

证券代码：688418

证券简称：震有科技

深圳震有科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他
参与单位名称及人员姓名	通过网络文字互动方式参与科创板 2026 年半年度软件行业集体业绩说明会
时间	2026 年 9 月 11 日（星期五）下午 15:00-17:00
地点	上海证券交易所上证路演中心（网址： https://roadshow.sseinfo.com/ ）
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理 吴闽华 董事 张中华 独立董事 黄福平 财务总监 黎民君 副总经理、董事会秘书 周春华
投资者关系活动主要内容介绍	公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复，问题及答复整理如下： Q1：公司卫星互联网整体布局情况如何？星载核心网适配国内低轨星座的进展，以及 5G NTN 手机直连卫星、车连卫星项目的商业化节奏怎样？ A：尊敬的投资者您好，公司围绕卫星互联网，构建“星-链-地-端”全链条技术与产品能力。基于卫星核心网、星载核心网、卫星终端等产品，公司已在高轨卫星、低轨卫星、手机直连卫星、汽车直连

卫星、高通量卫星等方向形成业务布局。公司将持续推进产品研发，拓展更多商业应用。感谢您的关注！

Q2：公司是否有对标 NVLink 的国产高速互联技术？相关进展如何？

A：投资者您好，公司目前暂无 NVLink 相关产品或业务。公司现有业务及相关进展请以公司公开披露的信息为准。感谢您的关注！

Q3：公司目前刚果（金）相关业务进度如何？股权激励计划的推进情况怎样？

A：投资者您好，公司刚果（金）项目正推进前期筹备及资金方案沟通，处于正常履约阶段。2026 年 4 月，刚果（金）邮电与通信部部长到访公司深圳总部，交流项目技术方案与交付保障；6 月公司赴当地开展高层磋商并签署项目备忘录，明确合作目标与实施细则。项目尚未正式启动，实施节奏将根据协议及资金落地情况动态调整。感谢您的关注！

Q4：卫星互联网是公司战略重点，2026 年上半年具体进展如何？是否已形成收入？

A：投资者您好，2026 年上半年公司持续落实卫星互联网“星-地-端”布局：

（1）低轨卫星方面，公司参与国内某大型卫星系统地面核心网建设，落地地面运营管理系统定制开发（网络信息分析、故障注入平台、融合通信组件）；

（2）手机直连卫星方面，公司完成某研究所 5G NTN 体制模拟系统验收工作，已搭建下一代手机直连卫星核心网验证环境；

（3）新增中标联通研究院星地融合专网项目，开展跨星座统一管理业务示范。

卫星互联网相关业务收入占公司总营收比例仍较低，行业尚处初期阶段，具体请以公司公告为准。感谢您的关注！

	Q5：核心网系统收入同比增长 31.88%，在整体营收下滑背景下是如何实现的？是否可持续？ A：投资者您好，2026 年上半年公司核心网系统收入同比增长 31.88%，本次核心网业务逆势增长，主要得益于海外运营商项目落地，哈萨克斯坦 Kcell 200 万线 IMS 系统顺利交付；同时公司全栈自研自主可控的 IMS、4/5G 融合核心网产品，支持信创平台部署，契合国产化需求。 核心网是公司业务底座，也是卫星互联网星地融合的技术根基。感谢您的关注！ Q6：公司的海外营收占主营业务收入近一半，海外市场有哪些突破？ A：投资者您好，2026 年上半年公司境外主营业务收入占主营业务收入约 48.22%，是公司重要收入来源。南亚市场方面，公司中标中移国际印尼 IOH 短信语音防火墙、印度专网 MPLS 传输、孟加拉 BTCLICX 汇接局项目；东南亚、中东市场，公司联合本地代理，实现 OLT/ONU 渠道规模销售；独联体市场，公司落地 PCRF 项目，推进 FTTx 试点合作。 公司当前海外运营商市场仍以网络升级建设为核心，其中东亚、中亚区域客户现阶段重点推进 4G 网络新建与迭代升级工程。依托公司哈萨克斯坦 Kcell 大型 IMS 项目的顺利落地与成功交付，公司在中亚运营商市场的项目落地能力、产品技术实力与本地化服务优势得到有效验证，树立了标杆示范案例，为后续深度开拓中亚市场、获取区域内运营商增量订单、深化长期战略合作奠定了坚实基础。感谢您的关注！
附件清单 (如有)	无
日期	2026 年 9 月 11 日