

证券代码: 688358

证券简称: 祥生医疗

编号: 2026-005

无锡祥生医疗科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 媒体采访 ☐ 新闻发布会 ☐ 现场参观 ☐ 其他 ☒ 分析师会议 ☒ 业绩说明会 ☐ 路演活动 ☒ 一对一沟通
-----------	--

	学研融合、加速科研成果转化，报告期内研发费用投入 3,988.95 万元，同比增加 6.05%，占比营业收入的 16.52%。截至报告期末，公司累计申请发明专利 435 项，累计获得发明专利 167 项（其中有效授权国际专利 12 项）。整体而言，公司在 2026 年上半年展现出较强经营韧性与成长质量。 2、请简要介绍一下公司 2026 年上半年在新产品、市场拓展方面的亮点 在新产品方面，公司全新智能便携超声产品 SonoGo 系列正式亮相，围绕轻量化、智能化及多场景临床应用需求，进一步丰富公司 SonoFamily 产品矩阵；公司重磅轻便推车式产品 SonoPort 系列全面展开市场推广，凭借强劲的 AI 算力引擎与卓越的图像质量，深度赋能复杂临床决策场景，国际市场用户反馈情况积极。 在市场拓展方面，公司于上半年先后与两家国际超声头部企业签署了合作协议，将通过资源互补，在区域市场拓展、临床应用推广及本地化服务支持等方面深化协同，进一步扩大超声产品与临床解决方案在目标市场的高效覆盖。目前公司已与佳能、BD、飞利浦、盖茨基金会等国际企业和机构建立了深度合作，合作模式已全面升级为涵盖技术研发、服务创新及临床转化的全方位多领域合作新范式。同时，通过与全球战略伙伴的深度协同，持续反哺公司技术创新，推动超声技术从“国产替代”走向“全球输出”，加速构建全球价值链的“双循环”生态。 3、请简要介绍公司 AI 技术对产品的赋能情况 目前，公司 SonoFamily 全系列产品均已搭载 SonoAI 技术，公司并非在单一机型上堆叠 AI 功能，而是以 AI 赋能贯穿整个产品矩阵，让每一台设备都具备智能诊断内核，用技术平权重新定义超声诊断的普适性价值。以 Sono AI 为代表的软件技术驱动超声从影像工具向智能决策平台持续跃升。公司适配超声临床场景的“大模型+小样本”训练理论框架，攻克了超声影像临床样本稀缺、病灶影像特征分散的行业共性技术难题，打破了传统深度学习对海量标注临床数据的依赖。 同时，2026 年上半年，公司进一步推动数智化能力向服务纵深延伸。以
--	--

	SonoAI 平台与 CHISON Pilot 智能工具为核心载体，公司不仅完成了设备侧的智能化升级，更将 AI 赋能半径拓展至全球渠道伙伴的协同体系中。报告期内，CHISON Pilot 完成新一轮迭代升级，持续整合产品资料、临床案例及专业内容资源，显著提升了信息检索精准度、知识匹配效率与业务决策支持能力，有效强化了面向全球合作伙伴及终端用户的数字化服务支撑，推动公司从单一设备供应商向智能临床解决方案提供者的角色跃迁，构建起营销与服务双向赋能、协同进化的良性闭环。 4、请简要介绍一下公司中期分红计划 公司拟向全体股东每 10 股派发现金红利 3.50 元（含税），截至 2026 年 6 月 30 日，公司总股本 112,125,613 股，以此计算合计拟派发现金红利 39,243,964.55 元（含税），占 2026 年半年度合并报表归属于上市公司股东净利润的比例达 56.91%。公司一贯重视股东回报，自 2019 年上市以来，坚持高比例现金分红。包括本次半年度分红在内，公司上市以来累计现金分红预计将达 6.02 亿元，上市以来年均分红率达 60%以上。
附件清单	无

（以下无内容）