

证券代码: 688358

证券简称: 祥生医疗

编号: 2026-004

无锡祥生医疗科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 媒体采访 ☐ 新闻发布会 ☒ 现场参观 ☐ 其他 ☐ 分析师会议 ☐ 业绩说明会 ☒ 路演活动 ☒ 一对一沟通
-----------	--

	服务支持等方面的协同，实现优势互补与生态共生。此外，公司已与 BD、费森尤斯等国际企业建立战略合作关系，2025 年，公司与盖茨基金会签署合作协议，获资助开发创新型产科及乳腺超声设备。 2、请详细介绍公司是如何通过自研 AI（软件）对产品（硬件）进行赋能的 公司的 SonoAI 技术从理论研究已落地为乳腺、血管、妇产等多科室智能辅助诊断方案，并将该技术搭载于公司 SonoFamily 全系列产品，具体内容可以参考公司 2025 年年度报告“第三节 管理层讨论与分析/一、报告期内公司所从事的主要业务、经营模式、行业情况说明/（一）主要业务、主要产品或服务情况”中相关主要业务及产品介绍内容。特别提示的是，2025 年公司打造的专属 AI 伙伴 CHISON Pilot 全球登陆，这是公司在继超声设备智能化之后，在服务领域的进一步全面智能化跃迁。另外，在第 93 届 CMEF 上，公司推出了全新影像产品及优化升级的 SonoAI 解决方案，包括重磅新品 SonoPort 与智能便携超声新品 SonoGo，通过智能化技术助力经营业绩转化。 3、请进一步介绍一下公司在 AI 赋能传统超声方面的阶段性成果 多年来，公司依托在 AI 领域的技术沉淀，在超声医学 AI 底层基础理论层面实现了多项原创性突破，首创了适配超声临床场景的“大模型 + 小样本”训练理论框架，逐步攻克了超声影像临床样本稀缺、病灶影像特征分散的行业共性技术难题，打破传统深度学习对海量标注临床数据的依赖。 同时，公司自主构建了超声动态影像智能理解算法理论体系，突破多模态医学数据融合底层技术瓶颈，建立起超声影像、人体解剖位置、临床诊疗参数三类数据的时空配准基础模型，为 SonoAI 病灶自动识别、穿刺路径智能规划、AR 超声实时导航提供底层算法理论支撑。依托该系列基础理论成果，公司搭建国内领先的超声诊疗全流程 SonoAI 标准化技术框架，产出多项 AI 算法类发明专利，推动 SonoAI 技术从理论研究落地为乳腺、血管、妇产等多科室智能辅助诊断方案，实现超声设备从硬件自主向软硬件一体化智能诊疗底层技术自主跨越，构筑起区别于行业竞品的 AI 技术护城河。目前，公司推出的全应用智能超声解决方案 SonoAI 已覆盖心脏、妇产、血管、
--	---

	甲乳、床旁等临床领域，SonoFamily 全系列产品均已搭载该技术。 在此基础上，公司持续发力超声核心软件算法、智能影像处理技术研发，围绕穿刺路径规划、超声智能图像像素匹配、视频智能存储、AR 影像虚实融合等方向完成“AI+机器人”技术布局。通过算法优化实现机器人无碰撞路径规划、病灶自动定位、影像智能归档、穿刺过程可视化引导，既规范了临床扫查、病例报告操作流程，提升超声检查诊断的精准度与报告规范性，又依托软件算法知识产权构建起软硬件协同的技术防护体系，实现从硬件设备自研向智能诊疗解决方案升级，有效提升临床工作效率与产品技术附加值，助力企业在高端微创诊疗、智能超声诊断领域形成差异化核心竞争力。 在产品推广应用环节，公司坚持以临床需求为导向，在传统超声的基础上，围绕介入穿刺、重症监护、手术室、门诊、床旁诊疗以及中医、医美等核心应用场景开展关键技术攻关，持续推进超声设备场景化创新。依托便携小型化设计、图像自适应优化、智能图像处理及人工智能辅助诊断等核心专利技术，实现产品在介入治疗、重症救治、床旁超声（POCUS）、中医可视化、精准医美、移动筛查等多元临床场景中的高效应用。通过持续优化产品结构、人机交互体验、操作流程及可视化引导功能，有效提升穿刺定位精度、设备易用性及临床操作效率，降低医疗操作风险和人为误差，进一步拓展超声设备的院内应用边界和院外应用范围，增强产品临床适配能力和场景覆盖能力，形成以场景化创新驱动产品迭代升级和市场竞争优势持续提升的技术创新体系。
附件清单	无

（以下无内容）