

迈得医疗工业设备股份有限公司

关于公司 2026 年度提质增效重回报专项行动方案的半年度评估报告

迈得医疗工业设备股份有限公司（以下简称“公司”）积极践行“以投资者为本”的发展理念，推动公司持续优化经营、规范治理和积极回报投资者，大力提高公司质量，助力信心提振、资本市场稳定和经济高质量发展，公司董事会审议通过了《2026 年度“提质增效重回报”行动方案》。2026 年上半年，该行动方案执行情况如下：

一、聚焦做强主业，夯实产品布局

作为医用耗材智能装备的领先企业，公司具备智能装备与医疗器械产业的双重特征，主要从事医用耗材智能装备的研发、生产、销售和服务，有效整合医疗器械产品工艺、自动化、软件等方面的技术，形成独特的产品与服务优势，为医用耗材生产企业提供自动化成套设备和软件服务整体式解决方案。公司始终坚持以“顾问式营销、定向式研发、精细化生产、终身式服务”为经营方针，以“用心创造、推动医疗器械产业升级”为使命，以“成为全球医用耗材自动化领先者”为愿景，围绕核心业务积极寻求稳步扩张。目前已形成安全输注类、血液净化类、药械组合类三大核心装备产品线，产品覆盖全国并出口海外，具备较强行业影响力。

2026 年上半年，公司实现营业收入 15,992.44 万元，同比增长 13.42%。主要系行业需求支撑、公司核心产品综合竞争力加持，各细分业务阶段性经营表现分化，叠加订单有序结转共同驱动。公司安全输注类产品发展成熟，随着下游注射穿刺类耗材市场呈现缓步增长态势，本期公司该类产品销售规模相对平稳；血液净化类产品本期收入同比有所回落，当前在手订单储备充足，受订单排单周期影响，相关订单将在未来逐步交付并确认收入；药械组合类产品，作为公司战略新品，市场拓展取得一定成效，本期收入实现较大增长。

1、加强产品优化与创新

公司持续夯实安全输注类、血液净化类产品基本盘，重点推进药械组合类产品线拓展，依托智能装备技术积累，不断丰富产品矩阵。报告期内，公司自主研发出

用于药械组合的自动注射笔前体组装设备，在新品创新之外，公司同步深化产业链合作，完善质量管控体系，不断提升设备稳定性与运行效率，降低设备停机故障，迭代优化产品线。

2、积极培育隐形眼镜新业务，夯实长期发展基础

公司积极布局隐形眼镜新业务，重点开展材料研发、产品取证、自主品牌运营、新产品开发、产线优化降本等工作，致力打通隐形眼镜上下游产业链。同时加大人才引进力度，拓展材料、光学、文案设计、销售等方面的人才引进，开发更多适合市场需求的产品类别。

报告期内，公司新增 4 张隐形眼镜医疗器械注册证，隐形眼镜产品已入驻抖音、拼多多等电商平台进行市场化销售。后续公司将持续统筹研发、生产、品牌、渠道全链条资源，不断丰富隐形眼镜产品矩阵，提升市场份额与业务收入，着力将隐形眼镜新业务培育成公司稳定、可持续的全新业绩增长点。

3、推进募投项目建设与运营

自募集资金到位以来，公司积极推进募投项目建设相关工作，审慎规划募集资金的使用。报告期内，公司“医用耗材智能装备项目”实现经济效益 1,074.65 万元；“年产 35 台药械组合类智能装备扩建项目”累计投入金额 4,919.04 万元，累计投入进度为 76.61%。

4、深化市场拓展与品牌建设

报告期内，公司坚持以品牌建设为核心牵引，贯彻“持续改进，精益求精；卓越品质，客户满意”的质量方针，持续优化品质与服务体验；强化销售与技术服务团队的专业化建设，构建高效的客户服务体系；深入梳理与精耕客户资源，聚焦头部客户与优质客户，通过定制化解决方案与全周期高效服务，深化客户关系。同时，公司稳步推进国际化布局，主动开展境外客户走访拜访，积极参与国际专业展会，持续拓宽海外营销渠道，提升市场占有率。伴随海外市场拓展推进，公司相应期末在手订单规模实现增长态势。

二、提升科技创新能力，发展新质生产力

1、强化技术研发与成果转化

在深耕医用耗材智能装备领域二十多年里，公司对国内耗材的生产工艺和产业基础不断加深理解、沉淀，打造了较为齐全的技术工艺平台体系。目前，公司已形成材料学、力学、机械、电气、软件、视觉、光学、法规加工工艺验证等八大模块、多学科交叉的综合研发体系，涵盖供料、涂胶、二次塑形、检测、组装、卷绕包装、输送传动、膜成型、液体喷注、软件控制等技术工艺平台，在技术储备和新产品研发等方面积累了大量经验与丰富成果。

报告期内，公司研发投入大幅提升；公司新提交专利申请 44 个（其中发明专利申请 5 个），新增获批专利授权 67 个（其中发明专利授权 10 个），软件著作权新增申请 7 个并新增获批 8 个。截至报告期末，公司累计获批专利授权 578 个（发明专利 213 个、实用新型专利 333 个和外观设计专利 32 个），累计获得软件著作权 61 个。公司加大研发资源投入，完善知识产权布局，推动研发成果商业化落地。

2、强化人才队伍建设，培育企业创新源动力

人才是公司高质量发展的核心驱动力，公司始终重视人才储备和梯队建设，已形成一支专业水平高、稳定性强的研发团队，并汇聚了多名行业研究和应用的专家。报告期内，公司持续深化人才强企战略，构建覆盖“引才、育才、用才、留才”的全链条人才发展体系；搭建覆盖新员工、骨干、核心技术专家的分层赋能培训平台；优化市场化薪酬与激励约束机制，激发员工主动性与创造力，提升核心团队凝聚力与稳定性，为新品研发、技术升级、海内外市场拓展筑牢人才组织根基。

三、坚持规范运作、完善公司治理

2026 年上半年，公司持续关注《上市公司治理准则》及相关法律法规最新要求，常态化研究与学习规则适用、修订情况及监管违规警示案例，动态完善内部治理体系，持续推动公司治理规范化、科学化、精细化发展，保障公司合规稳健运作，切实维护公司及全体股东合法权益；持续完善内控及风险防控体系，提升内部监督效能，推动各部门落实风险管控主体责任，及时排查经营运作、公司治理等各类潜在风险。同步加强全员合规宣导，有序组织合规培训及考核，筑牢风险防范意识，以健全内控运行机制、保障公司规范稳健运营。

四、加强投资者沟通

1、严格依法依规、提高信息披露质量

公司严格按照《公司法》《证券法》《上市公司信息披露管理办法》及监管相关规定，切实履行信息披露义务，制定并执行公司《信息披露管理制度》，通过公告、投资者交流活动等多元渠道，坚持真实、准确、完整、及时披露信息，保障投资者知情权。同时，提高公告可读性，采用通俗易懂的表述，使投资者清晰理解公司的财务与经营情况。

2、严格秉持投关原则、多维开展投关

公司通过电子邮箱、上证 e 互动、现场调研、业绩说明会等多元渠道，规范投资者关系管理，及时高效回应投资者咨询与建议，实现与投资者积极有效的沟通交流，增进投资者对公司的认知与认同。此外，公司认真做好投资者反馈、记录，及时将投资者的反馈传达至公司管理层，加强公司与投资者之间的沟通，形成良性互动。

报告期内，公司通过“上证 e 互动”等平台及时回复投资者；召开业绩说明会，保障信息传递的公开透明。

五、提高投资者回报

报告期内，公司继续落实回购公司股份方案，以首次公开发行股票超募资金或自有资金通过集中竞价交易方式回购公司已发行的部分人民币普通股（A 股）股票，用于减少公司注册资本。2026 年 4 月，公司已完成本次回购。公司通过集中竞价交易方式已累计回购公司股份 1,895,090 股，占公司总股本 166,219,690 股的比例为 1.1401%，回购成交的最高价为 16.50 元/股，最低价为 14.69 元/股，回购均价为 15.87 元/股，支付的资金总额为 30,071,323.97 元（不含印花税、交易佣金等交易费用）。

在回购公司股份的基础上，公司严格执行股东分红回报规划，与投资者共享公司的发展成果。基于 2025 年度经营业绩及财务状况，公司以实施权益分派股权登记日登记的总股本扣减公司回购专用证券账户中股份为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 2.5 元（含税），合计派发现金红利 40,433,006.25 元（含税）。

六、压实关键少数责任，强化管理层与股东的利益共担共享约束

公司高度重视控股股东、董事及高级管理人员等“关键少数”在公司治理中的核心作用，积极组织“关键少数”参与法律法规及专业知识等各类培训，持续提升自律意

识，切实提升规范履职能力。2026 年上半年，公司完成《董事及高级管理人员薪酬管理制度》的修订，加强和规范公司董事、高级管理人员的薪酬管理，将绩效薪酬与公司年度经营业绩目标完成情况及个人年度绩效考核目标完成情况挂钩，有效调动了董事、高级管理人员的工作积极性，提高公司的经营管理水平。未来，公司将继续探索管理层与股东利益共担共享约束的方式，强化管理层对公司业务发展和目标实现的持续关注与投入。

七、其他

公司将持续评估“提质增效重回报”行动方案的实施进展，聚焦主营业务，提升公司发展质量，规范公司治理、强化股东回报，切实履行上市公司的责任和义务，保护投资者的利益。

本报告所涉及的未来计划、发展战略等前瞻性陈述，不构成公司对投资者的实质承诺，敬请投资者注意投资风险。

迈得医疗工业设备股份有限公司

董事会

2026 年 8 月 24 日