

证券代码：688610

证券简称：埃科光电

合肥埃科光电科技股份有限公司

投资者关系活动记录表(2026年1月20日)

编号：2026-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他 线上会议
参与单位名称及人员姓名	星石投资、中银基金、九方资本、景顺长城基金、泾溪投资、鑫焱投资、红筹投资、东方睿石、高毅资产、汇添富基金、社保基金、嘉信私募、于是资本、华夏基金、国寿安保基金、金鼎资本、百年资产、惠升基金、星石投资、易知投资、新华基金、国联安基金、粤信资产、申万菱信基金、汇丰晋信基金、东北证券自营、淡水泉投资、兴业基金、广发基金、雪石资产、上海彤源投资、恒邦兆丰资管、中欧基金、民生理财、银河基金、长江养老、华夏未来、东北证券自营、财通资管、天风证券、清淳投资、上海勤辰、平安基金、万家基金、金元证券、诚盛投资、红杉资本、润晖、谢诺辰阳、乘是资产、华泰资管、东方雨虹、新华基金、深圳向日葵、合众资产、易方达基金、银河基金、大成基金、惠升基金、运舟基金、东方雨虹、乘是资产、中信证金、社保基金、太平资产、粤信资产、清禾基金、中加基金、高毅资产、名禹资产、惠升基金、平安基金、玖鹏资产、HV Capital、中银资管、申万菱信、鹏扬基金、中金甲子、Pleiad Investment Advisors、东方雨虹、霁峰资本、银叶投资、东方雨虹、国金基金、中信证券、汇添富基金、工银理财、前海开源、深圳猎投资本、长信基金、申万菱信基金、申万菱

	信基金、华夏基金、建信基金、前海尚善、磐厚动量华能贵诚 信托、浙江伟星资产、华安基金、比亚迪财险
时间	2026年1月18日、2026年1月20日
地点	公司现场+线上会议
上市公司接待人 员姓名	董事长、总经理：董宁先生 董事会秘书：黄欣杨先生
投资者关系活动 主要内容介绍	<p>一、公司自动对焦系统、线光谱共焦系统等产品的现状如何？这两类产品与普通工业相机相比，价值量差异如何？</p> <p>回复：公司的自动对焦系统与线光谱共焦系统均处于积极的客户验证与导入阶段。其中，自动对焦系统进展相对较快，预计能够率先实现快速导入并响应市场需求。同时，我们也在持续攻关更复杂系统层面的技术需求，以进一步提升产品性能与技术竞争力，推动整体解决方案的创新与升级。</p> <p>这三类产品虽同属工业视觉传感器，但由于技术复杂度、功能集成度和应用场景的不同，其价值量存在较为明显的差异。自动对焦系统在工业相机基础上集成了高速对焦与精密调焦模块，主要用于解决高分辨率与大景深难以兼顾的应用矛盾，技术集成度更高，因此价值量通常高于普通工业相机。线光谱共焦系统基于光谱分析原理实现高精度的三维与色彩测量，其在光学设计、系统集成与数据处理等方面的要求更为复杂，整体技术难度与定制化程度最高，价值量通常也最高。</p> <p>二、公司新产品主要集中在光学领域，还是涵盖其他领域？</p> <p>回复：当前，公司新产品的研发工作以光学传感技术为核心展开，同时以光学技术为基点，公司根据市场需求和技术发展趋势，审慎评估向相关技术领域延伸的可能，构建以测量为核心的多元化产品与技术体系。</p> <p>三、请介绍 TDI 相机及 3D 相机产品适用的工艺制程，未来的发展方向与竞争格局如何？</p>

回复：TDI 相机与 3D 相机产品可应用于需要高速、高精度、高稳定性的工艺环节，其适用性更多取决于检测要求，而非绑定特定工艺节点，产品持续迭代的重点是速度、精度与系统稳定性的整体提升。目前，国内相关产品虽与国际领先水平存在差距，但公司在光学设计、热设计与材料科学能力等技术在国内已处于领先水平，并通过贴近客户场景、持续技术迭代，逐步建立竞争优势。未来，公司将继续推进产品在速度、精度、可靠性等全方面指标的提升，以匹配高端制造不断演进的需求，为后续发展奠定基础。

四、公司在锂电行业的业务表现如何？未来在该行业有哪些技术布局与预期？

答复：总体来看，公司在锂电领域处于良性发展状态，锂电行业营收规模增长快速，已成为公司业务增长的重要引擎。公司聚焦行业对检测精度、效率与可靠性要求的全面提升，持续加大锂电池检测技术的研发投入与系统布局。目前，公司已与多家头部终端厂商建立了紧密的合作关系，未来将依托扎实的技术积累和深入的客户协同，持续推动产品迭代与产业质量提升，保持技术领先性、把握行业发展趋势，支撑业务的持续成长。

五、在全球先进制程扩产和国产替代趋势下，检测相机的需求预计将如何变化？公司有哪些应对策略？

答复：需求方面，一是在成熟制程领域，出于供应链安全的考量，相关检测设备的国产化需求日益增强；二是随着先进封装等技术的发展，市场对检测精度与效率的要求持续提升。整体来看，检测相机正朝着更高性能、更高可靠性与更强自主可控的方向发展。

面对市场变化，公司持续深耕核心技术，高度重视产品的可靠性与底层技术的自主性，聚焦产业真实需求，推进在相关领域的验证工作。同时，公司积极与产业链头部客户开展深度

	<p>交流与合作，共同推动关键技术的迭代与产品开发。</p> <p>六、目前公司与外资企业在高端产品上的主要差距有哪些？公司在国内市场具备哪些竞争优势？</p> <p>答复：与外资领先企业相比，主要差距体现在跨学科能力、技术集成、高端人才资源和持续的场景迭代等方面。在国内市场，公司通过与国内设备商保持紧密合作，在特定应用场景中逐步形成了自身的工程经验与技术理解，建立起行业认知壁垒。公司将持续聚焦高端检测领域的核心需求，通过持续积累和生态合作，逐步缩小与国际领先企业的差距。</p> <p>七、一家新兴公司进入半导体核心供应链，验证周期通常需要多久？若无行业经验，验证是否会耗时数年？</p> <p>答复：验证周期会受多重因素的影响。若产品能完全满足客户要求且与现有系统兼容，理论上可能在半年到一年时间完成验证。但实际上，面对客户的定制化需求，需持续迭代新产品，验证周期往往更长。对于缺乏行业经验的公司进入难度则更大，除技术达标外，还需与客户建立沟通和信任，周期将进一步延长。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2026年1月18日、2026年1月20日