

证券代码：688177

证券简称：百奥泰

百奥泰生物制药股份有限公司

投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 电话会议 <input type="checkbox"/> 其他：
参与人员	投资者网上提问
时间	2025年11月24日（星期一）9:00-10:00
地点	上证路演中心（网址： https://roadshow.sseinfo.com/ ）
上市公司接待人员	董事长、总经理：LI SHENGFENG（李胜峰） 董事、临床部负责人：王朝禾 董事会秘书：鱼丹 财务总监：占先红 独立董事：柳建华、陈旻湖、廖健
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司于2025年11月24日（星期一）9:00-10:00在上证路演中心（网址：https://roadshow.sseinfo.com/）采用网络文字互动的方式召开2025年第三季度业绩说明会，具体问题及回复如下：</p> <p>Q1：请问李总经理；公司产品贝塔宁今年的销售怎么样？能给公司带来多少贡献？</p> <p>尊敬的投资者，您好！公司积极进行贝塔宁的销售和市场推广，具体业绩情况请后续关注公司年度报告。感谢您对公司的关注！</p> <p>Q2：请问李董事长；1，公司今年没有新的创新药管线上线了，老的管线进展也不理想，是不是公司的核心技术人员离职</p>

造成的影响？后续公司对创新药的研发有什么计划吗？2，公司**8006** 国内外的临床三期什么时候会有结果？3，主动终止的**8008** 联合贝伐珠或**7104** 是基于什么考量？4，**1806** 给欧家隆供货没有？**1706** 的新生产线和工艺通过美国的审核吗？什么时候能在欧美销售？5，发补资料呈报后，药监局是否需要重新审评？审批审批结果有无时间规定？谢谢！

尊敬的投资者，您好！公司核心技术团队稳定，人员梯队完整，生产经营与技术研发工作均正常进行。后续在创新药方面，公司将全力推进 **BAT5906**、**BAT4406F** 等已完成三期临床的产品申报上市，加速多款 ADC 及联合疗法等后期产品的临床研究，并推动早期产品尽快进入注册临床阶段。公司 **BAT8006** 正在国内进行 III 期临床研究，其国际临床安排正在跟 FDA 的沟通中；为了优化研发投入，将资源聚焦于价值更高的项目，公司会基于最新的科学评估与战略规划对研发项目进行调整。新药上市申请的审批时间和过程具有不确定性，公司会积极跟进并推动相关进程。感谢您对公司的关注！

Q3：1： 目前公司 **tofidence**、**starjemza** 均已在美国正常销售，欧洲市场的开售时间大约是多久？**starjemza** 在 **costdrug** 上的价格比较低，是否会拉低公司整体毛利率？**2：** 贝伐珠欧美的新工艺审评是否顺利，是否有一个大致的时间表可供参考？**3：5906 及 4406 的预计上市申报时间？**

尊敬的投资者，您好！公司 **BAT1806**(托珠单抗)和 **BAT2206** (乌司奴单抗) 均已在欧洲 EMA 获批，海外的市场和销售全权由我们的合作伙伴负责。**BAT5906** 的 wAMD 适应症预计在年内提交上市申请；**BAT4406** 已完成视神经脊髓炎关键注册临床研究并获得积极结果，将在 2026 年上半年申报上市。新药上市申请的审批时间和过程具有不确定性，公司会积极跟进并推动相关进程。感谢您对公司的关注！

Q4：1、百奥泰本季度营收同比增长 34.92%，亏损幅度也

实现同比收窄，能否具体说明驱动营收增长的核心业务（如特定产品销售、市场拓展等）及亏损收窄的关键举措（如成本控制、运营效率优化等）？未来这些增长与改善动能是否具备可持续性？ 2、财报显示公司资产负债率高于同业平均水平，这一财务结构是否会对后续研发投入、市场扩张等战略推进产生制约？目前公司已采取或计划采取哪些措施（如融资方式调整、债务结构优化等）来降低负债压力，平衡短期偿债需求与长期发展资金需求？ 3、生物类似药作为公司核心业务板块之一，当前行业同质化竞争加剧、市场格局持续演变，在此背景下，公司主要通过哪些策略（构建竞争壁垒，以巩固并提升该业务的市场份额与盈利水平？此外，公司已有多款生物类似药在海外市场获批，能否具体介绍这些产品在目标市场的商业化进展，以及后续海外市场拓展的重点方向？ 4、今年生物类似药集采正式启动，这一政策对行业定价体系、利润空间及市场竞争格局均产生重要影响。针对集采带来的机遇与挑战，公司已制定或计划采取哪些应对措施？

尊敬的投资者，您好！

公司本季度营收同比增长主要原因来源于国内阿达木单抗注射液和托珠单抗注射液销售收入持续增长。亏损收窄主要原因为成本费用类增长比例小于营收增长比例。公司将一如继往拓展营收规模，同时继续降低成本及优化运营效率，争取早日实现盈利。

公司三季度末资产负债率 78.27%，其中合同负债占资产比例 33.77%，主要是合同签订量增加导致预收账款上升。随着合同的持续履行，这部分负债率比例将逐步降低；同时公司将持续优化调整融资结构，增加长期融资比例，降低短期负债占比，降低经营风险。

面对生物类似药行业的同质化竞争，公司正通过前瞻调整研发策略、深化与全球伙伴的商业化合作、持续丰富产品梯队

及强化自主生产能力，多维度构筑竞争壁垒。在海外拓展方面，公司产品如 BAT1806（托珠单抗）和 BAT2206（乌司奴单抗）已在美欧获批并已由合作伙伴 Organon 和 Hikma 分别在美国市场进行推广，同时公司还有多个产品已在欧美及其他市场获批，预计在未来两年会有更多产品加速进入海外市场。尤其值得一提的是欧盟美国关于生物类似药的新指南大大降低研发成本，加上公司已经建立的基础，公司在生物类似药优势明显。未来，公司将继续深化区域合作、拓展全球市场，全面提升从研发到全球商业化的全链条竞争力，以巩固并提升公司的盈利水平。

针对生物类似药未来可能纳入集采的趋势，公司已从产能储备与供应链优化方面提前布局，为参与集采竞争做好充分准备，并将以集采为契机，强化综合竞争力，实现可持续高质量发展。

感谢您对公司的关注！

Q5: 公司能不能象其他药企一样，只要是不涉及商业秘密和公司的研发秘密的事项，能否进行一般性公告，比如象公司在审产品需要发补等等，我们小股东本身就在获取途径上处于弱势群体，总是让我们象猜谜一样，希望公司在这方面有所改进，谢谢！

尊敬的投资者，您好！非常感谢您对公司提出的宝贵意见。公司将严格遵循上市规则履行信息披露义务，在合规前提下持续优化披露内容，并积极向优秀同业学习，不断总结改进。感谢您的关注！

Q6: 请王博士简要介绍下 **BAT6026、BAT8008、BAT7111** 的临床进展

尊敬的投资者，您好！BAT6026 针对特应性皮炎的 II 期临床正在开展中。BAT8008 针对宫颈癌和 HER2 阴性乳腺癌的 III 期临床研究预计 2026 年上半年启动 III 期研究，BAT8008 联合

	BAT1308 针对一线非小细胞肺癌和一线 TNBC 的探索性研究取得积极疗效信号,正在扩大样本量。公司还在积极推进 BAT8008 联合 1006 的临床探索研究的筹备。BAT7111 目前正在进行 I 期剂量递增研究,进展顺利,已完成三个剂量的探索。感谢您对公司的关注!
风险提示	以上如涉及对行业的预测、公司发展战略规划等相关内容,不能视作公司或公司管理层对行业、公司发展的承诺和保证,敬请广大投资者注意投资风险。