

腾景科技股份有限公司

2026 年度“提质增效重回报”行动方案

腾景科技股份有限公司（以下简称“公司”）为践行以投资者为本的理念，推动上市公司持续优化经营、规范治理和积极回报投资者，大力提高上市公司质量，于 2025 年 3 月制定了《2025 年度“提质增效重回报”行动方案》，通过紧抓产业快速发展机遇，在提升经营质量、强化核心技术竞争力、完善产业链布局、保障投资者权益、提升股东回报水平、稳定市场预期、树立良好资本市场形象等方面取得了良好成效。为在 2026 年更好地延续上述发展成果，持续深化提质增效各项举措，进一步夯实公司高质量可持续发展基础、提升股东长期回报能力，特制定《2026 年度“提质增效重回报”行动方案》，对 2025 年方案执行情况进行总结，并制定 2026 年度相关工作举措。具体情况如下：

一、深耕精密光学与先进光电子技术创新，推动业务高质量发展

2025 年，公司始终聚焦光学光电子主业，深耕精密光学与先进光电子技术创新，全面落实年度专项行动方案各项举措，持续强化垂直整合能力建设，优化业务与产品结构，稳步推进技术研发、产能布局、市场拓展与治理升级，多措并举推动经营提质增效，核心竞争力持续增强。

2025 年，公司实现营业总收入 58,554.31 万元，较上年同期增长 31.54%；实现归属于母公司所有者的净利润 7,061.64 万元，较上年保持平稳；实现归属于母公司所有者的扣除非经常性损益的净利润 6,725.98 万元，较上年保持平稳，盈利能力稳步提升，发展韧性进一步增强。

1、聚焦主业强化业务拓展，多领域协同打造增长新引擎

2025 年，公司依托完善的精密光学与先进光电技术产品矩阵、行业头部客户资源优势，紧抓 AI 技术持续迭代与规模化应用、半导体设备国产化带来的产业机遇，业务实现快速增长。在光通信主要领域，公司持续丰富高端产品品类，完善高速光通信领域多场景产品解决方案，高速光模块无源元组件、OCS 光交换机大尺寸纯钽酸钪晶体产品量产规模持续提升，北美控股子公司光测试仪器业务实现稳步增长，推动光通信领域业务规模持续扩大。在新兴应用领域，公司重点

发力半导体设备高端光学模组业务，订单交付量大幅提升，业务规模实现显著增长；生物医疗领域高端光学模组产品应用场景持续拓展，业务规模稳步扩张；消费类光学领域，AR 光机模组及衍射波导片产品完成持续迭代优化，为长期发展培育了新动能。在光纤激光领域，公司持续优化业务与产品结构，聚焦高激光损伤阈值元器件业务，随着下游行业需求回暖实现稳步增长。同时，公司积极参加美国西部光电展、美国光纤通讯展、慕尼黑上海光博会、德国慕尼黑激光及光电展、中国光博会等国内外具有重要影响力的行业展会，全方位展示技术成果与产品方案，行业知名度与全球市场影响力持续提升。

2026 年，公司将进一步聚焦核心业务领域，紧抓全球 AI 算力需求持续高速增长带来的高速光互联产业历史性机遇，持续优化业务与产品结构，推动各领域业务高质量发展，具体举措如下：

在光通信核心领域，持续完善高速光通信多元技术路径产品解决方案，推动业务向 1.6T 高速光模块、OCS 光交换、CPO 共封装光学、NPO 近封装光学等行业前沿领域渗透，重点发展光纤阵列 FAU、高通道准直器阵列、高端滤光片等产品和新技术，推进规模化生产。充分发挥控股子公司 GouMax/高迈的光测试仪器协同优势，整合可调谐激光器（TLS）、光谱分析仪（OSA）、光功率监测模块（OPM）、光通道监测模块（OCM）以及全系列高性能光交叉复用器（Interleaver）等产品，赋能 400G 及以上骨干网部署、覆盖多技术路径光器件与模块测试、OCS 光交换机性能验证等应用，为客户提供多场景测试服务。依托多地域生产基地，全面提升订单交付能力与供应链韧性，进一步深化与头部光通信客户合作，扩大光通信领域业务规模。在光纤激光领域，继续聚焦高激光损伤阈值光学元器件，巩固既有优势，实现业务稳步发展。在半导体设备、生物医疗等新兴高附加值领域，持续把握半导体设备国产替代机遇，强化先进制程半导体设备高端光学模组设计、生产与测试关键工艺攻关，满足客户交付需求，扩大业务规模，提升盈利贡献。在消费类光学领域，重点推进 AR 智能眼镜近眼显示模组的拓展与量产落地，深化与下游消费电子客户的合作，积极培育公司未来业务增长新动能。

在市场拓展与产能保障方面，持续强化品牌建设与全球市场推广，积极参与多场国内外具有重要影响力的行业展会；完善美国、欧洲、东南亚等海外销售服务网络，持续提升外销业务规模；加强销售团队专业化建设，提升新产品应用服

务能力；持续推进福州总部产能扩充、合肥子公司晶体材料业务扩产、武汉子公司高速光模块组件量产、泰国生产基地投产、郑州生产基地投产，为全球业务拓展提供稳定、柔性的交付保障。

2、以精密光学和先进光电技术创新为抓手，持续培育发展新质生产力

光学光电子行业作为技术密集型行业，随着新一轮科技革命和产业变革深入推进，下游应用场景持续拓展，驱动行业技术加速迭代。公司始终坚持研发创新驱动发展战略，聚焦精密光学和先进光电子关键核心技术，持续加大研发投入，推动核心技术攻关与新产品研发，确保公司技术能力与产业发展趋势、客户需求同频共振。

2025年，公司研发投入6,950.42万元，同比增长47.18%，占营业收入的11.87%，持续保持高强度研发投入。报告期内，公司及子公司新增获得授权8项专利，其中5项发明专利、3项实用新型专利；新增获得4项软件著作权。新增提交48项专利申请（含2项美国专利），其中19项发明专利、27项实用新型专利、2项外观专利；新增提交2项软件著作权申请。截至2025年12月31日，公司共拥有96项专利，其中19项发明专利，73项实用新型专利；拥有4项软件著作权。

2025年，公司使用全部剩余超募资金及其衍生利息、现金管理收益共计1,594.50万元投入实施研发中心建设项目（二期），有效保障了公司研发创新工作的推进，确保公司光学底层技术始终保持行业前沿水平，为业务发展提供充足的新产品、新技术储备。截至2025年12月31日，公司超募资金已按规定使用完毕，公司首次公开发行股份募集资金专户已全部注销。

2025年，在核心技术建设方面，公司持续丰富完善既有的核心技术平台，推动模压玻璃非球面类技术向超精密模压玻璃类技术、衍射光学类核心技术平台向微纳加工类技术升级，不断夯实底层光学核心技术能力，为各应用领域业务发展筑牢根基。公司产品、技术研发取得如下进展：

（1）在关键技术突破方面，公司围绕行业前沿及客户需求，解决了一系列产品工艺难题，为产品的性能提升与更新迭代提供了有力支撑。主要包括：解决了光芯片的高精度贴装耦合技术难题，可为光通信数据中心市场提供高性能光引擎；解决了超宽光谱光源的整形器件设计与制造工艺问题，可为半导体先进制程

检测设备提供关键光学部件；解决了离子束精修面形技术问题，能够为半导体、航空航天领域提供超高精度面形的光学元件；解决了超连续谱激光的光纤耦合技术问题，可为市场提供多波长合波分波模块；解决了高定向精度、低 M^2 （光束质量因子）准直器的设计与制造工艺问题，可为半导体设备市场提供相关器件；解决了激光功率的高精度控制技术问题，可为多个市场领域提供波长可调谐、功率高度稳定的激光器。解决了扫描光谱仪的设计与精密组装问题，可为光通信测试市场提供高速紧凑的 OPM 器件；解决了大尺寸纯钽酸钪晶体生长工艺问题，可为光通信 OCS 光交换机市场提供高质量钽酸钪晶体；实现了三屏 uLED+XCUBE 组件的自动对准贴合，可为消费类光学市场提供 AR 光机核心组件。

（2）在产品研发及量产方面，公司持续推进在半导体设备、高速光通信、空间光通信及消费电子等领域的产品研发与量产进程，为公司相关业务的持续发展奠定坚实基础。主要包括：在半导体设备领域，实现了应用于先进制程设备的超宽带切趾器及高端准直器件的批量生产；在光通信领域，实现了大尺寸纯钽酸钪晶体及紧凑型光谱仪的量产，完成了多款应用于高速光模块的 COB 光引擎的样品生产；在空间光通信（卫星激光通信）领域，实现了离轴反射镜的小批量生产；在消费类光学领域，推进几何光波导产品在消费级市场的量产，应用于 AR 智能眼镜。

（3）在生产工艺及自动化方面，公司通过系列技术创新与工艺优化，进一步提高了生产效率，降低了生产成本，保证了生产的稳定性，并持续提升产品质量与公司柔性化生产制造水平。主要包括：在生产工艺端，成功实现了光芯片的高精度贴装耦合工艺，并将其导入生产线，为高速光模块的应用做好了技术储备；实现了光学键合工艺的半自动化，大幅提高了键合产品的量产质量与成品率。在自动化设备开发端，成功开发出精密穿纤自动化设备，实现了各类相关光纤器件的高成品率、规模化生产；实现了准直器产品的自动点胶组装工艺，大幅提高了成品率和产品可靠性。

2025 年，公司凭借在科技创新方面的卓越成效，荣获上海证券报 2025 “上证鹰·金质量” 科技创新奖。

2026 年，公司将继续完善超光滑抛光、深紫外波长镀膜、自由曲面加工、微纳光学加工等底层工艺技术，同时围绕客户需求，紧跟可插拔高速光模块、OCS

光交换、CP0/NP0 多元光互联技术演进趋势，半导体设备零部件国产替代趋势，AR 眼镜近眼显示技术规模化落地趋势，持续开发高附加值器件与模组产品，推动产品结构持续向高端化迈进。预计 2026 年研发投入同比增长幅度不低于 30%，并重点推进以下方面的技术创新能力建设：

（1）光通信、光纤激光等主要应用领域方面：积极把握全球 AI 算力需求持续增长带来的产业机遇，持续推进数据中心高速光模块用微透镜、微透镜阵列等晶圆级光学元器件产品开发，完善微纳光学精密制造产品矩阵及相关技术能力；推进二维大阵列准直器的量产与迭代，为 OCS 光交换领域业务长期发展奠定技术领先优势；推进 CP0 光连接器的研发与验证，构筑下一代光互联技术核心竞争力。

（2）新兴应用领域方面：围绕半导体设备行业国产替代与自主可控需求，持续推进应用于先进制程半导体设备的超宽带光源 12 波长处理器等高端光学模组的研发；推进应用于 AR 智能眼镜的三屏全彩微投影模组的研发，丰富消费级 AR 近眼显示产品组合；推进应用于眼科治疗领域的小型高能量医疗脉冲激光模组研发，丰富生物医药领域高端光学模组产品供给。

公司将持续优化研发管理体系，合理配置研发资源，优化研发投入结构，聚焦与公司战略规划、产业发展趋势高度匹配的研发项目；持续完善知识产权保护体系与专利申请激励机制，提升发明专利的申请数量与授权质量，持续夯实公司光学底层技术实力。

3、推进业务整合，构建垂直一体化业务体系

公司坚持内生式自主研发创新驱动发展为主，聚焦核心业务领域持续推进垂直一体化业务体系建设，不断完善全球化产能与业务布局。

2025 年，公司在产业链布局及垂直整合能力建设方面取得积极进展：

在产业链业务布局方面，公司持续深化产业链各环节垂直整合，推动上游合肥控股子公司大尺寸纯 YV04 钽酸钪晶体材料业务的规模上量，订单规模快速增长；中游元器件业务持续向组件、模组化方向升级，公司推出了高速 EML COB 光引擎/硅光 COB 光引擎及配套光收发组件等适配可插拔高速光模块的无源及有源产品，以丰富的产品矩阵，助力公司在 AI 算力高速光互联领域的业务拓展；控股子公司 GouMax 的下游光测试仪器业务持续完善产品解决方案，通过技术、生产协同，境内控股子公司高迈光通讯已实现多型号光测试模块/设备的量产，

为高端光测试仪器业务拓展奠定坚实基础。产能布局方面，公司稳步推进境内外生产基地建设与产能爬坡，位于福州总部的生产基地持续扩产，合肥晶体材料生产基地产线持续完善产能配套，泰国生产基地基本完成建设并逐步投入使用，形成了多地联动的全球化产能布局，有效满足全球客户的柔性化交付需求，为公司业务规模扩张提供了坚实的产能保障。

2026年，公司将持续深化产业链垂直一体化整合，完善全球化业务布局，具体举措如下：

持续强化产业链协同能力，上游晶体材料业务加速产能释放与规模化量产；中游光学元器件业务聚焦高附加值产品升级，向集成化光学组件、模组方向延伸；下游光测试仪器业务加快境内量产能力建设并强化全球市场拓展。有序推进境内外各生产基地的产能爬坡与产线优化，持续满足全球客户的柔性化交付需求。

充分依托公司在“上游晶体材料-中游光学元器件/模组-下游仪器设备”产业链部分关键环节的布局卡位，紧抓全球AI算力产业爆发机遇，快速做大做强光通信核心业务，全面提升公司核心竞争力与盈利能力，为长期可持续发展注入强劲动力。

二、优化经营管理，提升经营质量

2025年，公司持续加强应收账款、存货管理及资金管理，应收账款（含合同资产、应收票据）周转率、存货周转率较上年均有所提升；持续贯彻“三化一稳定”策略（即作业自动化、管理IT化、人员专业化、关键岗位人员稳定），通过信息化平台赋能生产经营全流程管理，加强产品质量管控与自动化投入，公司整体销售毛利率保持稳定。

2026年，公司将系统推进经营优化举措，继续强化应收账款与存货管理，完善应收款项回款考核与风险管控机制，及时化解坏账风险，保障资产安全，深化产销协同、优化采产计划、合理管控库存规模与结构，提升资产周转效率；实施精细化资金管理，在保障经营研发资金需求与资金安全的前提下，合理盘活闲置自有资金开展低风险理财，优化资金调度与数字化财务管控、提升资金使用效率，积极拓展多元融资渠道，保障业务发展资金需求并实现资金保值增值；夯实质量管理体系，完善可靠性测试能力建设，严控产品质量稳定可靠，全面提升高端制造水平与产品核心竞争力；深化全流程多维度降本增效举措，强化全面预算

管理、加强费用管控与监督，优化生产技术工艺、推进自动化设备应用降本提效，深化“三化一稳定”策略，强化生产全流程精细化管理，提升生产良率与运营效率，力争 2026 年整体毛利率稳中有升，保障年度经营目标顺利达成；同时完善人才梯队建设与多元化激励机制，通过股权激励、薪酬激励深度绑定员工与公司、股东利益、激发团队活力，坚持内培外引完善多领域人才梯队，强化员工专业技能培训，打造适配公司战略的人才培养体系，为公司长期可持续发展筑牢坚实基础。

三、提升现代化公司治理水平，夯实高质量发展制度基础

提升合规治理水平是实现公司基业长青的重要基础，公司将持续健全现代化治理体系，为公司长期稳健发展保驾护航。

1、持续完善治理体系，筑牢规范运作根基

2025 年，公司召开董事会会议 9 次、原监事会会议 7 次、股东会会议 2 次；董事会各专门委员会规范履职，其中审计与风险管理委员会召开 6 次，战略与可持续发展委员会召开 4 次，薪酬与考核委员会、提名委员会各召开 3 次，充分发挥专门委员会与独立董事作用，持续提升董事会治理效能。公司持续完善治理体系，全面贯彻落实新《公司法》等相关法律法规要求，调整优化治理结构，强化权责法定、权责透明、协调运转、有效制衡的治理机制，不断提升规范运作水平和风险防范能力。公司顺利完成董事会换届工作及新一届高级管理人员的聘任工作。公司依据新《公司法》及证监会、上交所配套制度规则，系统性推进法人治理结构革新，完成修订《公司章程》《股东会议事规则》《董事会议事规则》《独立董事制度》等 25 项制度及新制定《董事、高级管理人员离职管理制度》，优化董事会架构，将董事人数调整为 7 名，并在董事会中设置一名职工董事，取消监事会设置，同步将董事会审计委员会升级为审计与风险管理委员会，全面承接监事会法定监督职权，扩充风险管控职能，进一步打造权责清晰、运转高效、监督到位的现代化治理体系。

2026 年，公司将积极贯彻落实最新《公司法》等法律法规、监管部门的最新治理要求，不断健全公司治理体系，强化权责法定、权责透明、协调运转、有效制衡的治理机制，提升规范运作水平与风险防范能力。严格按照监管要求，及时修订相关的治理制度，持续强化董事会专门委员会职能，确保公司制度与最新

法律法规、监管规定有效衔接。

2、强化“关键少数”合规管理，提升履职能力

2025年，积极组织“关键少数”及相关人员通过现场会议或网络学习等方式参加福建证监局、上海证券交易所、中国上市公司协会、福建上市公司协会等单位组织的相关培训，具体如福建证监局《公司简报》全体董监高学习、福建辖区资本市场财务造假综合惩防专题培训、关于资本市场税务关注及涉税案例解析专题培训、“并购重组·指数赋能”上市公司市值管理专题培训、提高上市公司信披质量及舆情风险防范专题培训、《科创板监管直通车》学习等，强化公司董监高对年度内新颁布的法律法规及公司规范运作的认识，提升董监高履职技能、合规知识储备，及时传达最新监管精神、处罚案例、市场动态等信息，强化“关键少数”合规意识，提升公司规范运作水平。

2026年，公司将持续强化实际控制人、董事、高级管理人员等“关键少数”的履职管理，重点关注内幕信息管理、关联交易、股份变动等核心事项；实时关注法律法规与监管动态更新，持续组织“关键少数”开展合规培训，普及最新法规要求与监管案例，不断增强规范运作意识与责任意识，督促其忠实、勤勉履职，切实维护公司与全体股东的合法权益。

3、健全内部监督与风控体系，保障内控质效

公司将持续强化内部审计等内部监督机制，持续加强内控体系的完整性、合理性与有效性检查；高度重视“关键少数”履职规范与风险防控，通过监事会（职能现由董事会审计与风险管理委员会承接）、独立董事、内审部等多层级多维度，对非经营性资金占用、违规担保、关联交易等关键环节加强监督，定期开展合规专项审计；持续强化销售、采购、收付款等重点业务环节的风险管控，将合规风险管控关口前移，对潜在风险点早发现、早完善、早整改，确保核心事项全流程合规，切实保障内部控制的质量与实效。

2025年公司及上述“关键少数”人员未发生资金占用、违规担保、内幕交易、短线交易等行为，公司发生的关联交易按照监管规定和内部制度履行了合规程序。公司将在2026年继续强化对销售、采购、收付款等重点业务环节风险管控，通过内部监督机制的有效运作，将合规风险把控的关口前移，对于潜在合规风险点要早发现、早完善、早整改，确保核心重点领域事项的全流程合规，切实

保障内部控制的质效。

4、持续深化 ESG 体系建设，践行可持续发展理念

公司自 2021 年上市以来，每年持续披露 ESG 专项报告，向投资者传递公司在可持续发展方面的工作实践。

2025 年，公司完成《2024 年度社会责任暨 ESG 报告》的编制及披露，针对内外部利益相关方对于公司发展最关切的议题，围绕治理责任、产品责任、环境责任、伙伴责任等多个维度，全方位地展现了公司在 2024 年各项业务的开展过程中在环境、社会和公司治理等责任领域所做出的努力、实践和绩效。公司获得华证 ESG 评级 AA、秩鼎 ESG 评级 AA、WindESG 评级 A、同花顺 ESG 评级 A、有机数 ESG 评级 A、商道融绿 ESG 评级 A-。

2026 年，公司将继续推动 ESG 体系全面融入企业经营管理各环节，完善 ESG 工作机制，多维度加强 ESG 体系建设与信息披露；持续发布 2025 年度 ESG 报告，结合国内外可持续发展最新要求，不断完善可持续发展管理工作，进一步提升 ESG 实践水平，持续巩固行业领先的 ESG 评级，增强公司资本市场声誉与长期投资价值。

四、深化投资者关系管理，多维度有效传递公司长期价值

公司始终积极贯彻“以投资者为本”的理念，持续完善投资者关系管理体系，切实保障投资者合法权益，助力市场信心提振。

2025 年，公司严格履行信息披露义务，真实、准确、完整、及时、有效地披露了公司定期报告、临时公告等重大信息；通过业绩说明会、投资者说明会、机构调研、券商策略会、上证 e 互动平台、投资者热线等多种渠道，积极与投资者开展常态化互动交流，全年召开业绩说明会 3 次，投资者说明会 1 次，开展线上交流、线下实地调研等投资者关系活动约 130 场次，累计参与机构约 550 家次，通过线上渠道累计回复投资者问题 57 个，针对投资者关注的核心业务、战略布局等问题在信息披露允许的范围内进行了全面、专业、及时的回应，有效稳定市场预期、增强投资者信心。公司及董事会秘书荣获证券之星主办的第十三届资本力量“卓越投关团队奖”“卓越董秘奖”及证券时报第十六届中国上市公司投资者关系管理天马奖“杰出董秘奖”。

2026 年，公司将持续从以下方面深化投资者关系管理，有效传递公司长期

价值：

1、持续提升信息披露质量，保障投资者平等知情权

公司将继续严格遵守法律法规与监管规定，坚持以投资者需求为导向开展信息披露工作，不断提升信息披露质量；突出信息披露的重要性与针对性，强化行业发展趋势、公司核心业务、经营战略、风险因素等关键信息的披露，减少冗余信息，为投资者价值判断与投资决策提供充分、有效的信息；持续做好重大事项内幕信息管理工作，切实保障全体投资者平等获取信息的权利。

2、常态化开展投资者沟通交流，深度传递公司价值

公司将持续通过常态化业绩说明会、线上交流、现场参观座谈、上证 e 互动平台、投资者热线电话、投资者关系邮箱、股东会等多种渠道，积极与各类投资者开展互动交流，及时回应投资者关切，准确、全面传递公司经营发展、战略布局等重要信息，促进投资者对公司价值的认同与信心；认真倾听、吸收投资者的合理意见与建议，及时向董事会、管理层反馈资本市场的相关建议，提升公司经营管理决策的科学性与合理性。

2026 年，公司将全年开展至少 3 次业绩说明会；平均每周至少开展 1 次包括电话会议、线上交流或线下调研在内的投资者交流活动，预计全年累计开展不少于 50 场次。

五、提升股东回报能力，增强投资者获得感

公司始终坚持在全力提升经营质量的基础上，统筹好经营发展、业绩增长与股东回报的动态平衡，持续完善股东回报机制，积极践行以投资者为本的理念。

2025 年，公司严格落实《未来三年（2024—2026 年）股东分红回报规划》，完成派发 2024 年度现金红利。2024 年度累计分红（含 2024 年度中期分红）金额为 2,190.38 万元（含税），占 2024 年度合并报表归属于母公司股东净利润的 31.58%，为投资者带来了持续、稳定的投资回报。

2026 年，公司将基于 2025 年度经营业绩及财务状况，拟实施 2025 年度利润分配方案：公司拟以实施权益分派股权登记日登记的总股本为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 1.64 元（含税），同时以资本公积金向全体股东每 10 股转增 4 股，不送红股。该利润分配方案尚需提交股东会审议。

公司将持续严格落实股东分红回报规划，在保证公司正常生产经营与长期可

持续发展的前提下，坚持为投资者提供连续、稳定的现金分红，持续提升股东回报能力，不断增强广大投资者的获得感。

六、实施股份回购与员工激励，促进长期价值提升

2025年，为维护广大投资者利益，增强投资者信心，促进公司持续健康发展，公司以集中竞价交易方式回购股份296,541股，占公司总股本的0.2293%，支付资金总额约1,095.42万元（不含交易费用）。公司将累计回购的678,674股股份全部用于2025年员工持股计划的实施，进一步健全管理层与核心骨干同股东利益共担、风险共守、成果共享机制，提高员工的凝聚力和公司的竞争力，促进公司长期、持续、健康发展，实现公司价值、员工价值与股东利益的协同增长。

2026年，公司将结合自身发展规划，不断完善相关制度和员工激励体系，深化管理层、员工与股东之间的利益共担共享机制，吸纳更多专业人才，有效激发员工的积极性和创造力，实现员工与公司共同进步，为公司的长期稳健发展注入强劲动力。

七、持续评估与完善行动方案

公司将认真落实2026年度“提质增效重回报”专项行动方案，每半年对方案的实施进展、执行成效进行评估并履行信息披露义务；积极与投资者开展常态化沟通交流，基于方案具体执行情况、行业发展变化、监管政策更新及投资者的合理建议，持续优化完善行动方案，做到与投资者“同题共答”，确保方案各项举措落地见效。

公司将始终专注光学光电子主业，持续提升核心竞争力、盈利能力与风险管理能力，以良好的经营业绩、规范的公司治理、持续的股东回报，切实履行上市公司责任与义务，维护公司良好资本市场形象，促进资本市场平稳健康发展。

风险提示：本方案所涉及的未来计划、发展战略等前瞻性描述，不构成公司对投资者的实质承诺，未来可能会受到宏观经济、行业政策、市场环境、经营发展等多种因素的影响，具有一定的不确定性，敬请投资者注意相关投资风险。

腾景科技股份有限公司

董事会

2026年4月25日