



2026

厦门特宝生物工程股份有限公司

2026年度“提质增效重回报”行动方案

Directory 目录

1 精耕经营提质
夯实主业发展根基

2 聚力创新研发
激活价值增长新动能

3 优化治理架构
筑牢规范运作之基

4 深化投关交流
畅通价值沟通渠道

5 恪守回报承诺
实现长期共赢发展

6 其他事宜

Foreword 前言

厦门特宝生物工程股份有限公司（以下简称“公司”）积极践行“以投资者为本”的发展理念，贯彻落实上海证券交易所关于开展沪市公司“提质增效重回报”专项行动的倡议，制定了《2025年度“提质增效重回报”行动方案》。2025年，公司严格执行上述行动方案各项举措，在提升经营业绩、创新研发、规范运作以及投资者关系管理等方面取得了一定的成效，切实履行了上市公司社会责任。

为进一步推动公司经营发展提质，持续提升核心竞争力与投资者回报水平，助力资本市场高质量发展，公司在整体评估2025年度行动方案后，以政策为导向，结合行业发展趋势及自身发展战略，制定了《2026年度“提质增效重回报”行动方案》，具体如下。



精耕经营提质，夯实主业发展根基

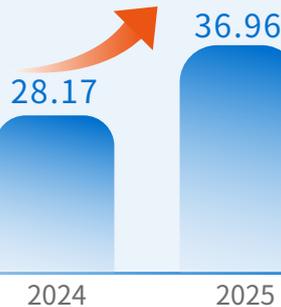
公司始终聚焦免疫和代谢领域，以临床需求为导向、以解决重大疾病问题为核心，持续强化“提供真正具有临床价值的产品和服务”的差异化布局，通过优化资源配置、加强精益管理，不断提升内生发展能力，推动核心主业竞争力与经营业绩稳步提升。

营业收入

36.96亿元

同比增长**31.18%**

营业收入(亿元)



净利润

10.31亿元

同比增长**24.61%**

净利润(亿元)

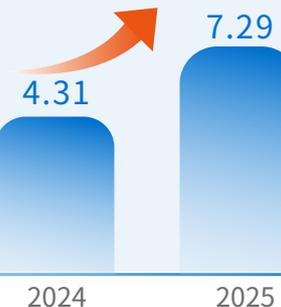


经营活动产生的现金流量净额

7.29亿元

同比增长**69.37%**

经营活动产生的
现金流量净额(亿元)



净资产

34.50亿元

较年初增长**35.10%**

净资产(亿元)



完成以2023年度净利润为基数，2025年度净利润增长率不低于70%的限制性股票激励业绩考核目标。

(一) 强化慢乙肝临床治愈领导地位，探索全人群更优治疗方案

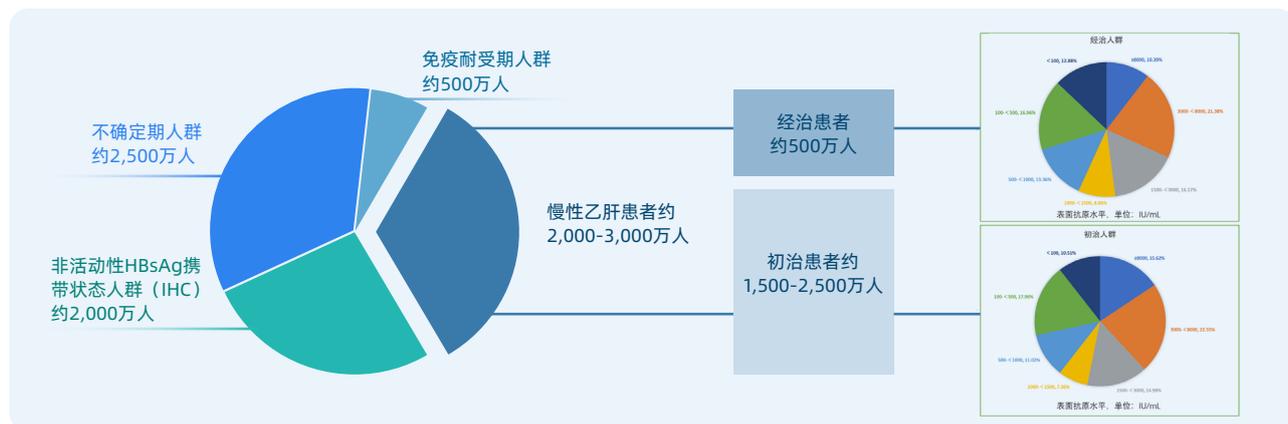
1. 派格宾新适应症获批，巩固慢性乙型肝炎临床治愈重要基石药物地位

2025年10月，派格宾联合核苷（酸）类似物用于成人慢性乙型肝炎患者的HBsAg持续清除的新增适应症获批，成为**全球首个以临床治愈为治疗终点的获批药物**。该适应症的临床试验数据显示，派格宾联合治疗结束并停止全部治疗药物24周，低表面抗原（HBsAg <1500 IU/mL）基线水平的核苷经治患者中有**31.4%**的患者实现HBsAg持续清除且HBV DNA检测不到，大幅提升了临床治愈率。该研究的延长随访结果于2025年美国肝病研究学会（AASLD）年会摘要中发布，证实获得临床治愈的患者在104周延长随访时临床治愈的持久性约**90%**。

2. 深耕乙肝创新药物研发，助力实现更高治愈更短周期

目前，针对核苷经治的优势患者，派格宾联合方案已经能够实现30%左右的治愈率和持久的免疫控制，是现有针对低表面抗原人群（优势患者）可行的安全、有效、成熟治疗方案。但慢性乙肝治疗市场仍存在大量未被满足的临床需求，例如，如何进一步提升优势患者临床治愈率至更高水平（例如，50%以上），以及改善现有药物对于部分患者/感染者无应答或应答不足的问题，如何通过创新药物及药物组合突破高表面抗原（ ≥ 3000 IU/mL）、免疫耐受等患者或感染者的治疗难点等。

派格宾联合核苷（酸）类药物的治疗方案及寡核苷酸（ASO）药物等在研药物针对的适应症仍相对局限，主要用于低表面抗原水平的经治患者，且治愈率水平仍有较大上升空间，未来将临床治愈理念和治疗策略进一步拓展至乙肝感染全人群，最大程度降低全人群的肝癌风险，是包括公司在内的全行业企业共同努力的方向。



基于上述未被满足的临床需求，公司持续开展创新药物研发，在①靶向病毒生命周期，进一步优化病毒生命周期的抑制，降低乙肝病毒负荷②强化宿主免疫系统，构建有效、持久的免疫控制两大方向加速推进创新药物研发。报告期内，公司重点推进ACT201、ACT560、ACT400等创新药物研发，其中，ACT201靶向病毒生命周期，有望成为该领域BIC（Best-in-Class）药物；ACT560、ACT400则基于自身创新机制，强化宿主免疫控制和抗病毒水平，可实现对于受感染肝细胞更高水平的安全清除。上述创新药物成功入选2025年创新药物研发国家科技重大专项，药物创新性和重要性获得主管部门高度认可，有望在未来追求更高临床治愈率和实现更短治疗周期的过程中发挥重要作用。此外，在肝脏炎症、肝纤维化等方面，公司持续推进ACT500等创新药物的开发。在慢性乙肝领域创新药物开发方面，公司多维度、全方位布局，希望为真正解决我国乙肝全人群重大疾病问题作出贡献。

3. 参与支持公益或科研项目，探索乙肝感染者全人群更优治疗方案

围绕乙肝感染者全人群的临床治愈与肝癌预防，公司持续支持多项公益及科研项目，积极推动临床策略从“优势人群”向“全人群”拓展。在优势人群治疗方面，公司支持的研究已取得一系列阶段性成果。如，聚焦核苷经治优势人群的“珠峰项目”、关注慢乙肝儿童的“萌芽项目”、针对非活动性HBsAg携带人群的“容愈项目”等，均证实基于派格宾的治疗方案可显著提升优势人群的临床治愈率。同时，面向更广泛患者群体的研究也在持续开展，包括针对低病毒血症患者的“未名项目”、代偿期肝硬化患者的“CHESS-SAVE”项目、以及慢乙肝合并脂肪肝人群的“扬帆项目”等。

2025年，覆盖慢性乙肝全人群的14个相关项目的研究成果多次亮相APASL、EASL、AASLD等国际肝病学术舞台



有力验证了相关治疗策略在促进HBsAg清除、降低肝癌风险方面的关键作用。

为进一步扩大临床受益群体，公司还支持了由北京陈菊梅公益基金会、中国肝炎防治基金会等发起的聚焦慢乙肝孕妇产后人群的“孕愈计划”及聚焦HBV相关肝癌家族史的“强盾”项目等系列研究。其中，“强盾”项目于2025年4月由中国肝炎防治基金会设立，旨在评估不同抗病毒治疗方案对以肝癌发生为主要终点的慢乙肝患者的远期疗效，为优化临床决策、降低肝癌风险积累高质量循证医学证据。公司逐步构建起从优势人群到广泛慢性HBV感染人群的研究覆盖，持续探索全人群的治疗策略优化及综合解决方案，致力于提升整体临床治愈率，降低远期肝硬化及肝癌风险。



（二）长效生长激素获批上市，拓展代谢性疾病新领域

公司坚持以客户为中心，深入理解患者和市场的真实需求，针对当前市场未被满足的临床需求开展创新研发。2025年5月，公司自主研发的国家1类新药——长效生长激素“益佩生”获得国家药品监督管理局批准上市，拓展了公司代谢性疾病治疗新领域，并于同年12月被纳入《国家基本医疗保险、生育保险和工伤保险药品目录（2025年）》，切实减轻患者长期治疗的经济负担，提升药品可及性与治疗延续性，为患者提供了全新选择，从而帮助更多患者获益。



益佩生在治疗效果、安全性、使用便捷性具备显著的差异化创新水平



报告期内，公司系统性开展了益佩生的学术推广、循证医学、科普宣传等相关工作，提升产品的可及性与社会认知度。

学术推广

建立了生长激素领域学术团队，积极参与并促进国内外学术交流，助力疾病认知与诊疗水平提升、惠及更多患者，同时塑造专业品牌形象

循证医学

益佩生给药方案优化的相关成果发表在内分泌领域权威SCI期刊《Journal of Endocrinological Investigation》，为临床上长短效制剂的等效替换提供了权威的剂量依据，显著提升了临床处方的便捷性。

科普宣传

开展专家研讨、科普宣传等活动，助力提升基层诊疗水平与科普能力，扩大优质医疗资源的可及范围，强化社会对儿童生长发育问题的关注与理解。

在现有的适应症基础上，公司正同步推进包括特发性身材矮小（ISS）、小于胎龄儿（SGA）、特纳综合征（TS）在内的儿童矮小症，以及成人生长激素缺乏症（AGHD）等新增适应症的临床研究，以惠及更广泛患者。

（三）强化资源整合，拓展主业增长边界

公司持续深化对疾病治疗领域的认知与理解，基于未来技术布局的战略考量，以全球视野整合前沿科技资源，探索多平台技术、多工具、多手段协同解决疾病问题，为人类健康事业贡献更优解决方案。

报告期内，公司完成了对基因治疗公司九天生物（Skyline Therapeutics Limited）部分资产的收购，此次收购源于公司对生物医药行业技术发展方向的深刻洞察——基因治疗作为解决复杂疾病的长期精准手段，是行业未来重要发展方向，已逐渐成为全球生物医药创新竞争的核心领域。九天生物是一家专注于前沿基因治疗技术的创新型企业，拥有多年行业经验积累，具备扎实的技术能力和深刻的行业洞察，其拥有开发创新基因治疗的尖端核心技术和深厚的研发经验，自主建立了尖端AAV基因治疗平台，涵盖AAV衣壳发现、载体设计和构建等核心技术，依托该平台目前已有多个项目处于研发阶段，包括新一代SMN基因替代疗法治疗脊髓性肌肉萎缩症（SMA）、获美国FDA孤儿药资格认定的治疗遗传性视网膜病变的突破性眼科基因疗法、领先的遗传性心肌病基因疗法等覆盖神经、眼科、心血管等疾病领域的管线产品。本次收购范围涵盖九天生物腺相关病毒（AAV）基因治疗技术平台、管线产品、固定资产及员工。

九天生物的核心能力与公司拓展需求高度契合，通过本次收购，公司得以快速切入基因治疗这一前沿领域，丰富公司的技术平台和研发管线，进一步提升在生物技术领域的持续创新与发展能力，同时将适时探索全球合作机会，让创新成果惠及更广泛人群。

（四）优化运营管理，实现降本增效提质

公司以提升管理效能、支撑高质量发展为目标，围绕核心业务持续优化经营管理，加强战略管控、提升组织运行效率、完善风险管理机制。在**组织与效能方面**，持续推进管理升级，完善战略经营管理体系，深化流程建设与数智化转型，积极探索AI技术在研发、生产及管理环节的应用，提升运营效率与跨部门协同能力；构建战略导向的人才供应链，优化绩效薪酬与长效激励机制，强化人才保障与组织活力。在**风险防控方面**，不断完善安全生产、信息安全、环保及合规管理体系，逐步构建覆盖业务全链条的闭环风控体系，强化风险识别、预警与应急处置，提升全员合规与风险防范意识，为公司稳健运营、高质量可持续发展提供坚实保障。

2026年度

公司将持续聚焦提升经营质量与核心竞争力，以临床价值为导向深耕主业、强化创新、优化运营。

在慢乙肝临床治愈领域

依托派格宾新增适应症巩固临床治愈基石地位，持续推进系列新药及联合用药研发，持续支持公益与科研项目，探索全人群治疗方案，不断巩固领先优势。

在代谢疾病领域

加快长效生长激素益佩生商业化推广与学术建设，推进新增适应症临床研究，依托产品差异化优势提升市场覆盖与患者可及性。

- ◆ 积极整合前沿技术资源，完善技术平台与研发管线，拓展主业增长空间。
- ◆ 持续深化运营管理与数智化转型，强化战略落地、降本增效与风险防控，全面推动公司经营高质量、可持续发展。

聚力创新研发，激活价值增长新动能

公司始终将研发创新作为核心发展战略，以解决临床实际需求为导向，持续深化对疾病治疗领域的认知与理解，通过加大研发投入、完善研发技术平台、强化知识产权布局等举措，深耕前沿技术研发与创新药物攻坚，推动产学研深度融合与成果转化，助力培育生物医药领域新质生产力。

（一）丰富技术平台

报告期内，公司持续构建并完善核心技术平台，整合前沿科技资源，推动多平台技术协同创新，为各类创新药物研发筑牢基础。

（1）在原有蛋白质药物生产技术平台的基础上，公司进一步拓展抗体类药物生产技术能力，搭建基于中国仓鼠卵巢（CHO）细胞的高效表达与纯化体系，建立完善的质量控制体系，通过优化发酵、纯化等关键环节参数，有效控制产品杂质含量，保障产品质量稳定一致，构建治疗性蛋白药物生产平台技术。

（2）公司同时积极拓展创新领域技术平台，进一步拓展至核酸药物修饰及筛选、创新药物递送载体开发等领域：一是核酸药物修饰及筛选平台技术，依托于对核酸药物的系统研究、先进的生物信息学算法，构建了功能全面的序列设计和化学修饰一体化平台，在序列保守性、同源性、免疫原性、脱靶效应等研发、设计重点具备较为全面的技术能力；二是创新药物递送载体开发平台技术，深度重点布局腺相关病毒（AAV）递送技术与脂质纳米粒（LNP）递送技术等技术路径，提供从载体设计、性能优化到临床转化的全链条技术支撑，提供从载体设计、性能优化到临床转化的全链条技术支撑，有效破解传统递送技术靶向性不足、免疫反应明显、药物生物利用度低等行业痛点。

目前，公司已构建5个核心平台技术，拥有多个表达平台和多个克隆构建储备；同时，围绕免疫和代谢领域，公司正在对mRNA、基因疗法、小核酸药物、抗体药物等相关平台技术进行深度开发，为各类创新药物的研发打下坚实的技术基础。



(二) 拓展管线布局

公司通过自主研发与对外开放合作，整合国内外优质资源、深化产学研协同创新，在慢性乙肝、恶性肿瘤及代谢性疾病等重大疾病领域，构建数量丰富、梯队清晰的创新研发管线，报告期内，公司重点推进现有产品适应症拓展与全新疾病领域创新产品研发。

在现有产品适应症拓展方面，公司重点推进派格宾、益佩生、珮金三款产品的适应症延伸：

 派格宾® PEG-IFN α -2b	原发性血小板增多症
 珮金® 拓培非格司亭	降低子痫前期发生率
 益佩生® 怡培生长激素	特发性身材矮小 (ISS) 小于胎龄儿 (SGA) 特纳综合征 (TS) 成人生长激素缺乏症 (AGHD)

在创新药物研发方面，除持续推进慢性乙肝领域ACT201、ACT400、ACT560等创新药物研发外，公司还重点推进ACT100、ACT500等免疫、代谢领域创新药物研发：注射用ACT100系统性红斑狼疮适应症和皮肤型红斑狼疮适应症的药物临床试验申请已获批，目前正开展I期临床研究；ACT500用于治疗代谢功能障碍相关脂肪性肝炎，已完成健康人群I期临床，展现出良好的安全性与可行性。

此外，公司及全资子公司九天生物积极布局基因治疗领域，针对遗传性视网膜、地图样萎缩、I型脊髓性肌萎缩症、遗传性扩张型心肌病等疾病积极推进基因治疗创新药物研发，其中，针对I型脊髓性肌萎缩症的创新药物SKG0201正开展I期临床研究相关准备工作，其余研发项目也正有序开展，为公司创新发展奠定坚实基础。

领域	项目名称	适应症/应用领域	临床前	IND申请	I期临床	II期临床	III期临床
免疫	聚乙二醇干扰素 α -2b注射液	用于治疗原发性血小板增多症				II期临床中	
	人干扰素 α 2b喷雾剂	用于降低新型冠状病毒暴露后的感染风险			完成I期临床		
	ACT100	用于治疗红斑狼疮等自身免疫性疾病			I期临床中		
	AK0706	用于治疗慢性乙型肝炎			I期临床中		
	拓培非格司亭注射液	用于降低子痫前期发生率			I期临床中		
	ACT201	用于治疗慢性乙型肝炎	临床前				
	ACT400	用于治疗慢性乙型肝炎	临床前				
	ACT560	用于治疗慢性乙型肝炎	临床前				
代谢	怡培生长激素注射液	用于治疗特发性身材矮小 (ISS)					III期临床中
		用于治疗小于胎龄儿 (SGA)					III期临床中
		用于治疗特纳综合征 (TS)				完成II期临床	
		用于治疗成人生长激素缺乏症 (AGHD)				II期临床中	
	ACT300	用于治疗代谢功能障碍相关脂肪性肝炎			完成I期临床		
	ACT500	用于治疗代谢功能障碍相关脂肪性肝炎			I期临床中		
肿瘤	Y型聚乙二醇重组人促红素 (YPEG-EPO)	用于慢性肾功能不全导致的贫血				完成II期临床	
	ACT50	用于治疗肿瘤等相关疾病	临床前				
基因相关疾病	SKG0201	用于I型脊髓性肌萎缩症患者的临床一次性治愈		I期临床研究准备			
	SKG1120	用于遗传性视网膜疾病患者的临床一次性治愈	临床前				
	SKG1302	用于地图样萎缩患者的临床一次性治愈	临床前				
	SKG0977	用于遗传性扩张型心肌病患者的临床一次性治愈	临床前				

2026年度

公司将持续加大研发投入，聚焦核心技术攻关与创新成果转化。一方面，通过优化研发流程、完善核心技术平台建设，切实提高研发效率，着力打造优质创新药物；另一方面，健全研发人才引进留用机制，完善人才培养体系，构建多层次人才梯队，强化创新人才支撑；此外，不断加强知识产权全链条保护，强化创新成果知识产权挖掘与布局，防范知识产权风险，充分激发自主创新活力；同时，深化产学研协同合作，整合优质研发资源，有序推进研发项目进展，推动研发成果转化、落地，为公司高质量发展筑牢创新根基。

优化治理架构，筑牢规范运作之基

公司始终将规范治理作为发展根基，贯彻落实法律法规要求，持续健全权责分明、制衡有效、合规透明的治理结构，紧跟法规更新动态及政策导向，完善内部控制体系建设，提高公司运营的规范性和决策的科学性。

2025年度

2025年度，公司根据《中华人民共和国公司法》《上市公司信息披露管理办法》《上市公司章程指引》等相关法律、法规和规范性文件的最新规定，结合自身实际情况，**取消设置监事会**，由董事会审计委员会行使《公司法》规定的监事会相关职权，同时**增设职工代表董事**，进一步完善了董事会多元治理结构，提升了决策的透明度和科学性。

公司共召开



报告期内

为保障公司内部管理制度与最新法律法规、监管政策要求有效衔接，公司对照《中华人民共和国公司法》《上市公司治理准则》等法律法规和规范性文件，结合经营发展实际，系统梳理现有制度的合规性与适用性，完善、优化了公司治理制度。



公司持续完善ESG治理架构，将战略委员会调整为战略与可持续发展委员会，进一步将ESG理念深度融入公司发展战略，并在实践中充分发挥董事会ESG治理最高决策机构作用、战略委员会督导作用和ESG工作小组执行作用。公司凭借在ESG治理与管理实践的表现，获得了行业及相关方的充分肯定。

ESG荣誉奖项



ESG评级



优化治理架构，筑牢规范运作之基

公司持续加强对实际控制人、董事、高管的合规培训和监督，定期组织“关键少数”人员学习资本市场法律法规、监管政策和公司内控制度，提升其合规履职意识和能力，确保其严格遵守法律法规、《公司章程》和公司各项制度，勤勉尽责开展工作，同时强化外部董事履职支撑保障，充分发挥外部董事特别是独立董事作用，切实提升董事会治理效能。

2025年度



《控股股东、实际控制人监管提醒》

4期

《科创板监管直通车》

5期

《以案学法》

7期



履职合规相关培训

23次

2026年度

公司将继续严格落实法律法规及监管要求，不断完善治理体系，规范股东会、董事会及各专门委员会运作，持续优化内部控制与管理制度，动态修订完善相关制度，保障规范治理与科学决策。公司将持续加强与“关键少数”的沟通交流，强化“关键少数”合规培训与监督，继续组织相关人员参加证券监管机构、交易所及行业协会举办的各类培训，定期传递法规速递和监管动态等信息，持续提升董事、高管履职能力，共同推动公司实现规范运作，推动治理效能提升。

深化投关交流，畅通价值沟通渠道

公司以“诚信合规、精准传递、深度互信”为投资者关系管理目标，持续构建多元、高效、透明的投资者沟通体系，致力于与投资者保持互信、友好的良性关系。

报告期内，公司严格按照中国证监会和上海证券交易所以及交易所的监管要求开展信息披露工作，不断优化信息披露、重大信息内部报告等流程，加强内幕信息管理，主动增加自愿性信息披露，提升信息披露透明度，切实维护投资者的知情权。公司持续探索、优化信息披露形式与传播渠道，助力投资者多维度、全方位地了解公司发展状况。报告期内，公司信息披露及时、准确、真实、完整，不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。



2025年披露公告及上网文件

128份

连续三年在上海证券交易所关于科创板上市公司信息披露工作评价中荣获

A级评价

报告期内，公司修订《投资者关系管理制度》，进一步规范投资者沟通机制；制定《舆情管理制度》，建立健全舆情监测、研判及应急处置机制，防范化解舆情风险。

公司持续通过股东会、业绩说明会、现场调研、投资者专线、投资者邮箱、上证e互动等多种渠道与投资者保持双向沟通，认真倾听并及时回应投资者关切。同时，为进一步推动中小股东参与公司治理，公司启用股东会网络投票提醒服务，委托上证信息通过发送智能短信等形式，向投资者推送股东会参会邀请、议案情况等信息，确保有投票意愿的中小投资者能够及时参会、及时投票，提升中小股东参会及投票便利性，保障投资者充分行使表决权。



17个

上证e互动问题回复数

100%

回复率

4次

业绩说明会

11次

投资者交流会

31篇

新发券商研报



2026年度

公司将持续深化投资者关系管理工作，以“提质增效重回报”行动方案为核心指引，多措并举提升投关管理专业化、精细化水平。公司将围绕临床研发进展、长期战略布局等核心经营内容，与投资者积极交流，倾听投资者诉求，认真吸纳合理化建议；优化投资者意见征询和反馈机制，健全“收集-研判-反馈-跟踪”管理机制，切实增强投资者的参与感与信任感；公司将结合医药行业特性及最新监管政策要求，打造兼具专业研判能力与合规服务意识的投关专业团队，为投资者提供更精准、高效的价值传递与专业服务；常态化开展各类投关交流活动，2026年计划举办业绩说明会和投资者交流会合计不少于10场，持续向市场清晰传递公司核心价值与发展愿景，不断巩固投资者与市场的长期价值共识。

恪守回报承诺，实现长期共赢发展

公司始终牢固树立“以投资者为本”的理念，坚持将企业发展成果与股东共享，构建持续、稳定且科学的回报机制，切实提升投资者的获得感和认同感，实现公司与股东互利共赢。

公司严格执行《公司章程》规定的利润分配政策，坚持以现金分红为主要回报方式，在符合利润分配条件、保障公司正常运营和研发投入的前提下，保持现金分红的连续性和稳定性，确保以现金方式分配的利润不少于当年实现可分配利润的10%，并根据公司经营业绩增长情况，稳步提升现金分红总额。

2025年度，公司综合考虑现金流状况和未来发展规划，拟向全体股东按每10股派发现金红利6.2元（含税），合计拟派发现金红利共计

253,077,477.60元（含税）。



为进一步完善和健全分红决策和监督机制，切实保障股东依法享有的资产收益等权利，维护公众投资者合法权益，引导投资者树立长期、理性的投资理念，公司于2026年1月制定了《未来三年（2026年-2028年）股东分红回报规划》，着力提升利润分配决策的透明度与可操作性。

公司持续推动股权激励计划落地实施，顺利完成了2024年限制性股票激励计划预留部分的授予及首次授予部分第一个归属期的归属工作。

2025年9月完成预留部分授予：

预留授予日：2025/9/4

预留授予数量：120.00 万股

预留授予人数：372 人

预留授予价格：39.18 元/股



2025年10月完成首次授予部分归属：

归属股票的上市流通日：2025/10/30

归属股票的上市流通数量：1,389,480 股

归属的激励对象人数：600 人

有效地将核心团队利益与公司整体利益紧密结合，进一步提升员工的凝聚力和团队稳定性，激发核心团队的积极性，对公司业绩提升发挥积极作用，促进公司战略目标的实现。

恪守回报承诺，实现长期共赢发展

此外，为传递公司发展信心，维护广大投资者尤其是中小投资者利益，推动股价合理反映公司长期投资价值，公司拟实施股份回购计划，使用自有资金和自筹资金，通过上海证券交易所系统以集中竞价交易方式回购公司部分A股股票。

回购预案主要内容	
回购方案实施期限	待股东会审议通过后12个月
方案日期及提议人	2026/3/12，由公司董事长孙黎先生提议
预计回购金额	10,000万元~20,000万元
回购资金来源	自有资金和股票回购专项贷款资金
回购价格上限	85元/股
回购用途	√ 用于员工持股计划或股权激励 √ 用于转换公司可转债
回购股份方式	集中竞价交易方式
回购股份数量	117.65万股~235.29万股（依照回购价格上限测算）
回购股份占总股本比例	0.29%~0.58%

注：该预案尚需提交股东会审议。

2026年度

2026年，公司将围绕提升投资者回报、维护股东合法权益，结合自身经营发展实际，落实多项具体举措，在兼顾公司长远和可持续发展的同时，让股东切实享受公司的发展成果。公司将严格执行未来三年（2026年-2028年）股东分红回报规划、积极推进股份回购相关工作；持续深化公司治理、稳步提升经营效益，夯实投资者回报的基本面；强化舆情管理，及时回应市场关切，通过精准价值传递与高效投关沟通，推动经营成果有效转化为市场价值，实现公司与股东的长期协同发展。

其他事宜

2025年，公司严格执行《2025年度“提质增效重回报”行动方案》，有序推进各项工作并取得阶段性进展与成效。2026年，公司将积极落实本行动方案，持续评估、优化方案具体举措，关注、接受投资者建议，并根据方案落实情况及时履行信息披露义务，保障投资者的知情权。

公司将始终坚守合规底线，坚持规范运作，提升经营管理水平，深耕主业强化核心竞争力，稳步提升公司市场价值，通过良好的业绩表现、积极的投资者回报，回馈广大投资者的信任与支持，切实履行上市公司责任和义务，助力资本市场平稳健康发展。

AMETOP



特宝生物 Amoytop



地址:福建省厦门市海沧新阳工业区翁角路330号

邮编:361028

电话:0592-6889118

传真:0592-6889130

邮箱:ir@amoytop.com

网址:www.amoytop.com