断智能体和系统恢复智能体，实现故障的快速诊断和恢复能力，达标 IT 运维 L4 自智水平。	通过对接 AI 大模型，封装 API 工具，采用工作流和提示词、RAG 知识库相结合的方式实现 AI 运维智能体，保障 IT 运维的准确性，重塑运维排障流程，提升 IT 运维效率。	在运营商市场，以及金融、能源、医疗等多个垂直行业的 IT 运维市场，都有广大的前景，提升整体运维效率。

所属业务	序号	项目名称	预计总投资规模（万元）	本期投入金额（万元）	累计投入金额（万元）	进展或阶段性成果	拟达到目标	技术水平	具体应用前景
	35	数据授权运营平台	1,185.84	510.22	510.22	通过概念验证，目前处于开发迭代阶段	基于国家相关部门的业务要求，利用隐私计算、数据沙箱、区块链等核心技术，构建一体化数据授权运营管理、数据资源管理、数据产品服务、安全合规监管、系统管理等功能，实现数据授权运营全过程可记录、可审计、可追溯，让被授权的公共数据在“原始数据不出域、数据可用不可见”的模式下形成数据产品并向社会千行百业提供服务。	功能架构如下：基础设施层：平台适配集成数据沙箱、隐私计算、区块链等数据基础设施能力，支撑数据开发、数据安全、合规监管等能力。平台能力层：涵盖统一门户管理、数据资源管理、授权运营管理、数据产品服务以及安全合规监管 5 大服务应用。场景服务层：为工业制造、现代农业、商业流通、交通运输、金融服务等场景应用提供数据资源产品化支撑。	面向政府数据管理部门、行业数据运营机构的公共数据授权运营场景，提供授权运营管理、数据资源管理和数据产品服务、安全合规监管、平台管理等功能，实现公共数据与社会数据的有序合规融合，解决数据要素供给不足和市场化程度不高的问题，充分激发数据要素价值。
	36	数字分身工坊	1,593.89	720.92	720.92	通过概念验证，目前处于开发迭代阶段	构建多领域丰富的智能化场景应用，实现：1.声音复刻，支持用户上传自身音频，即可克隆用户声音。2.AI 写真，用户仅需上传照片和选择风格照片，即可生成风格化的 AI 写真照片。3.2D 数字人生成，用户仅需上传人像照片和输入文本，即可生成一段文本播报视频。	1、基于开源 GPT-Sovits，封装语音合成和语音克隆服务，实现国产化芯片推理适配； 2、大小模型协同：用“可插拔”的方式叠加大模型，既发挥小模型高并发的优势，又融合大模型的精准辅助。	面向中大型企业 AI 应用落地场景。
	37	全景智慧管控系统	816.09	377.61	377.61	通过概念验证，目	提供面向设备种类多数量大维护成本高、资源利用率低、技防手段缺失、紧急情况下应	采用分层解耦架构，将设备监控告警、设备运行故障、资源应用数据进行深度融合，通过数	智慧楼宇、智慧园区：包括车站、医院、办公大厦、园区、购物中心

所属业务	序号	项目名称	预计总投资规模（万元）	本期投入金额（万元）	累计投入金额（万元）	进展或阶段性成果	拟达到目标	技术水平	具体应用前景
						前处于开发迭代阶段	急响应不足等痛点的解决方案,实现设备监控工作自动化数字化水平提升、设备运维工作规范度提升、管理规范与运维经验的共享与应用便捷度提升的目标,打造一体化、智能化的协同监控平台,构建专业高效的设备智慧管控体系。	据孪生、知识图谱、AI大/小模型等服务引擎构建设备台账、设备管控、设备告警及智能分析等服务,支撑分析决策、智能管控等灵活丰富的应用场景。	等。
	38	智能自动化运维平台	2,175.34	1,062.04	1,062.04	相关产品已进入市场,稳定开发优化阶段	面向客户复杂系统的智能化运维需求,搭建标准的自动化作业平台,固化常见的业务操作场景,支撑日常运维场景,并对外提供其他标准化服务。	功能升级:对内、对外统一支撑。通过自动化作业平台,可提供完善的指令及指令编排,指令执行等功能,实现低代码开发、开箱即用的能力,便利的二次编排开发能力,开发、测试、运维均可参与,迅速构建运维自动化能力,减少运维开发成本。	运维市场:应对IaaS层基础平台及系统软件、PaaS层组件、SaaS层业务应用提供标准化、自动化的控制管理需求,提升运维效率。
	39	AI异常检测发现平台	1,608.00	816.59	816.59	相关产品已进入市场,稳定开发优化阶段	实现即训即用的模型算法能力,可用于针对多种资源对象的异常检测,同时大幅提升检测结果的准确率与运维效率。	功能升级:能够对AI异常检测复杂场景做出协同分析并给出运维决策建议,帮助运维人员对决策操作进行监督并协助系统软件自动优化学习,同时在平台上实现公共能力组件化,实现对异常检测学件的制作、训练、评估、发布提供相关标准服务。	运维市场:针对IT各种资源类型的异常检测,只要生产系统中有资源类型对象,即可引用对应资源类型的异常检测场景的方式方法。

所属业务	序号	项目名称	预计总投资规模（万元）	本期投入金额（万元）	累计投入金额（万元）	进展或阶段性成果	拟达到目标	技术水平	具体应用前景
	40	流程调度管理平台	1,916.40	864.47	864.47	通过概念验证，目前处于迭代阶段	通过构建无状态化服务架构和采用查询与处理分离的设计模式，实现业务工作流程系统的弹性伸缩处理能力，同时支持灵活可配置的多线程控制策略，全面提升系统的稳定性和扩展性。	功能升级：针对传统工作流调度系统在资源利用率、数据库负载及弹性调度等方面的瓶颈，构建了基于无状态化架构的通用调度平台，通过解耦任务状态与实例绑定关系，实现任务分片动态分配与线程池弹性扩缩容，同时降低数据库压力与运维复杂度，为高并发业务场景提供稳定支撑。技术升级：采用 Zoo Keeper 作为分布式注册中心，通过临时节点与 Watcher 机制实现服务实例的动态发现与无状态化部署；结合分片处理技术与动态线程池策略，构建高可用、可扩展的调度架构，支持秒级扩缩容与故障自愈能力，满足弹性处理需求。	运营商市场：面向工作流处理业务场景。
	41	财务收付中心	2,919.12	1,345.46	1,538.75	通过概念验证，目前处于迭代阶段	构建企业资金收付集中管理的系统，帮助企业降低资金收付风险，提高资金使用效率，加快资金周转速度。	项目基于 Spring Boot+My Batis 构建，采用业界成熟的技术和框架，集成分布式任务调度、Redis 缓存、分库分表、系统监控告警，可实现容器化部署，具备高并发、高可用、弹性伸缩能力，满足企业级微服务全栈需	中大型企业：企业财务资金收付业务管理的系统软件，为企业提升财务管理效率，以及财务数字化能力建设铺设道路。

所属业务	序号	项目名称	预计总投资规模（万元）	本期投入金额（万元）	累计投入金额（万元）	进展或阶段性成果	拟达到目标	技术水平	具体应用前景
								求，可承载企业百万级日活业务场景。	
	42	账务智能管家系统	2,338.44	1,048.10	1,048.10	通过概念验证，目前处于开发迭代阶段	提供一个智能化、自动化、综合化的智能账务解决方案。精准识别用户意图，针对不同客户群展示不同查询结果。帮助运营商优化资费策略，并为用户提供个性化账单。	功能升级：基于大模型与智能体平台底座，融合领域知识增强技术，新增账务语义理解、多维度账单解析等 5 大智能账务工具，实现用户意图精准识别与账务信息个性化呈现。技术架构升级：采用微服务架构与 Docker/Kubernetes 容器化部署，集成国产数据库与实时流处理引擎，构建高并发、弹性扩展的账务处理中台，确保账务数据秒级响应与全链路安全可控。	运营商市场：面向账务管理向智能化、精细化演进的场景。
	43	统一智能画布	1,021.11	499.57	499.57	通过概念验证，目前处于开发迭代阶段	构建大模型驱动的 AI 画布，融合智能体与传统流程，实现业务可配置的动态个性化服务，赋能全链路运营，从而降低配置成本、提升迭代效率。	功能升级：集成 AG-UI/A2A/MCP 三大协议，实现智能体协作、工具调用与前端标准化交互；思维导图驱动的多轮对话控制引擎，支持意图跳转、拉回及状态管理；支持 LLM+RAG 动态回复、上下文记忆、自然语言流程推荐等智能化能力；技术栈：兼容 Docker/Kubernetes 容器化部署，适配开源框架（如 Lang	运营商市场：运营商智能画布场景。

所属业务	序号	项目名称	预计总投资规模（万元）	本期投入金额（万元）	累计投入金额（万元）	进展或阶段性成果	拟达到目标	技术水平	具体应用前景
								Graph/Crew AI），确保高扩展性与灵活性。	
	44	智能体协作开发平台	2,004.06	768.26	768.26	通过概念验证，目前处于开发迭代阶段	通过研发通用组件、专用工具，支持单智能体快速组装，多智能体高效协同，并面向业务提供零代码、低成本的一体化智能体开发、调试和部署。	多模型协同与调度决策：创新性地研发多模型协同框架和状态控制引擎，支持行业主流大模型（如通义千问、Chat GLM）的随心调度和按需匹配。技术改进包括大小模型融合，提升复杂任务的处理能力；智能体运行引擎优化：研发异步执行引擎，支持多任务并行处理，减少响应延迟。复杂业务流程开发时间从传统模式的 1-2 周缩短至 1-2 天，性能提升 80%。	客服、教育、金融、运维等场景。提供“听、答、读、写、译”全能 AI 助手，场景接入效率提升 70%。
	45	用户行为采集平台	592.14	255.99	255.99	通过概念验证，目前处于开发迭代阶段	该产品主要对用户行为轨迹进行埋点收集，并通过建立渠道分析，热图分析，事件分析，会话分析，漏洞分析，漏斗分析，用户行为路径分析，用户留存分析等模型洞察感知用户的行为意图，实现通过用户意图推荐对应的产品从而实现精准化营销。	技术选型：系统分析引擎选用了 flink 计算引擎，实现了对流式数据和批处理的相关需求，采用常用大数据相关存储保证系统技术选型的稳定性和先进性模型先进性：通过结合互联网比较流行和常用的算法如：协同过滤算法，关联规则挖掘等数据挖掘算法并结合大数据用户标签实现用户长期意图和短期意图的识别。	运营商市场：面向前端触点通过采集用户的站点行为，偏好和消费行为，助力精准营销。

所属业务	序号	项目名称	预计总投资规模（万元）	本期投入金额（万元）	累计投入金额（万元）	进展或阶段性成果	拟达到目标	技术水平	具体应用前景
	46	云端交互式数智人平台	433.90	193.01	193.01	通过概念验证，目前处于迭代阶段	提升客户智能服务的可视化、智能化能力，实现虚拟服务场景的全流程智能响应与动态优化，助力各领域服务模式智能化革新。	技术水平：UE 即时渲染结合光线追踪等技术实现高真实感渲染，且有完善优化策略；高精度建模融合多设备数据采集与专业流程，保障拟真度；动作交互采用标准化协议与先进动画技术；语音转写及口型映射集成成熟 API 与精准同步技术；换装系统实现模块化管理与自然贴合；容器化部署利用 Docker 实现高效运维，像素流传输保障流畅体验，整体技术适配多场景，支撑智能化升级。	电商领域：能化身虚拟导购，实时解答顾客疑问，提升转化率；教育场景中，可充当智能助教，提供个性化辅导；展厅场景，作为数字讲解员，带来沉浸式导览体验。此外，还能助力金融客服、医疗咨询等，全方位赋能产业升级。
	47	政企要客数字化运营平台	1,296.93	718.34	718.34	相关产品已进入市场，稳定优化阶段	产品已经在多个客户中落地，但是功能分散，交付成本高，客户满意度低，本项目旨在优化相关模块产品内容，降低实施成本，提升产品竞争力和客户满意度。	聚焦政企要客数字化运营。以树形客户架构为根基，深化推进创新有根生长，叠加运营思维，强化目标客户靶向营销。基于集团政企数据中台核心能力，基于一级政企运营平台框架构建省分二级运营平台，通过客户全视图展现和任务穿透提升全在线运营能力，通过政企业务的 B、O、M 和 D 域的数据拉通，实现办业务、看数据、助营销一体化运营。	运营商市场：政企客户要客数字化运营场景。

所属业务	序号	项目名称	预计总投资规模（万元）	本期投入金额（万元）	累计投入金额（万元）	进展或阶段性成果	拟达到目标	技术水平	具体应用前景
	48	客户投诉智能助手	1,613.55	704.49	704.49	相关产品已投入市场，目前已获得客户认可	通过引入大小模型，依托 AI 压降客户投诉量，实现客服人员处理工单的效率提升，实现多个重要客户落地。	功能升级：依托大模型能力，构建客服智能体，覆盖客服投诉各个环节的处理场景，通过大小模型融合技术，快速识别投诉客户，并施加干预，压降投诉量，对投诉工单智能分类、定责，提升客服处理工单的能力。 技术升级：采用通义千问大模型（提示词优化）和联通智能体开发平台，结合决策树模型 Light GBM、百度开源 ERNIE 等小模型算法，并集成 Spark、Hive 等大数据平台处理技术。依托数据治理、模型预测和大模型语义分析，精准识别投诉问题，显著提升了工单处理效率和智能化水平。	运营商市场：面向客服优化服务价值场景，促进传统客服由成本中心向价值中心转变。赋能运营商客服团队压降运营成本，提升客服运营能力。
	49	智能训战平台研发项目	1,158.62	518.67	518.67	相关产品已进入市场，稳定开发优化阶段	建立智慧培训考试平台，依托大模型智能能力，在知识培训环节使用智能能力，全面提升培训效率，加快知识掌握速度，加速企业内部知识贯通、新兴技术交流落实。	依托于知识库平台的智能化多媒体存储能力，通过大模型能力实现智能出题、学员画像、课程推荐、仿真实操、话术对练等能力，加速企业内部知识贯通、提升知识掌握效率。	大型客户的知识管理，知识学习平台场景。
	50	政企通智控研	535.14	176.93	176.93	通过概念验	为落实集团数字化转型要求，推进数据运营提能增效，增强	技术架构层面，着力构建智能化成本管控底座，采用微服务	运营商市场：为政企客户经理提供端到端支

所属业务	序号	项目名称	预计总投资规模（万元）	本期投入金额（万元）	累计投入金额（万元）	进展或阶段性成果	拟达到目标	技术水平	具体应用前景
		发项目				证，目前处于开发迭代阶段	合规与风险防范能力。聚焦数据资源挖掘与集约能力，发挥数据要素赋能及倍增叠加作用。围绕政企市场，借“AI+”场景赋能一线减负、生产提效、运营注智、加速创新。	分布式架构设计。该架构可有效支持高并发、高可用的业务场景，确保系统在复杂业务环境中稳定运行，同时显著提升系统扩展性与灵活性，助力快速响应业务动态变化。数据驱动方面，通过 ETL 工具与数据中台技术打通业财数据壁垒，引入流式计算引擎实现成本实时监控与预警，同步建立统一数据标准及质量管理机制，全面保障数据的准确性与完整性。	撑，涵盖从成本管控到客诉处理的全流程。
	51	智慧矿井研发项目	95.10	37.86	37.86	通过概念验证，目前处于开发迭代阶段	面向能源企业、制造业企业、大型集团公司，针对设备管理效率低、维护成本高、安全隐患潜藏风险、数据孤岛等问题，实现设备从计划、购置到报废处置的全生命周期过程管理，实现企业优化资源配置，延长设备寿命，降低设备维护成本，为企业创造持续价值。	“一个平台管到底”打破信息孤岛，实现煤矿设备全链条数字化管理。实时采集 9 大系统数据，通过 160 个预警模型自动预警异常并分级推送。经流程再造简化业务、减少人工，结合 GIS 精准定位设备，自动生成检修路线，提升效率与稳定性。	矿山：煤矿企业相关设备管理部门，实现设备的全生命周期管理，助力降本、提效、增安。
	合计	/	154,901.09	45,127.08	100,246.57	/	/	/	/

八、新增业务进展是否与前期信息披露一致

2025 年上半年，公司营业收入同比增长 372.81%，主要系公司 2024 年 11 月开始将亚信科技纳入合并报表范围，新增数智业务分部收入（数智业务为公司在合并层面进行收购对价分摊和少数股东损益调整后的数据，与亚信科技披露的 2025 中期报告数据存在一定差异），导致营业收入大幅增加，新增业务进展与前期信息披露一致。

九、募集资金的使用情况及是否合规

（一）实际募集资金金额、资金到位时间

根据中国证券监督管理委员会于 2022 年 1 月 5 日出具的《关于同意亚信安全科技股份有限公司首次公开发行股票注册的批复》（证监许可[2022]7 号），公司启动发行工作，向社会首次公开发行人民币普通股（A 股）股票 4,001 万股，每股发行价格为人民币 30.51 元，募集资金总额为人民币 1,220,705,100.00 元，扣除发行费用人民币 98,199,233.77 元（不含增值税金额）后，实际募集资金净额为人民币 1,122,505,866.23 元，上述募集资金已经全部到位。致同会计师事务所（特殊普通合伙）对本次公开发行新股的募集资金到位情况进行了审验，并于 2022 年 1 月 28 日出具了《验资报告》（致同验字（2022）第 110C000069 号）。

（二）2025 年半年度募集资金使用及结余情况

募集资金到位后至 2025 年 6 月 30 日，公司募集资金使用情况为：以募集资金支付其他发行费用（不含税金额，不包括承销保荐费）2,495.69 万元、以募集资金直接投入募集资金投资项目（以下简称“募投项目”）115,215.47 万元，收到专户理财收益 3,175.98 万元，收到专户利息收入 796.72 万元，扣除专户手续费 1.70 万元。公司募集资金的具体使用情况如下：

项目	金额 (万元)
募集资金总额	122,070.51
减：已累计投入募集资金总额	125,035.39
其中：以前年度投入募集资金用于支付承销费、保荐费（不含税金额）	7,324.23

以前年度投入募集资金用于支付其他发行费用（不含税金额）	2,495.69
本期投入募集资金用于支付其他发行费用（不含税金额）	-
募投项目支出	115,215.47
其中：以前年度募投项目支出	110,591.61
本期募投项目支出	4,623.85
加：利息收入	796.72
其中：以前年度利息收入	795.84
本期利息收入	0.88
加：理财收益	3,175.98
其中：以前年度理财收益	3,149.90
本期理财收益	26.08
减：手续费支出	1.70
其中：以前年度手续费支出	1.63
本期手续费支出	0.07
减：募集资金结项永久补充流动资金	1,006.12
募集资金余额	0.00

2025年6月27日，公司召开第二届董事会第二十一次会议、第二届监事会第十八次会议，审议通过了《关于首次公开发行股票募投项目结项并将节余募集资金永久补充流动资金的议案》，同意将公司首次公开发行股票募投项目结项，并将项目节余募集资金1,006.14万元（含利息收入、理财收益和手续费支出，实际金额以资金转出当日计算的该项目募集资金剩余金额为准）永久补充流动资金，用于公司日常生产经营。

截至2025年6月30日，公司用于永久补充流动资金的余额未转出，暂存放于募集资金专户。

（三）募集资金的管理情况

公司2025年上半年募集资金的存放与使用符合《证券发行上市保荐业务管理办法》《上海证券交易所科创板股票上市规则》《上市公司募集资金监管规则》《上海证券交易所科创板上市公司自律监管指引第1号——规范运作》等有关规定及公司募集资金管理制度，对募集资金进行了专户存放和使用，并及时履行了相关信息披露义务，募集资金具体使用情况与公司已披露情况一致，截至2025年

6月30日，公司不存在变相改变募集资金用途和损害股东利益的情形，不存在违规使用募集资金的情形。

（四）募集资金专户存储情况

公司对募集资金采取专户储存制度，并与保荐机构、存放募集资金的开户银行签订了募集资金监管协议。2025年6月27日，公司召开第二届董事会第二十一次会议、第二届监事会第十八次会议，同意将公司首次公开发行股票募投项目结项并将节余募集资金永久补充流动资金。截至2025年6月30日，公司存放于募集资金专户的余额未转出，募集资金专户存储情况如下：

单位：万元

公司名称	开户银行	银行账号	余额
亚信安全科技股份有限公司	招商银行股份有限公司 南京鼓楼支行	125905906410555	0.00
亚信安全科技股份有限公司	中国工商银行股份有限公司 北京长安支行	0200048519200863155	0.00
亚信安全科技股份有限公司	平安银行股份有限公司 南京分行	15202201070177	0.24
亚信安全科技股份有限公司	南京银行股份有限公司 南京分行	142290000002318	0.08
亚信科技（成都）有限公司	招商银行股份有限公司 南京鼓楼支行	010900157010111	129.29
亚信科技（成都）有限公司	中国工商银行股份有限公司 北京长安支行	0200048519200864181	28.58
亚信科技（成都）有限公司	南京银行股份有限公司 南京分行	0187250000001743	811.77
南京亚信信息安全技术有限公司	南京银行股份有限公司 南京分行	0187270000001742	0.60
亚信科技（成都）有限公司	民生银行股份有限公司 北京分行	635590959	35.55
合计			1,006.12

十、控股股东、实际控制人、董事、监事和高级管理人员的持股、质押、冻结及减持情况

截至2025年6月30日，公司控股股东亚信信远（南京）企业管理有限公司及其一致行动人合计直接持有公司股票190,902,237股，合计持股比例为47.72%；

实际控制人田溯宁先生直接持股数量为 586,492 股，持股比例为 0.15%。公司董事、监事和高级管理人员未直接持有公司股票。公司控股股东及其一致行动人、实际控制人直接持有的公司股票未发生减持，也不存在质押、冻结等情形。

十一、上海证券交易所或保荐机构认为应当发表意见的其他事项

无。

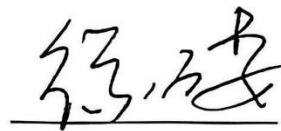
（以下无正文）

(以下无正文，为《中国国际金融股份有限公司关于亚信安全科技股份有限公司
2025 年半年度持续督导跟踪报告》之签章页)

保荐代表人：



江 涛



徐石晏

