

苏州东微半导体股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：IR2026-005

投资者关系活动类别	☐特定对象调研☐分析师会议 ☐媒体采访☒业绩说明会 ☐新闻发布会☐路演活动 ☐现场参观☐电话会议 ☐其他
参与单位名称	线上参与公司 2026 年半年度科创板芯片设计行业集体业绩说明会的全体投资者
会议地点	上海证券交易所上证路演中心（网址： https://roadshow.sseinfo.com/ ）
上市公司接待人员姓名	龚轶（董事长兼总经理）、李麟（董事兼董事会秘书）、谢长勇（财务负责人）、黄清华（独立董事）
交流时间	2026 年 9 月 8 日 15:00-17:00
投资者关系活动内容介绍	问题一：下半年公司在提升主营业务盈利能力方面有哪些具体措施？ 答：尊敬的投资者您好！作为功率半导体设计企业，为进一步提升主营业务盈利能力，在产品端，公司将加快新产品迭代落地，推动产品向高可靠性、高规格方向升级，提升工业、新能源、算力服务器电源等下游市场的渗透率，优化产品与客户结构，提高高附加值产品营收占比。在供应链端，充分发挥 Fabless 模式特点，加强与晶圆厂、封测厂深度协同，推进工艺方案优化，通过规模效应、备选供应

链开发实现成本改善，驱动毛利率稳步修复提升。费用管控方面，坚持聚焦主业，严格控制非必要开支，实现降本增效。运营层面持续加强存货、应收账款精细化管理，提升营运资金周转效率。依靠技术迭代与产品竞争力，力争实现主营业务可持续盈利增长。感谢您的关注！

问题二：请问公司在 AI 服务器电源领域的产品布局有哪些新进展？

答：尊敬的投资者您好！在下游应用需求的持续驱动下，服务器产业正步入长周期高速增长阶段。伴随海量数据的产生、传输与计算处理需求，迎来新一轮数据中心建设热潮，并推动传统数据中心加速转型。目前，公司主力产品超级结 MOSFET、高频中低压 SGT MOS、高压 SiC MOSFET 及高密度功率模块，可适配服务器电源 PFC、LLC 谐振、同步整流等核心拓扑，具备低损耗、高频率、高可靠性优势。IC 端，在 DCDC 数字控制器产品方面，推出了适配数据中心 48V 供电场景的数字控制器产品。未来公司将持续布局相关产能，推动该类产品营收占比的持续提升。感谢您的关注！

问题三：公司在新能源汽车领域的长期战略布局是怎样的？

答：尊敬的投资者您好！在新能源车载电子及直流充电桩领域，公司长期与该领域头部厂商保持稳定、持续的战略合作关系，实现产品持续批量出货。公司积极布局新能源汽车市场，围绕车载电源、电控系统等核心应用场景推进车规级产品研发与认

证工作，完善车规产品矩阵，适配车载严苛工况及高压平台发展趋势。公司已在该领域积累了知名的品牌客户群，产品获得车载重要客户认可。感谢您对公司的关注！

问题四：公司在 AI 业务发展如何？公司上半年业绩变动与 AI 需求爆发有关吗？

答：尊敬的投资者您好！公司产品已进入算力服务器电源领域。在下游应用需求的持续驱动下，服务器产业正步入长周期高速增长阶段。伴随海量数据的产生、传输与计算处理需求，迎来新一轮数据中心建设热潮，并推动传统数据中心加速转型。未来，公司将持续专注于服务器电源、算力基础设施等新兴应用领域，坚持技术创新驱动，加大市场开拓力度，进一步提高市场份额，以期为终端客户创造更大价值。感谢您的关注！

问题五：公司研发强度如何？在研项目中，有多少是“跟随式”研发，多少是“差异化”或“前沿性”研发？

答：尊敬的投资者您好！公司坚持高比例研发投入，上半年研发费用同比增长 31.78%，研发人员规模同比增长 36.14%。依托自有技术平台+慧能泰 IC 研发体系，公司已搭建起功率器件、功率模块、数模混合芯片、工业控制芯片的完整产品矩阵，持续夯实技术壁垒。同时公司总部基地顺利奠基，将为后续技术迭代、产能配套、规模化发展提供坚实硬件支撑。感谢您的关注！

	问题六：领导您好，半导体整体价格都有所提升，模拟芯片厂家也在涨价，公司的毛利率为什么还在低位，库存减值压力仍然存在，跟行业景气度不一致是什么原因？三季度是否会改善，是否有涨价动作？ 答：尊敬的投资者您好！公司致力于与供应商、客户构建长期共赢的战略合作关系，面对行业价格上行压力，公司优先立足内部，依托持续技术迭代与产品性能优化，结合生产运营实际及供应链现状实现产品成本管控。当内部降本空间有限、确有必要开展成本传导时，在兼顾合理售价与毛利水平的前提下，公司将与客户充分友好协商，巩固并深化合作伙伴长期良性、可持续的合作格局，以保持价格政策的稳定性与延续性。感谢您的关注！ 注：本次活动不涉及应当披露重大信息的特别说明，其他相关介绍、交流情况可参阅近期《投资者关系活动记录表》之内容和已对外披露的正式公告。
附件清单	无
来访时间	2026 年 9 月 8 日