

江西悦安新材料股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-010

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☒现场参观 ☐其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	万联证券、臻远基金
时间	2026 年 7 月 10 日 14:00~16:00
地点	现场调研
上市公司接待人员姓名	董事会秘书、财务总监：张阳先生。
投资者关系活动主要内容介绍	各方就进一步了解悦安新材相关情况进行了会议沟通，具体内容如下： 1、公司管理层及核心技术团队的领域专业性如何，是否稳定？ 答：公司管理层和核心技术人员深耕粉体材料领域，具备材料、化工等相关专业背景，在研发开展以及项目产业化落地方面积累了相应行业经验，具备匹配业务发展的专业能力。公司重视人才梯队搭建，结合内部人员培养与外部人才引进充实团队力量，同时为研发技术人员学历深造提供相应支持。现阶段研发团队由若干博士、在读博士和硕士等人员组成。依托常态化人才建设举措，核心团队人员整体情况平稳，公司经营管理工作正常开展，治理结构有序运行。 2、公司并购及外延发展策略？

	答：公司现阶段优先推进内生式发展，重点围绕羰基铁粉、雾化合金粉等核心粉体材料，开展产能扩建与生产工艺改良工作。在扎实做好现有主业的前提下，公司依托产业链布局和技术协同维度，对并购及外延拓展机会开展合理研判。对于外延布局，公司持审慎开放的态度，综合考量战略匹配度和经营风险，结合自身实际情况择机开展相关布局。后续若有相关落地安排，公司将按照监管要求及时履行信息披露义务。 3、公司细粉产品的市场供需缺口及高端化进展？ 答：受下游电感小型化、高频化发展趋势带动，细粉产品需求实现一定的增长，部分高端应用领域供需相对偏紧。公司在维持现有产品结构平稳的基础上，稳步改善细粉产出水平和产品品质稳定性，并持续布局高端细粉相关技术的研发。 4、公司产品定价策略及价格趋势？ 答：公司采取市场化定价方式，综合考量产品参数、市场供需、原材料成本以及客户合作情况制定产品价格，针对核心客户依托框架协议协商确定订单价格。现阶段羰基铁粉市场需求存在结构性分化，高端细粉产品具备相应的价格支撑，常规品类行情保持平稳，整体价格走势随下游需求状况和行业供给情况产生变动。公司持续关注市场环境变动，结合市场形势适时调整定价相关策略。 5、公司产能建设的最新进展及下游增量需求的消化预期？ 答：宁夏悦安羰基铁粉示范线和江西基地技改项目同步推进中，后续结合客户验证情况与订单落地情况合理安排生产计划。
关于本次活动是否涉及应当披露重大信息的说明	本次活动不涉及应当披露的重大信息。
附件清单（如有）	无
日期	2026 年 7 月 10 日