

证券代码：688772

证券简称：珠海冠宇

珠海冠宇电池股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-012

投资者关系活动类别	<div><div><input type="checkbox"/>特定对象调研</div><div><input type="checkbox"/>媒体采访</div><div><input type="checkbox"/>新闻发布会</div><div><input type="checkbox"/>现场参观</div><div><input type="checkbox"/>其他</div></div> <div><div><input type="checkbox"/>分析师会议</div><div><input checked="" type="checkbox"/>业绩说明会</div><div><input type="checkbox"/>路演活动</div><div><input type="checkbox"/>一对一沟通</div></div>
参与单位	参加“珠海冠宇 2025 年第三季度业绩说明会”并向公司提问的投资者
时间	2025 年 11 月 21 日 14:00-15:00
地点	上证路演中心（网址： https://roadshow.sseinfo.com/ ）
形式	上证路演中心网络互动
接待人员	董事长、总经理 徐延铭先生 董事会秘书、财务负责人 刘宗坤先生 独立董事 赵焱先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>主要内容介绍：</p> <p>1、独立董事您好！财报体检工具显示公司现金流状况堪忧（货币资金/流动负债仅 51.18%），且有息资产负债率达 30.93%。作为独立监督者，您如何看待当前的债务风险？是否建议公司通过股权融资、资产处置或优化供应链账期来改善现金流？此外，天眼查显示公司存在较多风险预警，如何评估这些外部风险对经营的影响？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！公司业务发展与经营活动现金流良好，2025 年前三季度经营活动现金流入为 99.33 亿元，经营活动现金流净额为 17.36 亿元。同时，公司债务结构合理，授信储备丰富，公司债务风险可控。谢谢！</p>

	<p>2、公司应收账款占利润比例超 10 倍，显著高于行业平均水平。作为独立董事，是否对管理层的大客户依赖或信用政策提出过质疑？是否有推动建立更严格的风险评估机制（如客户信用分级、坏账拨备）？若大客户出现付款问题，公司有何应急预案？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！公司应收账款增长主要受业务扩展影响，是对市场动态的积极反馈。独立董事会不定期赴公司实地考察，关注公司运营的基本情况。公司也会持续监控客户回款情况，并采取信用政策优化等措施来管理风险和提升质量。具体进展情况请关注公司后续公告信息。感谢您的关注！</p> <p>3、财报显示存货同比增加 44.32%，主要因国际环境变化和客户需求上升。作为财务负责人，如何评估存货跌价风险？是否有过剩库存或滞销产品？此外，短期借款同比激增 106.16%，融资成本是否显著上升？公司如何平衡借款扩张与财务风险？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！存货增长体现了公司对客户需求的积极应对。公司将持续优化库存管理，定期评估跌价风险；目前总体风险可控，无重大过剩或滞销问题。在融资方面，短期借款增加系支持战略扩张所需，公司整体融资成本在可接受范围内。公司坚持以稳健风控为基础，平衡借款扩张与财务稳健，确保可持续增长。具体数据与措施可详见公司定期报告或后续公告信息。感谢您的关注！</p> <p>4、财报显示公司应收账款同比激增 42.26%，应收账款/利润高达 1009.78%。作为战略决策者，如何看待这一指标的异常增长？是否存在大客户回款周期拉长或坏账风险？公司采取了哪些措施（如信用政策调整、催款机制）来改善应收账款质量？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！公司应收账款增长主要受业务扩展影响，是对市场动态的积极反馈。我们会持续监控客户回款情况，并采取信用政策优化等措施来管理风险和提升质量。具体进展情况请关注公司后续公告信息。感谢您的关注与支持！</p>
--	--

	<p>5、公司在智能穿戴设备领域目前市场表现如何？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！公司消费类电池产品具有轻薄、高能量密度、可定制形状等优点，非常适合用于智能手表、智能手环、AR/VR 设备、智能眼镜等对空间和重量敏感的穿戴设备，并且公司也正在更大范围地拓展相关市场业务，目前正积极对接多家智能穿戴的头部企业。感谢您的关注！</p> <p>6、公司在智能穿戴设备领域积极布局，并提到对接头部企业。请问目前该业务的具体进展如何？例如，是否已获得某国际巨头（如苹果、Meta）的订单或合作？预计该领域收入占比未来三年能达到多少？此外，动力电池业务方面，公司提到“26 年有望进一步减亏”，具体规划是什么（如定点客户拓展、产能提升）？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！在智能穿戴设备领域，公司正积极对接多家智能穿戴的头部企业。在动力电池业务领域，公司将继续集中现有资源和技术优势，聚焦汽车低压锂电池和无人机电池业务，力争成为汽车低压锂电池领域头部企业。同时，公司持续探索高倍率软包电池的其他应用场景，审慎把握汽车高压动力电池、储能电池等其他业务机会，提升公司可持续发展能力。具体进展情况请关注公司后续公告信息。感谢您的关注与支持！</p> <p>7、公司研发投入持续增加（Q3 研发费用增幅 23.2%），但动力电池业务仍处亏损阶段。作为独立董事，如何监督研发资金的使用效率？是否会要求管理层定期披露研发项目的 ROI（投资回报率）？此外，如何看待消费电池与动力电池的长期协同效应，是否会调整资源分配优先级？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！公司对于研发项目的设立、执行等有完善的评审与监管机制，独立董事也会不定期赴公司实地考察，并通过季度汇报掌握研发进展。汽车低压锂电池，行业无人机电池等，在电池材料、生产工艺、质量控制、性能要求等方面与消费类电池存在较多相似之处，长期协同效应明显。公司将在保持消费电池稳定增长基础上，对动力业务进行精准、可持续的投入。感谢您的关注与支持！</p>
--	--

8、董秘兼财务负责人您好！Q3 毛利率 24.05%同比下降 6.9%，但净利率 3.01%同比大增 62.86%。请问毛利率下降的原因是什么（如原材料成本上升、产品结构变化）？净利率提升是否主要得益于费用管控（三费占比下降 16.05%）？未来是否可持续？

答：尊敬的投资者，您好！毛利率下降主要系原材料价格上升以及出口退税率下降所致，净利率提升主要得益于费用管控。公司聚焦核心业务发展，深化市场拓展，同时致力于内部精细化管理，持续控本降费，相关业绩情况请关注公司相关公告。感谢您的关注与支持！

9、董事长兼总经理您好！2025 年 Q3 公司营收同比增长 33.22%，净利润增长 62.49%，业绩表现亮眼。请问这一高增长主要得益于哪些因素（如客户需求爆发、新产品放量、成本优化）？未来是否计划继续依赖消费电子客户（如北美、韩系客户）的增长，还是会加速开拓其他领域（如新能源汽车、储能）以分散风险？

答：尊敬的投资者，您好！2025 年第三季度业绩高增长主要受益于公司聚焦主营业务，客户份额有效提升，同时公司持续推行精细化运营，有效控制了成本。展望未来，公司将在巩固消费电子基本盘的同时，聚焦汽车低压锂电池和无人机电池业务，同时持续探索高倍率软包电池的其他应用场景，审慎把握汽车高压动力电池、储能电池等其他业务机会，构建多元增长曲线，以分散风险并驱动长期发展。感谢您的关注与支持！

10、证券研究员预期 2025 年公司业绩为 6.13 亿元，而公司前三季度净利润已达 3.87 亿元。作为信息披露负责人，如何看待全年业绩达成可能性？是否会提前向市场披露业绩指引？此外，明星基金经理加仓是否反映了对公司长期价值的认可，公司如何与投资者沟通增长逻辑（如钢壳产能投资、客户突破）？

答：尊敬的投资者，您好！证券研究员及基金经理的预期是其根据公司历史及当前业务情况的综合判断，请广大投资者注意投资风险。公司一直积极开拓市场，2025 年前三季度，公司的客户份额有效提升，同时公司持续推行精细化运营有效控制成本，不断提升公司盈利水平。公司也基于总体战略，

	<p>不断加大研发投入以及钢壳电池等新型产能项目的投入，将有利于公司的市场份额不断提升，从而支撑公司未来业绩不断增长。感谢您的关注与支持！</p> <p>接待过程中，公司与投资者进行了充分的交流与沟通，并严格按照公司《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平，没有出现未公开重大信息泄露等情况。</p>
附件清单 (如有)	无
关于本次活动是否涉及应当披露重大信息的说明	否