投资者关系活动记录表

证券代码：688293　　证券简称：奥浦迈

活动日期：2026 年 11 月 12 日　15:00-16:30 **奥浦迈：2026 年上海辖区上市公司三季报集体业绩说明会**
活动地点：上海证券交易所 上证路演中心
活动类别：□特定对象调研　□分析师会议 □媒体采访　☑业绩说明会 □新闻发布会　□路演活动 □现场参观　□其他 （ ）
公司出席人员： 董事长、总经理肖志华；董事、副总经理、首席财务官倪亮萍；独立董事林桦；独立董事李玉玲；独立董事吴迪；董事会秘书金亮；
会议记录： **一、开场（上证路演中心、肖志华先生）：** **（上证路演中心）** 各位嘉宾、各位投资者、各位网友，大家好！欢迎光临 2026 年上海辖区上市公司三季报集体业绩说明会。 本次活动由上证所信息网络有限公司提供网络平台支持，感谢您的关注与参与。投资者可以借助本次集体业绩说明会，在相对集中的时间窗口，更透彻地了解公司情况，更深入地进行互动交流。 本次 2026 年上海辖区上市公司三季报集体业绩说明会的网上文字互动交流时间为 15:00-16:30，欢迎各位投资者向上市公司提问！ **（肖志华先生）**各位投资人大家好， 2026 年前三季度公司实现营业收入 7.39 亿元，实现归属于上市公司股东的净利润 4,886.57 万元。自 2026 年 1 月起，澎立生物 100%纳入奥浦迈合并报表范围。公司业务结构从“培养基+CDMO”模式跃升为“培养基+CRDMO”模式，服务链条贯通抗体发现和早期成药性试验、药效、药代、安评研究、细胞株构建、中试生产、商业化生产等全流程

服务。为了便于大家更加充分地了解奥浦迈原有业务与澎立生物的实际业务情况，下面我将从业务层面总结 2026 年前三季度的整体情况。

1、细胞培养业务

2026 年前三季度细胞培养产品业务实现收入 3.27 亿元，同比增长约 37%。这个增速不是靠单一客户或单一大品种拉动的，而是产品线宽度、客户结构和管线阶段共同改善的结果。截至 2026 年 9 月底，已确定中试工艺的药品研发管线使用奥浦迈的细胞培养基产品达 401 个，其中临床 III 期 38 个、商业化项目 18 个，整体较 2025 年末净增 74 个。商业化项目增加到 18 个，意味着前期积累的管线正在逐步进入放量期，也是后续培养基销售增长最有力的保障。

前三季度公司持续深耕新一代细胞培养基产品开发，在定制化服务、CHO 细胞培养基优化、瞬转培养基体系完善及细胞治疗用培养基开发等方面取得积极进展。报告期内成功推出 CHO 细胞化学成分确定培养基、瞬转化学成分确定无血清培养基、细胞治疗用无血清培养基等多款新产品，进一步丰富产品线。

2、CDMO 业务

2026 年前三季度 CDMO 业务实现收入 4,344.61 万元，同比增长 33.35%，展现出了良好的恢复态势。这一回升与行业景气度回暖同频共振，2026 年全球生物医药投融资重回增长通道，为 CXO 行业需求注入源源不断的动力。同时叠加公司已通过欧盟 QP 审计，这标志着公司质量管理体系已达到欧盟 GMP 要求，海外生物类似药专利悬崖窗口临近，CDMO 业务的恢复性增长具备行业与自身能力建设的双重支撑。

3、CRO 业务

2026 年前三季度澎立生物相关业务合计贡献收入 3.68 亿元，占总收入 49.83%；其中药物临床前 CRO 收入 3.06 亿元，占总收入 41.47%，已成为公司收入增长的重要支柱。澎立生物持续围绕创新药客户在复杂药效评价、机制验证和转化研究中的需求，不断推进临床前 CRO 服务能力升级。

公司完成了业务版图的关键拼接，培养基是基本盘，CDMO 是弹性项，CRO 是前端入口和订单蓄水池。未来我们将继续坚持“细胞培养产品+CRDMO 服务”一体化的发展战略，打造“细胞培养产品+CRDMO 服务”深度融合的全链条业务生态，构建覆盖“研发-生产-全球化”的一体化生物药创新服务平台，共同推动技术转化、加速新药开发，致力于成为全球生物医药产业可信赖的核心合作伙伴。

接下来，我们将就公司 2026 年第三季度业绩、生产经营情况等方面与大家进行讨论，并听取大家的意见和建议。我们真诚的希望通过此次交流互动，让大家可以更全面、更深入的了解奥浦迈的业务与投资价值，欢迎大家踊跃提问，谢谢！

二、提问交流：

Q：公司今年完成澎立生物收购，形成“培养基+CRO+CDMO”一体化服务体系。未来在完善临床前研究、工艺开发及商业化生产能力方面，是否考虑继续通过股权投资或产业并购整合外部专业平台？

A：尊敬的投资者您好，并购重组是公司既定的发展战略之一，也是生物医药及 CXO 企业延伸产业链、构建纵向一体化服务能力的重要方式。境内外同行业上市公司亦较多通过并购实现业务拓展与产业链延伸。近年来，公司围绕“生命科学上游产品＋CRDMO 服务”的战略主线稳步推进外延布局：公司收购澎立生物 100%股权事项已于 2026 年 1 月完成交割，服务链条延伸至临床前药效学、药代动力学评价领域，进一步完善了从细胞培养基到生物工艺开发、临床前研究的一体化服务能力；2024 年 10 月，公司与专业投资机构共同设立产业基金奥创先导，截至 2026 年 8 月，已完成 6 个少数股权项目投资，覆盖酶法生产抗氧化剂、生物法生产精细化工原料、大分子生物药、生物法生产关键食品原料、虚拟细胞等生物制造产业链细分领域。未来，公司将结合战略推进节奏与业务发展需要，持续关注产业链上下游优质标的资源，审慎、有序地开展投资并购，并持续提升投后整合与内部运营管理能力，推动内生增长与外延发展协同并进，更好地回报广大投资者。相关事项如达到信息披露标准，公司将严格按照有关规定及时履行审议程序和信息披露义务。敬请投资者以公司在法定信息披露媒体发布的公告为准，注意投资风险。非常感谢您对奥浦迈的关注，谢谢！

Q：请问公司 2026 年三季度整体经营业绩情况，营业收入增长的主要驱动因素有哪些？

A：尊敬的投资者您好，2026 年前三季度，公司整体实现营业收入 7.39 亿元，同比增长 172.07%；归母净利润 4,886.57 万元；扣非归母净利润 1.06 亿元，同比增长 183.79%；基本每股收益 0.35 元，扣非后基本每股收益 0.77 元。截至 2026 年 9 月末，公司总资产 38.22 亿元，较年初增长 70.14%；归母净资产 30.43 亿元，较年初增长 44.88%。单看第三季度，公司实现营业收入 2.85 亿元，同比增长 203.96%，环比二季度再创历史新高；扣非归母

净利润 5,669 万元，同比增长 627.58%。需要特别说明的是，第三季度报表归母净利润为 -7,517 万元，主要系并购澎立生物形成的分期发行股份对价按金融负债以公允价值计量产生的公允价值变动损失（随股价波动、不涉及现金流出、不直接反映公司实际经营能力）、购买日资产评估增值摊销及股权激励费用等非经营性会计因素影响。具体内容请详见公司已披露的第三季度报告。营业收入增长主要由两方面驱动：一是原有主业稳健增长，细胞培养产品实现收入同比增长 36.98%，主要受益于 CHO 商业化培养基放量及海外客户订单逐步兑现；CDMO 服务实现收入同比增长 33.35%，与行业景气度回暖同频，并受益于公司通过欧盟 QP 审计带来的能力建设支撑。二是公司于 2026 年 1 月完成对澎立生物的收购交割，其药物临床前 CRO 等业务自购买日起纳入合并报表范围，2026 年前三季度澎立生物药物临床前 CRO 业务新签订单约 4.3 亿元，同比增长约 75%。当前公司“产品+服务”双轮驱动的格局已然形成，公司收入结构更加均衡，抗周期能力更加稳固。非常感谢您对奥浦迈的关注，谢谢！

Q：请问公司中长期战略定位和发展方向是什么？

A：尊敬的投资者您好，公司中长期战略定位是：打造具有国际竞争力的一体化生物药解决方案平台，实现从单一产品供应商向综合解决方案服务商的转型。围绕这一目标，公司形成了四大“双轮驱动”发展格局：一是生命科学上游产品＋CRDMO 服务：以细胞培养产品为根基，协同 CDMO 与临床前 CRO 服务，打通从早期研发、临床前研究、临床各阶段到商业化生产的全链条服务；二是国内＋国外：深耕国内市场的同时，持续推进海外产能布局与市场开拓，服务全球生物医药客户；三是内生增长＋外延并购：对内持续提升产品性能与运营效率，对外以并购重组为既定发展战略，通过并购整合不断完善产业链布局；四是产业运营＋投资布局：在做强主业的同时，依托奥创先导产业基金等平台开展产业链上下游投资，培育协同生态，探索前沿技术与平台。非常感谢您对奥浦迈的关注，谢谢！

三、总结（上证路演中心、金亮先生）

（**金亮先生**）由于时间的关系，公司本次业绩说明会即将结束，感谢大家的参与以及对奥浦迈的关注与支持，如各位投资者还有进一步的问题，可以通过公司邮箱、投资者热

线、e 互动等方式与我们做更深入的探讨，同时，也希望大家今后一如既往的支持奥浦迈的发展，见证奥浦迈的成长。

最后，再次感谢上海证券交易所、上证路演中心为我们提供的交流平台和良好服务！今天的交流到此结束，谢谢大家！

会议记录人：[illegible]　填表人：[illegible]　填表日期：2026.11.12