

证券代码：688309

公司简称：恒誉科技

济南恒誉环保科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2026-005

投资者关系活动类别	业绩说明会
活动主题	恒誉科技 2026 年半年度业绩说明会
时间	2026-08-20 - 16:00-17:00
地点 / 方式	上证路演中心 https://roadshow.sseinfo.com 网络文字互动
参会人员	董事长、总经理：牛斌先生 董事会秘书：牛晓璐女士 财务总监：侯顺亭先生 独立董事：李英女士
投资者关系活动主要内容介绍	投资者提问及公司回复 问题 1、请问公司目前对 SAF 的布局如何？ 投资者您好，公司已凭借 ISCC 认证的轮胎再生油规模化量产与海外出口，以及轮胎再生油向可再生柴油转化的成熟工艺和广阔市场，构筑了利润基本盘基础；同时将可持续航空燃料（SAF）定位为战略高地，该赛道在掺配工艺、认证体系与政策强制三个层面，废塑料/废轮胎制 SAF 路径均已形成明确的可行框架，不再是远期判断，市场空间逾万亿美元。2026 年 7 月，公司正式切入全球能源巨头供应链体系，签署工业连续化废塑料热裂解生产线销售合同，用于其大型炼油厂升级改造，布局 SAF 上游原料供给——此举不仅以废塑料热解油破解了 SAF 原料稀缺瓶颈，更凭借顶级客户的严苛背书，将公司从环保设备供应商跃升为全球能源转型的关键基础设施参与者，在炼化与能源巨头群体中确立了行业头部

影响力；至此，公司形成“再生油出口（现金流）—可再生柴油（增长极）—SAF 原料供应链（未来基石）”的三级增长架构，其实际作用与战略意义已远超单一订单层面，而是深度嵌入全球脱碳中枢，具备了参与定义 SAF 上游原料格局的深远价值。感谢您的提问与关注。

问题 2、公司更名“恒誉科技”是出于什么考虑？

投资者您好，公司的根本业务逻辑，可概括为“一个核心，两个支点，三大应用”：

-一个核心：掌握完全自主的热裂解技术与工业连续化高端装备；

-两个支点：对外进行高端设备销售，对内开展自有产业的建设与运营，实现技术与资本的双重回报；

-三大应用：将上述能力精准投放于有机危废处置、有机固废减量化资源化，以及跨品类固废的综合利用，形成技术复用、场景拓展的协同效应。

经公司申请，并经上海证券交易所办理，公司证券简称和扩位证券简称自 2026 年 8 月 14 日起由“恒誉环保”变更为“恒誉科技”，公司证券代码保持不变。变更证券简称主要基于近三年新业务模式的探索带来主营业务的全链条升级，公司科技属性进一步加强，公司规模不断扩大，科创属性突出。目前公司业务已通过跨省布局多个生产及运营项目，构建起子公司专业化独立运营、母公司统筹投资与管控的集团化组织架构。原“环保科技股份有限公司”的企业名称局限于单一环保赛道，已不能客观、完整反映公司全产业链、跨区域、多元化业态的集团经营格局。感谢您的关注与提问。

问题 3、牛总好，能否介绍一下公司全新一代热裂解装备？

投资者你好，报告期内，公司推出全新一代大处理量工业连续化智能热裂解装备，单机处理能力及效率较上一代装备大幅提升、综合运行成本显著降低，实现了从“技术可行”到“商业可行”再到“规模可行”的跨越，热裂解再生资源高值化利用领域技术护城河不断加深。谢谢你的提问。

问题 4、请问公司未来整体的战略规划是怎样的？

投资者你好，公司坚持“设备销售+项目运营”双轮驱动的发展战略，

设备销售方面，公司聚焦热裂解领域核心技术迭代升级与场景拓展，巩固公司在热裂解行业的龙头地位，深耕国内外市场，依托优质产品品质与完善的服务体系，多维度提升企业品牌知名度、辨识度，提升公司的海内外影响力。项目运营方面，聚焦绿色循环经济，短期重点优化业务协同模式，推进各项目落地实施，中期打通技术研发、设备销售、落地运营全业务链条，最终实现两大核心业务的深度融合、互补赋能。未来，公司将继续深挖热裂解技术的应用潜力，积极布局新赛道，拓宽公司核心技术的应用场景，同时通过运营项目，积极向下游产业链延伸和探索，构建多领域、全链条的发展格局。谢谢你的提问。

问题 5、请问公司如何看待未来的行业趋势？

投资者您好，近年最明显的趋势是全球范围内循环经济与化学再生需求不断升温，欧盟是全球循环经济的先行者，包括《循环经济行动计划》、《包装和包装废弃物法规》（2025 年生效）及正在推进的《循环经济法》等相关的政策，短期极大推动了固体废弃物化学循环、再生材料使用和本土回收能力建设需求。近几年可持续航空燃料标准（SAF）产业由自愿减排转向强制履约的关键政策节点，欧盟已全面执行 ReFuelEU 航空法规，要求所有从欧盟机场起飞的航班所使用的燃料中，必须掺混至少 2% 的 SAF，且这一比例到 2030 年提升至 6%，英国、新加坡、泰国、马来西亚等国家都在跟进。我国也处于政策酝酿阶段，《“十五五”碳达峰行动方案》也释放了明确的政策信号。政策的长期性、强制性决定了未来全球范围内循环经济的大趋势是确定且不可逆的。感谢您的关注与提问。

问题 6、请问贵公司设备制造端产能利用率是多少？有没有扩产计划？

投资者你好，公司的生产体系采用“外协加工支撑规模，自主制造掌握核心”的分工模式。依托丰富的外协资源，产能可随订单量快速平滑调整。公司“以销定产”的模式，赋予了公司极强的产能调节弹性，能够根据订单需求灵活、快速地增减排产规模，快速应对订单的增加，满足公司未来 2-3 年的发展需要。未来随着订单大幅增加不排除扩产计划。谢

	谢你的提问。 问题 7、请问公司在运营方面什么想法？是否复制？废轮胎项目上半年销售并不多，原因？10 万吨何时投产？ 投资者您好，将运营业务做深做实，是公司锚定的长期战略。目前，公司已在有机危废、有机固废及资源化综合利用三大赛道形成深度布局。报告期内，公司不断挖掘热裂解技术的深层潜力，以技术通用性为纽带，串联起多个高价值应用场景。其中，合晟环保 16 万吨/年的扩产项目、恒域钛材与大庆油普等示范项目均有序推进。这些项目的共同基因，是“技术+模式”的双重可复制性——凡有废弃物持续产出的地方，就是我们产业运营项目可以标准化复制、快速建设、迅速达产的土壤。公司正致力于将每一个成功项目打造为可移动的“复制蓝本”，实现产业版图的低成本高效扩张。感谢您的关注与提问。
--	---