苏州瑞可达连接系统股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-018

投资者关系活动类别	■特定对象调研　□分析师会议 □媒体采访　□业绩说明会 □新闻发布会　□路演活动 □现场参观 □其他_____
参与单位名称及人员姓名	**惠理基金** 龙铮；**东吴证券** 解承尧；**财通基金** 刘博恩；**洲和资本** 苏鲁豫皖；**华泰资产** 叶文强；**泉果基金** 张家盛；**华商基金** 董晨阳。
时间	2026年10月
地点	公司会议室
接待人员姓名	**董事会秘书** 王博
投资者关系活动主要内容介绍	一、 公司介绍 苏州瑞可达连接系统股份有限公司是专业从事连接器产品的研发、生产、销售和服务的国家专精特新“小巨人”企业。自设立伊始，公司始终以连接器产品为核心，持续技术开发迭代，坚持客户需求导向，具备包含连接器、组件和模块的完整产品链供应能力，公司是同时具备光、电、微波、高速数据、流体连接器产品研发和生产能力的企业之一。 在新能源领域，公司作为新能源汽车行业主流供应商，构建了完整的连接系统解决方案产品矩阵：涵盖了高压大电流连接器、CCS 电池连接系统等产品的电力连接系统；包含了换电连接器、交直流充电枪（含液冷技术）、充电桩及超充系统等产品的补能连接系统。在储能领域，公司主要提供各类储能高低压连接器、手动维护开关、电子母排、高压线束、电

	池连接系统等产品，主要为住宅、工商业、大型电网、光储充一体智能场所等进行产品配套。 在通讯领域，公司主要包括移动通信和数据中心两大解决方案。在移动通信基站应用上，公司自主研发的 RSMP 型连接器、浮动一体化的 SCC 型连接器、毫米波连接器等产品，不仅可以适用于 5.5G 基站的建设，获得标杆客户多个项目定点，而且还在结合 6G、低轨卫星通信等新兴通信需求不断迭代升级。在数据中心应用上，公司优先开发了应用于数据中心的各类高速线缆产品，包括无源铜缆（DAC）、有源铜缆（ACC、AEC），上述高速线缆产品主要用于数据中心内短距离的高速数据通信，部分替代了光纤+光模块的通信方案，降低了数据中心的建设成本和能耗，市场需求旺盛。同时，公司结合自身技术特点，在电源类产品解决方案、高速板对板连接器、背板连接器以及 SFP+、CAGE 系列产品上均实现突破，形成了较为丰富的产品组合，赢得了客户的认可。此外，公司也在逐步布局无源光器件的研发制造业务，重点聚焦于各类光纤连接器产品，满足下游光模块企业日益增长的需求。在汽车领域，公司汽车“智能化”连接系统综合解决方案囊括了 FAKRA/Mini-FAKRA 射频连接器、HSD 高速数据连接器、车载以太网、浮动式板对板连接器等产品的智能连接系统，主要应用于智能驾驶、智能座舱、信息娱乐系统等的信号及高速数据连接。 在工业及其他领域，公司提供的工业等其他连接系统产品主要应用于轨道交通、医疗器械、机器人、风能、光伏、电力等行业。其中重载连接器、车钩连接器主要服务于轨道车辆，在医疗器械领域主要用于一次性内窥镜的插入部系列和消融系列的连接器及相关组件产品。此外，公司还生产用于机器人和低空飞行器的高低压连接器、线束组件等产品。 二、 问答环节 Q：贵公司目前 AEC 产品放量情况？

	A：高速铜缆连接器相关产品主要由苏州瑞创连接技术有限公司主导推进，高速铜缆产业化稳步推进，实现单通道112G、224G 的稳定传输，产品已进入头部云服务商供应链。目前，400G/800G AEC 产品已实现逐步批量交付，产能持续爬坡，1.6T 产品也已送样北美客户，同时 PCIe MCIO、DA-CEM 等高速内线产品已开启小批量交付，并且正在进行 448G 通道产品的攻克和技术储备，泰国瑞创公司也按计划稳步推进。公司 2026 年第三季度营业收入增长，已反映该类新业务的贡献逐步落地。 Q：三季度报公司收入增长，但利润下滑比较多，主要原因是哪些方面？ A：报告期收入实现增长，但收入增速未能覆盖期间费用的增幅，其中财务费用增速较快。现阶段公司正处于高速铜缆等新业务拓展期，持续加大研发投入、布局海内外生产基地；同时受股权激励股份支付摊销、可转债利息计提等因素影响，费用端抬升，对当期利润形成阶段性影响。随着新业务产能持续爬坡、规模效应逐步释放，后续盈利水平有望改善。 Q：贵公司新一代光通信无源连接组件业务，现阶段形势如何？ A：新一代高密度光通信无源连接组件业务主体为今年七月设立于绵阳的全资子公司四川瑞辉光子科技有限公司，重点面向数据通信市场的高端光电连接系统与一体化解决方案。苏州基地定位为研发中心，负责前期客户对接与样品导入。子公司设立后各项工作按规划稳步推进，后续交付计划已纳入公司整体产能及业务统筹安排，公司协同资源保障业务有序落地。 Q：公司从电切入光，这条产品线与主业在产线逻辑上是

	否存在可复制的共性？ A：公司是同时具备光、电、微波、高速数据、流体连接器产品研发和生产能力的企业之一。公司以通信业务起家，早年已有光业务布局，后续结合战略进行调整。本次重新布局光无源组件，现阶段重点整合行业资源、对接下游需求。该赛道技术相对成熟，竞争核心聚焦工艺管控与制造管理能力。公司在各类连接器业务沉淀的制造团队、工厂运营经验具备可迁移性，同时组织响应高效、执行力强，为本业务落地奠定良好基础。 Q：公司未来的资本开支计划是怎样的？ A：公司未来几年资本开支将聚焦国内产能配置和全球化布局两个方向，重点投向核心产能升级、海外生产基地建设及技术研发迭代。逐步推进国内四川瑞辉基地、重庆基地建设、改建泰州基地以及海外工厂的产能落地，构建国内外的韧性供应链，同步配套本地化运营资源。资本投放将与市场增量、订单节奏协同匹配，优先保障与市场需求匹配的产能升级和确定性增长业务，兼顾财务稳健性与扩张效率。
附件清单(如有)	无
日期	2026年11月2日