证券代码：688772 **证券简称：珠海冠宇**

珠海冠宇电池股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026-009

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☑业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐一对一沟通 ☐其他
参与单位	参加“珠海冠宇 2026 年第三季度业绩说明会”并向公司提问的投资者
时间	2026 年 11 月 4 日 11:00-12:00
地点	上证路演中心（网址：https://roadshow.sseinfo.com/）
形式	上证路演中心网络互动
接待人员	董事长、总经理 徐延铭先生 董事会秘书、财务负责人 刘宗坤先生 独立董事 刘喜信先生

投资者关系活动主要内容介绍	**主要内容介绍：** 1、公司在持续亏损的背景下，公司如何平衡扩产资本开支与债务结构的安全性？ 答：尊敬的投资者，您好！2026 年前三季度公司实现营业收入 116.22 亿元，同比增长 12.61%，归属于上市公司股东的净利润为亏损 1.67 亿元，第三季度单季度实现归母净利润 3,599.02 万元，环比实现扭亏。前三季度经营活动产生的现金流量净额为 9.02 亿元，虽同比有所下降，但仍为正向流入，且规模显著高于当期净亏损。公司正在推进 2026 年度向特定对象发行 A 股股票事项，募集资金总额不超过 28.95 亿元，其中 7 亿元将用于补充流动资金及偿还贷款。该事项已于 2026 年 6 月获得中国证监会同意注册批复，公司将综合考虑募投项目建设进度与资金需求、资本市场整体环境等因素审慎选择发行窗口，以有效缓解公司未来可能面临的资金支出压力，优化债务结构。在资本开支端，公司将聚焦于有明确客户需求和技术壁垒的必要项目，以控制单项目开支规模、避免产能闲置和债务资金低效沉淀。谢谢！ 2、领导，您好！我来自四川大决策。请问，三季报公司营收增长但盈利承压，消费电池份额稳步提升，动力储能业务增速较快。想请教消费电池客户结构、高端机型份额后续提升空间，动力储能、低压锂电、钠电业务的客户验证与放量节奏，公司如何平衡产能爬坡、原材料与汇率扰动，实现盈利修复？ 答：尊敬的投资者，您好！在笔电类电池领域，依托长期技术积累与战略布局，公司持续深化与惠普、联想、戴尔、苹果、华硕、宏碁等全球头部电脑品牌厂商的合作；在手机类电池领域，公司与苹果、小米、华为、荣耀、OPPO、vivo、联想、中兴等智能手机厂商持续开展深度合作；同时，凭借持续技术迭代和创新，公司在多个高端旗舰项目实现突破；在新兴业务方面，公司把握创新机遇，与新兴智能穿戴设备、可移动通信终端等领域头部厂商建立合作。随着在头部客户的高端产品不断取得突破，公司在手机类电池市场份额逐步提升。 在动力和储能市场，公司集中现有资源和技术优势，聚焦汽车低压锂电池和无人机电池业务，已快速成长为汽车低压锂电池领域头部企业。同时，公司

	持续探索 HEV、AIDC 储能等其他应用场景，提升公司可持续发展能力。面对原材料与汇率扰动等问题，公司正积极向下游传导成本上涨的压力，另外，公司可通过开展外汇套期保值等业务，降低汇率波动对公司带来的不利影响。谢谢！ 3、贵司前三季度动力及储能类业务收入同比增长约 64%，但整体盈利仍承压。未来推动汽车低压电池和行业无人机电池业务规模化发展，公司会更侧重提升现有产能利用率，还是深化与整车厂及无人机企业的联合开发和配套合作？ 答：尊敬的投资者，您好！公司主营动力及储能类业务的子公司浙江冠宇电池有限公司 2026 年前三季度实现营业收入 23.76 亿元，同比增长 63.89%。但受行业整体需求下滑、原材料价格仍处相对高位、美元兑人民币汇率持续下行、税收政策变化以及市场竞争加剧等多重外部因素影响，集团利润端短期承压。就现有业务基础而言，公司汽车低压锂电池已通过多家车企的体系审核，先后获得上汽、智己、通用、捷豹路虎、理想、奇瑞、广汽、吉利、Stellantis、奔驰、蔚来等国内外多家头部车企定点，并陆续量产供货。2025 年公司汽车低压锂电累计出货量 169 万套，2026 年前三季度出货量已超 200 万套，同比实现大幅跃升，整体呈现高度增长态势。面对持续增长的订单需求，公司会优先推动产品标准化，有利于降低制造成本、提升现有产能利用率、优化交付能力，以满足客户订单和量产供货需求。同时，公司也会结合客户需求和业务发展节奏，积极与整车厂及无人机企业进行联合开发及配套合作，以满足客户定制化需求。谢谢！ 接待过程中，公司与投资者进行了充分的交流与沟通，并严格按照公司《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平，没有出现未公开重大信息泄露等情况。
附件清单（如有）	无

关于本次活动是否涉及应当披露重大信息的说明	否