

证券代码：688173

证券简称：希荻微

记录编号：2026-IR-009

希荻微电子集团股份有限公司

投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☒ 现场参观 ☐ 其他：_____
参与单位名称及人员姓名	【东北证券股份有限公司】：张俊 【东北证券股份有限公司】：黄子珊 【东北证券股份有限公司】：吴苡琳 【中国国际金融股份有限公司】：宋育平 【北京建隆资本管理有限公司】：韩森 【北京建隆资本管理有限公司】：王子涵 【深圳市昱承投资咨询有限公司】：彭志敏 【广东中天汇富投资控股有限公司】：胡骏 【广东中天汇富投资控股有限公司】：陈亦娇 【深圳唐德私募证券投资基金管理有限公司】：崔乾林 【深圳市瀚鑫私募证券投资基金管理有限公司】：梁纯杰 【其他个人投资者】：何烁，招祥骏

时间	2026 年 9 月 7 日 15:00-16:00
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	【主讲人】： 吴昊晟 高级投关经理
投资者关系活动主要内容介绍	第一部分 公司情况介绍 2026 年上半年，公司实现营业总收入 52,874.04 万元，较上年同期上升 13.35%；实现毛利润 15,211.03 万元，较上年同期上升 10.92%；实现归属于母公司所有者的净亏损 3,037.79 万元，亏损金额较上年同期减少 1,431.05 万元；实现归属于母公司所有者的扣除非经常性损益的净亏损 3,500.46 万元，亏损金额较上年同期减少 1,151.26 万元。受其他权益工具投资公允价值变动影响，公司实现归属于母公司所有者的综合收益总额 5,024.29 万元，较上年同期实现大幅增长。截至 2026 年半年度末，公司总资产为 244,807.78 万元，较上年度末上升 32.19%；公司归属于母公司所有者权益为 149,970.87 万元，较上年度末上升 5.27%；资产负债率为 36.43%，资本结构稳健，财务安全性高。 第二部分 问答环节 Q: 2026 年上半年，公司财务费用同比变动较大，对净利润造成一定影响，请问是什么原因？ A: 2026 年上半年，公司财务费用为 1,397.60 万元，上年同期为-670.81 万元，主要由汇率波动引起的汇兑损益变动所致。报告期内，受美元兑人民币汇率波动影响，公司产生汇兑损失约 1,251.48 万元，对当期利润形成阶段性拖累，属于短期扰动，不影响公司主营业务盈利能力。 Q: 请问公司业绩变动和盈利能力主要受到哪些因素影响？ A: 公司收入端的变动，主要受集成电路行业国产替代进程

	深化、下游消费电子与汽车电子等应用领域需求结构升级、产品线横向拓展与纵向迭代带来的综合供给能力提升，以及诚芯微并表等外延整合效应共同影响。利润端的变动，则更多受到规模效应释放、供应链成本优化、研发投入节奏与产出效率、核心客户采购周期及期间费用管控效能等因素综合作用。 Q：请问公司 2026 年上半年研发投入的方向？ A：公司研发投入严格按照在研项目进行归集，2026 年上半年研发投入约 1.02 亿元，占营业收入 19.24%。从在研项目的整体布局看，公司已形成覆盖 DC/DC 转换芯片、锂电池充电管理芯片、电荷泵超级快充芯片、电源转换芯片、端口保护及信号切换芯片、自动对焦及光学防抖芯片、高性能数模混合芯片、高性能通用模拟芯片、车规及工规模拟芯片等方向的研发矩阵，下游应用涵盖智能手机、平板电脑、可穿戴设备、汽车电子以及数据中心等。 Q：请问公司后续研发资源的规划？ A：公司将结合下游市场需求节奏、产品迭代周期及中长期战略规划，对研发资源进行动态配置与优先级排布。在业务导向上，在巩固消费电子、汽车电子领域模拟及数模混合芯片基本盘的同时，适度加大对计算与存储、端侧 AI 供电等新兴应用方向的研发投入，推动产品线由传统终端电源管理向高性能算力供电与智能终端场景延伸。 Q：请问公司在 AI PC 领域的产品布局主要是什么？ A：在 AI PC 领域，公司以“接口防护+核心供电+人机交互”三条线协同布局：端口保护及信号切换芯片方面，依托双通道一体化 Combo OVP 切入 AI PC 多接口高压快充与信号
--	--

	安全场景，已进入全球知名 PC 生态芯片厂商供应链；核心供电方面，10-20A POL 芯片产品已于 2026 年第二季度量产，并批量用于国产信创 PC 终端，覆盖 CPU/GPU 核心供电，并同步推进更大功率的 POL 芯片产品、存储 PMIC 与 SPD 产品客户适配；人机交互方面，由控股子公司 Zinitix 提供触摸控制器、笔记本触摸板模组及触觉反馈驱动器，已导入三星等国际品牌供应链体系，相关业务战略卡位清晰。 Q: 请问近期董事及高级管理人员变动是否会对公司发展造成影响？公司核心技术人员变动是否会造成技术断层？ A: 公司董事及高级管理人员变动属于正常人事调整，相关岗位职责已妥善承接，经营管理与战略执行保持连续，不会对日常经营及发展战略造成实质性影响。公司核心技术以平台化架构、项目制团队及知识体系方式沉淀，核心知识产权归公司所有，不依赖单一人员；公司已完成核心技术人员动态增补，通过负责人接续、跨团队协同保障项目进度，研发梯队持续完善，不存在技术断层。截至 2026 年 6 月末，公司研发人员 213 人、占比 51.33%，累计授权发明专利 286 项，上半年研发投入占营收 19.24%，技术延续性与经营韧性具备充分保障。 Q: 公司控股子公司 Zinitix 盈利能力为何较差？有何措施加以改善提升？ A: Zinitix 作为三星一级供应商，主要为其提供 Touch 触控芯片与模组、Haptic 触觉反馈驱动芯片等产品，拥有优质的客户资源与丰富的技术储备。2026 年上半年，Zinitix 由于产能受限且新产品尚处客户导入期，新老项目收入确认存在时间差，2026 年上半年销售额同比下降，且由于代工成本较高，综合毛利率仍有提升空间，阶段性盈利能力偏弱，
--	--

	但亏损金额同比已收窄。公司已将 Zinitix 纳入全面预算管理体系，强化费用管控与财务监督，并以"韩国研发+中国渠道"赋能；Zinitix 亦全力推进新项目量产落地，持续开发有竞争力的新产品，全球范围内积极开拓客户，同步推进降本增效，以改善经营质量。 Q: 请问 Zinitix 如果退市导致其股权流动性下降，是否会影响该子公司原有三星等海外核心客户的合作稳定性，贵司有无对应的客户维护预案？ A: 公司认为，下游客户选择供应商的核心考量在于产品性能、技术适配性、交付保障、质量一致性及技术服务响应等，上市地位通常不构成供应商准入的硬性前置条件。Zinitix 尽管面临潜在退市风险，其法人主体仍存续，研发、生产、交付及既有合同履行均不受影响。对此公司已制定客户维护预案：一是主动与核心客户开展专项沟通，避免信息不对称；二是推动签署长期供货协议，以契约化安排替代公开市场信用背书；三是深化联合研发与早期项目介入，强化技术绑定；四是提前规划产能与关键物料储备，保障交付节奏。截至目前，Zinitix 与主要客户合作正常、订单执行有序，未收到任何客户调整合作意向或供应商准入安排的通知。 Q: 请问公司董事长股份过户事宜为何迟迟未完成？是否影响公司股权架构的稳定性？ A: 公司原实际控制人之一戴祖渝女士于 2025 年 5 月逝世，其所持股份经 2025 年 8 月 25 日公证由 TAO HAI（陶海）先生继承。鉴于股份继承过户登记手续所需的相关文件及所涉及的税费仍在准备和筹措过程中，办理周期和程序比预期较长和繁杂，截至目前过户尚未完成。戴祖渝女士生前已将对应表决权委托 TAO HAI 行使，且 TAO HAI 与唐娅
--	--

	于 2025 年 8 月 25 日重新签署《一致行动协议》持续有效，公司控制权结构清晰稳定，不存在因继承事项导致控制权变更的风险。
关于本次活动是否涉及应当披露重大信息的说明	本次活动，公司严格按照相关规定交流沟通，不存在未公开重大信息泄露等情形。
附件清单（如有）	无
日期	2026 年 9 月 7 日