

证券代码：688759

证券简称：必贝特

广州必贝特医药股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2026-009

投资者关系 活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他（ ）
参与单位名称	线上参与 2026 年广东辖区投资者集体接待日暨半年报业绩说明会及科创板 2026 年半年度创新药行业集体业绩说明会的全体投资者
时间	2026 年 9 月 15 日(周二)下午 15:30~17:00 2026 年 9 月 16 日(周三)下午 15:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（网址： https://ir.p5w.net ）及上证路演中心（网址： https://roadshow.sseinfo.com/ ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司 接待人员信息	董事长、总经理：钱长庚 董事会秘书、财务负责人：张天翼 独立董事：田勇泉
投资者关系活 动主要内容介 绍	问题一、1、针对公司上市近一年来，无营收问题，管理层如何快速解决？2、是否考虑过，收购（股权或现金）其它有营收有潜质的公司？3、针对最近股票大幅下跌问题及 10 月解禁压力，公司是否考虑回购股票注销？4、针对核心管线商务拓展（BD）合作，能否加快速度，优先解决营收问题？5、核心产品 BEBT-908 的商业化规划进展如何？6、除了核心产品 BEBT-908 外，其它核心管线是否有最新进展，进展的

速度如何？

尊敬的投资者，您好！针对您提出的问题，逐一回复如下：

一、关于营收问题

公司作为研发驱动型创新药企，核心管线尚处于临床及商业化早期阶段。公司已将产品商业化作为当前重点工作之一。核心产品 BEBT-908 的原料药变更补充申请已于 2026 年 9 月 10 日获国家药监局审评批准，后续公司将加快推进 GMP 符合性检查及商业化放行，力争尽早实现上市销售。

二、关于并购考虑

公司持续关注行业内的业务拓展与战略合作机会，目前没有应披露而未披露的收购计划。未来公司将以股东利益最大化为原则，在符合战略方向的前提下审慎评估各类可能性。

三、关于回购及股价

公司已关注到近期股价波动及解禁压力。是否启动回购，需综合考虑公司资金状况、业务发展需要等，目前没有应披露的回购计划。公司将持续做好研发、经营，以良好的基本面支撑市场信心。

四、关于 BD 合作

公司成立 BD 团队，公司新招聘的首席商务官 Daniel A. Castro 已于 2026 年 9 月 14 日正式加入公司美国子公司，负责公司全球商务拓展战略、国际合作、对外许可及战略合作伙伴关系建设，并协助推进公司美国业务平台及国际化团队建设。公司将积极推进潜在合作项目的评估与洽谈，公司将在达到披露标准时及时公告。相关海外开发和 BD 合作是否达成、具体节奏及条款存在不确定性。

五、关于 BEBT-908 商业化进展

BEBT-908（注射用盐酸伊吡诺司他，贝特琳®）于 2025 年 6 月 30 日获批上市，单药用于三线及以上治疗 r/r DLBCL，是公司首个获批上市的产品，已纳入《CSCO 淋巴瘤诊疗指南

	（2026 版）》及《中国淋巴瘤诊疗指南（2026 版）》，公司正在推进商业化生产相关准备工作。 在商业化推进方面，BEBT-908 获批后因受托生产方原料药工艺发生变更，目前尚未实现商业化销售。该变更事项已纳入上市后变更管理程序，受托生产方已向国家药监部门提交上市后变更补充申请，并于 2026 年 9 月 10 日获国家药品监督管理局审评批准，后续将推进原料药 GMP 符合性检查、商业化批次生产放行以及制剂商业化生产。公司将与受托生产方一同积极配合监管部门，力争尽早完成原料药 GMP 符合性检查及合规放行，同步推进制剂商业化生产准备工作。 六、关于其他核心管线 除 BEBT-908 已获批上市外，公司 BEBT-209 处于 IIb/III 期临床试验阶段，BEBT-109 已获准开展 III 期临床试验，BEBT-908、BEBT-209 及 BEBT-109 这 3 款产品亦在推进适应症拓展的 II 期临床试验。此外，BEBT-503 已完成 I 期临床试验，BEBT-507、BEBT-701 处于 I 期临床试验阶段，另有多个产品处于临床前研究阶段。公司已形成上市产品、临床阶段重点项目及临床前储备项目梯次衔接的管线格局。感谢您的关注！ 问题二、BEBT-908 什么时候形成商业化销售 回复：尊敬的投资者，您好！公司核心产品 BEBT-908（贝特琳®）已于 2025 年 6 月 30 日获批上市。目前，因原料药工艺变更而启动的上市后变更补充申请，已于 2026 年 9 月 10 日获国家药监局审评批准。后续需完成原料药 GMP 符合性检查、商业化批次生产放行。目前各项工作正在有序推进中，预计将在 2026 年底至 2027 年初完成。同时，公司商业化准备工作正按计划推进，包括销售团队组建、市场准入策略制定等，为尽快实现商业化销售做好充分准备。 上述工作完成后，公司将尽快推进商业化销售。具体时间取决于 GMP 检查进度、合规放行节奏及商业化准备情况等，
--	---

	具体完成时间存在不确定性。感谢您的关注！ 问题三、产品什么时间可以生产出来？ 回复：尊敬的投资者，您好！公司核心产品 BEBT-908（贝特琳®）已于 2025 年 6 月 30 日获批上市。目前，因原料药工艺变更而启动的上市后变更补充申请，已于 2026 年 9 月 10 日获国家药监局审评批准。后续需完成原料药 GMP 符合性检查、商业化批次生产放行。目前各项工作正在有序推进中，预计将在 2026 年底至 2027 年初完成。具体时间取决于 GMP 检查进度、合规放行节奏等，具体完成时间存在不确定性！感谢您的关注！ 问题四、公司肝外递送平台目前的技术进展怎么样？这块主要的技术难点集中在哪些方面？基于这个平台，后续的管线是怎么规划的？ 回复：尊敬的投资者，您好！常规 siRNA 疗法在肝外组织缺乏细胞膜受体介导的特异性靶向递送系统，显著限制了 siRNA 药物的开发，肝外组织实现有效、可重复、安全的细胞特异性递送仍是行业难点。公司围绕多肽-寡核苷酸偶联物（POC）技术进行平台化探索。POC-神经系统平台方面，将神经元靶向多肽与 siRNA 连接，鞘内给药后可在关键脑区实现特异性摄取，无需脂质载体，并在 NHP 中观察到超过 30 周的靶基因沉默；首个项目 BEBT-758（靶向 SNCA，帕金森病）已进入 IND 规范研究阶段，BEBT-756（靶向 APP/Tau，阿尔茨海默病）处于临床前研究阶段。POC-肾脏平台方面，采用肾脏特异性多肽，皮下给药后选择性将 siRNA 递送至近端小管上皮细胞（PTECs），BEBT-730（URAT1，高尿酸血症/痛风）、BEBT-733 等多款产品处于临床前研究阶段。相关结果主要来自临床前研究，能否在人体中实现预期疗效和安全性仍需后续临床试验验证。感谢您的关注！ 问题五、公司小核酸业务后续的商业化是怎么规划的？是准备自己推进，还是会考虑跟外部 BD 合作？
--	---

	回复：尊敬的投资者，您好！公司坚持“小分子药物+小核酸（siRNA）药物”双引擎驱动，小核酸业务秉承“内部研发与外部合作相结合”的分层商业化策略，根据项目所处阶段、临床前及临床数据、CMC 可开发性、适应症需求、资本投入和监管路径等因素动态管理。对于早期研发项目，重点推进机制验证、药效及安全性评价、成药性和 CMC 研究；对于具备进一步开发基础的项目，结合资金安排、团队能力和商业化前景，审慎选择自主推进、联合开发、对外授权等方式。在国内外临床布局方面，对于具有全球开发潜力的项目，公司将结合中国及海外临床数据、监管沟通结果和资源配置审慎推进境内外申报和临床研究。BeBetter Pharma Inc. 为公司在美国设立的全资子公司，主要承担海外临床研究及商务拓展职能。相关海外开发和 BD 合作是否达成、具体节奏及条款存在不确定性。感谢您的关注！ 问题六、BEBT-908 获批上市后，因受托生产方原料药工艺发生变更，需完成上市后变更补充申请审评及 GMP 符合性检查后方可开展商业化生产，该变更申请已提交监管机构，尚处于审评过程中。这个评审时间够长了，我们的效率就这么低吗？难道都是吃饭不干事的吗？到底什么时候评审结束，有没有的比较可靠的说法？ 回复：尊敬的投资者，您好！2026 年 9 月 10 日，公司从受托生产方处获悉，BEBT-908 的工艺变更补充申请已获国家药品监督管理局审评批准，后续将推进原料药 GMP 符合性检查、商业化批次生产放行以及制剂商业化生产。公司将与受托生产方一同积极配合监管部门，力争尽早完成原料药 GMP 符合性检查及合规放行，同步推进制剂商业化生产准备工作。感谢您的关注！ 问题七、BEBT-701 除了当前这个适应症，还有没有规划其他的双靶点应用领域？后续进度怎么安排？这款药的递送方式较同类药有什么创新点？
--	---

回复：尊敬的投资者，您好！公司 GDOC 平台并非仅针对 AGT/PCSK9 组合，公司正在围绕具有明确病理生理协同机制的靶点组合进行管线拓展。例如，BEBT-706 靶向 Lp(a)/PCSK9,拟用于降低动脉粥样硬化性心血管疾病相关风险，目前正推进 IND 规范研究；BEBT-720 靶向 CIDEA/HSD17B13,拟用于代谢相关脂肪性肝病，目前处于临床前研究阶段，公司另有多个双靶点小核酸项目处于临床前开发阶段。递送和分子设计方面，GDOC 平台采用并联偶联架构，非临床研究显示该架构在代谢稳定性、体内药效和药效持续时间方面具有潜在优势。BEBT-701 是公司验证 GDOC 平台临床可行性的首个项目，其后续临床结果也将为其他双靶点小核酸项目提供重要参考。感谢您的关注！

问题八、请教一下，公司 POC-CNS 这个小核酸递送平台，目前的给药方式是怎么设计？靶向的是什么受体？相比其他递送平台，核心优势体现在那里？

回复：尊敬的投资者，您好！由于血脑屏障（BBB）对大分子药物具有高度限制性通透，公司 POC-CNS 平台采用鞘内注射（intrathecal, IT）给药作为基础递送路径，将药物直接递送至脑脊液，从解剖学层面绕开 BBB 屏障，提升中枢暴露和潜在治疗指数。平台所采用的多肽配体针对神经元特异性表达受体设计，通过配体依赖的受体介导内吞途径特异性递送小核酸进入细胞,使药物由“被动弥散”转变为“主动摄取”，提高神经元内有效药物浓度、组织与细胞选择性。相比之下，C16 等脂质偶联策略主要依赖疏水相互作用和非特异性分布，缺乏细胞类型选择性。鞘内给药本身可形成较高的局部起始浓度，建立更持久的药效学效应，同时显著降低系统循环暴露。感谢您的关注！

问题九、什么时候能有规模生产和销售额

回复：尊敬的投资者，您好！公司注射用盐酸伊吡诺司他（BEBT-908，商品名：贝特琳®）已于 2025 年 6 月 30 日获

	国家药监局附条件批准上市。BEBT-908 获批后因受托生产方原料药工艺发生变更，目前尚未实现商业化销售。该变更事项已纳入上市后变更管理程序，受托生产方已向国家药监部门提交上市后变更补充申请。公司获悉，该变更补充申请已获国家药品监督管理局审评批准，后续将推进原料药 GMP 符合性检查、商业化批次生产放行以及制剂商业化生产。公司将与受托生产方一同积极配合监管部门，力争尽早完成原料药 GMP 符合性检查及合规放行，同步推进制剂商业化生产准备工作。 因公司自有制剂产业化基地尚在建设中，截至 2026 年 6 月 30 日，“必贝特总部、创新药物研发中心和产业化基地建设项目（一期）”已全面进入地上主体施工阶段。在自有产业化基地建成并满足相关合规要求前，公司产品生产仍将委托第三方 CDMO 企业进行。感谢您的关注！ 问题十、公司是否有成熟产品？ 回复：尊敬的投资者，您好！截至目前，公司尚无已实现商业化销售的成熟产品。公司首个获批上市的产品为注射用盐酸伊吡诺司他（BEBT-908），已于 2025 年 6 月 30 日获批上市，单药用于三线及以上治疗 r/r DLBCL，已纳入《CSCO 淋巴瘤诊疗指南（2026 版）》及《中国淋巴瘤诊疗指南（2026 版）》。 该产品获批后，因受托生产方原料药工艺发生变更，目前尚未启动商业化生产及销售。该变更已纳入上市后变更管理程序，并于 2026 年 9 月 10 日获国家药监局审评批准。后续尚需完成原料药 GMP 符合性检查、商业化批次生产及放行等工作，方可启动制剂商业化生产。公司正与受托方全力推进上述工作，力争尽早实现上市销售，但具体时间及商业化结果仍存在不确定性。感谢您的关注！ 问题十一、BEBT-701 双靶点结构是怎么设计出来的？跟同类要比，并联差异化优势体现在哪里？
--	--

回复：尊敬的投资者，您好！公司 GDOC 平台采用“并联”偶联架构，在同一个 GalNAc 递送体系中连接两个 siRNA，使一个候选药物能够同步沉默两个具有协同作用的肝脏靶点。差异核心在于：①相比串联链接，串联方式将两个 siRNA 首尾相连，反义链过长会导致第二个结构稳定性下降，影响沉默效力与持久性；GDOC 并联结构使两个 siRNA 分别连接于递送骨架，结构更稳定、双靶点沉默更持久。②相比两个单药联用/复方，并联双靶是单一药物、单一给药方案，规避了两个单药联用时需实时监控多指标、给药时序不同步、靶点间受体竞争、剂量调整复杂以及联用安全性未确定等问题。以 BEBT-701 为例，公司希望通过一次给药同步抑制 AGT 和 PCSK9，同时干预血压和 LDL-C 两个心血管危险因素。目前上述优势主要来自分子设计及非临床研究结果，人群中的实际疗效与安全性仍需临床研究进一步验证。

问题十二、注意到年报、半年报里提到的 BEBT-908 在做补充申请，目前情况怎样？进展顺利吗？

回复：尊敬的投资者，您好！公司注射用盐酸伊吡诺司他（BEBT-908，商品名：贝特琳®）已于 2025 年 6 月 30 日获国家药监局附条件批准上市。BEBT-908 获批后因受托生产方原料药工艺发生变更，目前尚未实现商业化销售。该变更事项已纳入上市后变更管理程序，受托生产方已向国家药监部门提交上市后变更补充申请。2026 年 9 月 10 日，公司从受托生产方处获悉，该变更补充申请已获国家药品监督管理局审评批准，后续将推进原料药 GMP 符合性检查、商业化批次生产放行以及制剂商业化生产。公司将与受托生产方一同积极配合监管部门，力争尽早完成原料药 GMP 符合性检查及合规放行，同步推进制剂商业化生产准备工作。

问题十三、BEBT-908 纳入两部淋巴瘤诊疗指南，对商业化有什么意义？

回复：尊敬的投资者，您好！注射用盐酸伊吡诺司他

	（BEBT-908，商品名：贝特琳®）已被纳入《CSCO 淋巴瘤诊疗指南（2026 版）》与《中国淋巴瘤诊疗指南（2026 版）》，单药用于既往接受过至少两线系统性治疗的 r/rDLBCL 患者。这体现了该产品临床研究数据和治疗价值获得国内淋巴瘤诊疗领域专家关注和认可，有助于提升临床医生认知，为后续市场准入和学术推广奠定基础。需要说明的是，指南纳入并不等同于短期销售收入的确实现，后续商业化仍取决于产品供应、医保及多元支付、医院准入、学术推广和患者可及性等多方面因素。 问题十四、请问公司财务总监，公司在扩宽融资渠道方面有啥想法吗？ 回复：尊敬的投资者，您好！公司于 2025 年完成首次公开发行股票并在科创板上市，募集资金总额为 160,020.00 万元，扣除发行费用后净额为 149,114.31 万元，为持续推进核心管线研发、产业化基地建设、商业化准备及日常运营提供了重要资金保障。作为尚未盈利的创新药企业，公司将根据业务发展需要，在符合法律法规和监管要求的前提下，综合考虑资本市场融资、产业合作、授权许可、政府项目支持及自有资金管理等多种方式，优化资本结构，提高资金使用效率，支持公司长期发展。 问题十五、上半年为什么会巨亏 回复：尊敬的投资者，您好！2026 年上半年公司尚未实现营业收入，净利润为-9,737.66 万元，较上年同期亏损增加 31.78%，亏损额增加 2,348.37 万元，主要原因系，本期公司不断加大在研项目研发投入，新药研发投入相关的研究材料、临床试验和委外研发费用有所增加，同时管理费用亦有所增加。报告期内，公司研发费用总额为 7,983.91 万元，较上年同期增加 47.63%；管理费用总额为 3,014.58 万元，较上年同期增长 20.21%。 问题十六、公司目前的财务状况咋样
--	--

	回复：尊敬的投资者，您好！截至 2026 年 6 月 30 日，公司尚未实现商业化销售，营业收入为 0 元；归属于上市公司股东的净利润为-9,737.66 万元，扣非后净利润为-11,138.49 万元；研发投入 8,037.50 万元，同比增长 48.62%，持续保持较高研发强度。 公司资产结构稳健、现金储备充裕。报告期末总资产 16.52 亿元，归属于上市公司股东的净资产 15.93 亿元，负债合计 5,929.57 万元，资产负债率较低；货币资金 11.42 亿元，叠加交易性金融资产（结构性存款）3.40 亿元、一年内到期的非流动资产（大额存单）0.32 亿元，现金类资产合计约 15.14 亿元，可满足当前研发及日常运营需要。 问题十七、今年医保谈判已结束，公司的上市新药成功进医保了吗？2，公司的新药生产准备好了吗？公司自建生产基地的情况。 尊敬的投资者，您好！针对您提出的问题，逐一回复如下： 一、今年国家医保谈判工作已结束，最终目录名单尚待官方正式发布。 公司核心产品 BEBT-908（注射用盐酸伊吡诺司他，商品名：贝特琳®）已于 2025 年 6 月 30 日获国家药监局附条件批准上市，已纳入《CSCO 淋巴瘤诊疗指南（2026 版）》及《中国淋巴瘤诊疗指南（2026 版）》。在本次医保申报过程中，公司积极准备并提交了相关资料。BEBT-908 目前面临的挑战主要在于：本品基于单臂临床试验附条件获批上市，截至本次谈判节点上市已逾一年，但受受托生产方原料药工艺发生变更等因素影响，尚未启动商业化生产及销售，因此缺乏上市后真实世界临床使用数据的支撑。 公司将密切关注 2026 年国家医保目录的最终发布结果。与此同时，公司已全面启动市场与销售团队搭建，并与多省份推进商业保险、惠民保等多层次支付合作。后续，公司将
--	---

	结合产品商业化进展和真实世界临床数据积累情况，持续推进医保准入相关工作，不断提升产品可及性。 二、关于商业化生产，BEBT-908 的原料药工艺变更补充申请已于 2026 年 9 月 10 日获国家药品监督管理局审评批准。后续尚需推进原料药 GMP 符合性检查、商业化批次生产放行等工作，方可正式启动制剂商业化生产。公司正与受托生产方全力推进上述工作，力争尽早实现上市销售。感谢您的关注！ 问题十八、技术创新和产业升级方面有哪些举措？ 回复：尊敬的投资者，您好！公司坚持“小分子+小核酸”双引擎研发战略，持续夯实自主核心技术平台，同步推进产业化能力建设，实现技术创新与产业升级协同落地。 技术创新层面：一是搭建四大自主技术平台，包括靶向小分子药物平台、GDOC 肝脏双靶点 siRNA 递送平台、POC 神经系统递送平台、POC 肾脏递送平台，拥有全球自主知识产权，重点攻克小核酸药物组织靶向递送难题，依托平台快速孵化 FIC 差异化管线，BEBT-701、BEBT-507 等多个候选药物已进入国内外临床阶段。二是持续开展工艺技术创新，针对核心产品 BEBT-908 完成原料药生产工艺优化，该变更已获得 CDE 同意，后续完成 GMP 核查放行即可开展制剂生产，提升产品生产质量与工艺稳定性。三是利用药物研发技术赋能早期药物发现，提升靶点筛选、分子设计与毒性预测效率；同时积极建设博士后创新平台，强化高端人才引育，完善知识产权布局，持续保护核心技术成果。 产业升级方面：第一，采用“CDMO 委托生产+自建 GMP 产业化基地”分步落地模式。现阶段核心产品商业化生产依托合规第三方 CDMO，建立严格供应商质量管控体系，保障供应链稳定。公司在广州黄埔推进总部、创新药物研发中心和产业化基地（一期）建设，项目按 GMP 标准规划冻干粉针、口服固体制剂生产线，目前主体工程正在施工，基地建成投产
--	--

	后，将补齐自有制剂生产能力，完善长期供应链保障。第二，推进商业化体系建设，提前搭建市场、销售团队，布局多层次支付体系，与多省推进商业保险、惠民保合作，完成从研发型企业向“研发+商业化”药企转型。第三，积极承担国家重大新药专项课题，联动国内科研院所开展产学研协同创新，推动前沿生物技术成果落地转化。感谢您的关注！ 问题十九、公司认为最主要的增长驱动力是什么？是否有新业务或新产品能成为重要的利润增长点？ 回复：尊敬的投资者，您好！公司核心增长驱动力来源于差异化创新管线的持续推进与核心产品的商业化落地，依托小分子与小核酸双技术平台，实现从临床阶段向商业化阶段转型。短期来看，核心产品 BEBT-908（注射用盐酸伊吡诺司他）是公司首要的商业化抓手。该产品原料药工艺变更已获 CDE 同意，待 GMP 核查放行后开展制剂生产，预计年底或明年元月启动上市销售。公司已提前搭建销售与市场团队，布局多省份商保、惠民保等多层次支付渠道，为产品放量做好准备，是公司近阶段业绩增长的核心来源。 中长期增长动力来自管线梯队持续输出：一方面，小分子抗肿瘤管线稳步推进，BEBT-507、BEBT-701 等候选品种陆续开展临床研究，持续丰富肿瘤治疗产品矩阵；另一方面，公司自主研发的多个小核酸药物递送技术平台具备差异化优势，聚焦代谢、心血管、肾病等大适应症，多个小核酸候选药物进入临床前/临床阶段，属于 FIC 类创新品种，具备广阔市场空间，是公司中长期重要的产品储备。 业务层面，现阶段公司聚焦创新药研发与商业化，暂不布局无关新业务。未来利润增长点主要来源于自有创新药产品上市后的销售收入和国际化商业授权合作收入，形成持续的产品梯队贡献收入。感谢您的关注！ 问题二十、公司如何根据自身优势和市场需求来制定和实施这些发展目标？
--	---

	回复：尊敬的投资者，您好！公司基于“小分子+小核酸”双平台技术优势，结合未满足的临床需求、创新药市场支付环境，分层制定发展目标，并分阶段落地实施。 在目标制定层面： 一是立足自身技术优势。依托成熟的小分子药物研发经验，以及自主 siRNA 递送平台，同时布局 PDC 配体导向抗肿瘤技术平台与新药设计平台，打造差异化的技术矩阵，优先选择临床需求迫切、差异化显著的靶点与适应症，避开同质化竞争，打造 FIC/BIC 潜力品种。 二是紧扣真实临床与市场需求。优先选择国内患者基数大、现有治疗方案存在局限的适应症；同时充分考量国内多层次医疗支付体系现状，提前规划医保、惠民保、商业保险等多元支付路径，匹配产品商业化节奏。 三是结合管线成熟度拆分短、中长期目标。短期以 BEBT-908 商业化落地为核心目标，同步快速推进 BEBT-908 二线治疗 III 期确证性临床试验，支撑 NDA 申报与后续上市；中长期依靠小分子后续品种、PDC 系列候选药物、小核酸管线持续推进，形成梯队化产品上市节奏。 在落地实施层面： 1. 研发端：持续迭代核心技术平台，依托新药设计平台，加速新靶点配体导向小核酸药物以及毒素偶联药物研发；加快新 PDC 药物技术平台建设，推进首个 PDC 候选药物的 IND 规划与试验开展，同步布局后续 PDC 分子研发，拓展配体导向抗肿瘤治疗领域。推进 BEBT-908 原料药工艺变更后续 GMP 核查，保障产品按计划实现上市，同步开展其二线 III 期确证试验，为后续 NDA 申报、获批上市夯实临床证据。同步推进其他在研管线的临床开发，有序开展国内外临床试验，持续积累临床数据，夯实产品价值。 2. 产业化供应链端：采用第三方 CDMO+自建 GMP 基地的分步模式。短期依托成熟 CDMO 保障 BEBT-908 生产供应；同
--	---

	步推进广州黄埔自有产业化基地建设，逐步构建自主生产能力，长期稳定供应链、控制生产成本。 3. 商业化端：提前搭建市场与销售团队，开展临床学术推广培育医生认知，同步推进多省份惠民保、商业保险合作，搭建多层次支付方案，为产品上市放量做好准备。后续待产品积累真实世界数据后，择机申报国家医保谈判。 4. 组织与资源保障：依托博士后工作站、国家重大专项等产学研平台，持续引进高端研发与商业化人才；合理管控资本开支，优化资金配置，保障管线、产业化、商业化各环节有序推进。 5. 全球化布局：依托美国子公司，统筹开展全球新药技术合作、项目转让业务，同步推进海外临床试验布局，加快候选药物海外临床开发，拓展海外市场机会，提升公司管线的全球价值。 感谢您的关注！ 问题二十一、BEBT-701 国内外专利布局情况？ 回复：尊敬的投资者，您好！公司高度重视自主知识产权保护，围绕核心技术平台及重点研发管线持续开展全球专利布局。BEBT-701 的知识产权布局并非依赖单一专利，而是围绕 GDOC 技术平台和候选药物建立多层次保护，主要包括：GDOC 双靶点偶联架构及递送系统相关专利、AGT 和 PCSK9 靶向 siRNA 序列相关专利、核酸化学修饰及相关技术专利，相关专利已在中国及海外市场进行布局。专利的实际保护范围最终以各国家或地区授权专利的权利要求以及相关法律法规规定为准。感谢您的关注！
附件清单 (如有)	无
日期	2026 年 9 月 16 日